

Міністерство освіти і науки України  
Національний університет «Острозька академія»  
Навчально-науковий центр заочно-дистанційного навчання  
Кафедра фінансів, обліку і аудиту

### **Кваліфікаційна робота**

на здобуття освітнього ступеня магістра

на тему:

**«Банкрутство підприємства та шляхи його подолання»**

#### **Виконала:**

студентка 6 курсу, групи ЗМФК-61  
спеціальності 072 Фінанси, банківська справа та  
страхування  
освітньо-професійної програми ФІНАНСИ,  
БАНКІВСЬКА СПРАВА ТА СТРАХУВАННЯ  
другого (магістерського) рівня вищої освіти  
**Десятник Оксана Валентинівна**

Керівник – кандидат економічних наук, доцент  
Іванчук Наталія Володимирівна  
Рецензент – доктор економічних наук, доцент  
Антонюк Олена Ростиславівна

### ***"РОБОТА ДОПУЩЕНА ДО ЗАХИСТУ"***

Завідувач кафедри фінансів,  
обліку і аудиту

\_\_\_\_\_ (проф., д.е.н. Мамонтова Н.А.)  
(підпис)

Протокол № \_\_\_\_\_ від « \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2020 р.

Острог, 2020

**АНОТАЦІЯ**  
**кваліфікаційної роботи**  
**на здобуття освітнього ступеня магістра**

*Тема: «Банкрутство підприємства та шляхи його подолання».*

*Автор: Десятник Оксана Валентинівна*

*Науковий керівник: доцент, кандидат економічних наук, доцент Іванчук  
Наталія Володимирівна*

*Захищена “.....” .....2020 року.*

*Короткий зміст праці:* Кваліфікаційна робота складається з трьох розділів. Об'єктом дослідження виступають ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь», ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат», ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя». У науковій роботі розглянуто та проаналізовано проблеми та причини настання банкрутства підприємства. Досліджено та проаналізовано фінансовий стан досліджуваних підприємств. Виокремлено напрями та шляхи подолання банкрутства, збільшення ліквідності та платоспроможності на досліджуваних підприємствах.

**ANNOTATION**  
**qualification work**  
**for a master's degree**

*Topic: «Bankruptcy of the enterprise and ways to overcome it».*

*Author: Desiatnyk Oksana Valentinovna*

*Scientific adviser: associate professor, candidate of Economic Sciences, Associate  
Professor Ivanchuk Natalia Volodimirivna*

*Protected by «.....» ..... 2020.*

*Summary of work: Qualification work consists of three sections. The object of the study are PJSC "Azovstal Metallurgical Plant", PJSC "Dnieper Metallurgical Plant", PJSC "Metal Structures Plant Ukrstal Zaporozhye". The scientific work considers and analyzes the problems and causes of bankruptcy. The financial condition of the researched enterprises is investigated and analyzed. The directions and ways of overcoming bankruptcy, increase of liquidity and solvency at the investigated enterprises are singled out.*

## ЗМІСТ

ВСТУП.....	3
РОЗДІЛ 1	
ТЕОРЕТИЧНІ ОСНОВИ ДОСЛІДЖЕННЯ БАНКРУТСТВА ПІДПРИЄМСТВА ТА ШЛЯХІВ ЙОГО ПОДОЛАННЯ.....	5
1.1. Поняття банкрутства, його види та причини виникнення.....	5
1.2. Методика оцінки ймовірності настання банкрутства підприємства.....	11
1.3. Основні шляхи подолання банкрутства підприємства.....	18
РОЗДІЛ 2	
ОЦІНКА БАНКРУТСТВА ПРАТ «МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ «АЗОВСТАЛЬ», ПАТ «ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ», ПРАТ «ЗАВОД МЕТАЛЕВИХ КОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ»...	23
2.1. Структурно-динамічний аналіз майна підприємств та джерел його формування.....	23
2.2. Аналіз фінансової стійкості, ліквідності та платоспроможності підприємств.....	34
2.3. Оцінка рентабельності та діагностика ймовірності настання банкрутства підприємств.....	46
РОЗДІЛ 3	
ШЛЯХИ ПОДОДАННЯ БАНКРУТСТВА ПРАТ «МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ «АЗОВСТАЛЬ», ПАТ «ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ», ПРАТ «ЗАВОД МЕТАЛЕВИХ КОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ».....	62
3.1. Розробка плану санації підприємств.....	62
3.2. Визначення джерел фінансування санаційних заходів підприємств.....	67
3.3. Використання внутрішніх джерел фінансової санації підприємств.....	70
ВИСНОВКИ.....	78
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ.....	82
ДОДАТКИ.....	89

## ВСТУП

Відповідно до формування процесу ринкових відносин в Україні дедалі частіше суб'єкти господарювання стикаються з поняттям «банкрутство». Це поняття характеризує неспроможність підприємства виконати основні обов'язки перед кредитором щодо оплати товарів, робіт та послуг, а також неспроможність підприємства щодо виконання обов'язкових платежів до державного бюджету та соціальних цільових фондів.

Інтеграція України до світових європейських політичних та економічних структур вимагає підвищення конкурентоспроможності вітчизняної економіки як запоруки соціально-економічного розвитку країни.

В сучасних умовах господарювання активізувалися дослідження проблем банкрутства, подолання неплатоспроможності, оздоровлення (санації) промислових підприємств. Серед вітчизняних авторів, праці яких присвячені цим проблемам, необхідно виділити дослідження Терещенка О.О., Лігоненко Л.О., Тітова М.І., Кукоби В.П., Шершньової З.Є., Ситника Л.С. Серед російських вчених – це Бланк І.О., Градов А.П., Грязнова А.Г., Іванов Г.П., Кошкін В.І., Мінаєв Е.С., Грамотенко Т.А., Ковальов В.В. При вивченні праць зарубіжних вчених особливу увагу слід звернути на доробок Е. Альтмана, Р. Тафлера, Г. Тішоу, Дж. Фулмера, Дж.К. Ван Хорна та інших.

Незважаючи на значний обсяг накопичених у цій сфері знань, бракує системного теоретико-методологічного підґрунтя для ідентифікації загроз неплатоспроможності, своєчасної розробки та впровадження ефективних заходів щодо запобігання банкрутству суб'єктів господарювання. Актуальність вказаної проблематики та недостатній рівень її розробки визначили вибір теми дослідження.

Мета дослідження полягає у визначенні шляхів подолання банкрутства підприємств на основі вивчення теоретичних та оцінки практичних аспектів обраної проблематики.

Для досягнення поставленої мети необхідно виконати такі завдання:

- розглянути сутність поняття банкрутства, його види та причини виникнення;
- дослідити методику оцінки ймовірності настання банкрутства підприємства;
- охарактеризувати основні шляхи подолання банкрутства підприємства;
- здійснити структурно-динамічний аналіз майна підприємств та джерел його формування;
- проаналізувати показники фінансової стійкості, ліквідності та платоспроможності підприємств;
- оцінити рентабельність та провести діагностику ймовірності настання банкрутства підприємств;
- розробити план санації підприємств;
- визначити джерел фінансування санаційних заходів підприємств;
- запропонувати шляхи використання внутрішніх джерел фінансової санації підприємств.

Об'єктом дослідження є фінансовий стан ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь», ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат», ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя», а предметом – банкрутство цих підприємств та шляхи його подолання.

У процесі дослідження використовувалися такі загальнонаукові методи: аналізу – при дослідженні причин банкрутства підприємств; синтезу – при визначенні шляхів подолання банкрутства підприємств; порівняння – при розробці плану санаційних заходів підприємств; історичний – при розгляді підходів до трактування сутності банкрутства; методи економічного аналізу – при дослідженні майна та джерел його формування, тенденцій зміни фінансової стійкості, ліквідності, платоспроможності та рентабельності підприємств; графічний – при узагальненні статистичних даних.

# РОЗДІЛ 1

## ТЕОРЕТИЧНІ ОСНОВИ ДОСЛІДЖЕННЯ БАНКРУТСТВА ПІДПРИЄМСТВА ТА ШЛЯХІВ ЙОГО ПОДОЛАННЯ

### 1.1. Поняття банкрутства, його види та причини виникнення

Банкрутство в розвитку економіки і суспільства зазвичай розглядається як негативне явище. Тому що рахується, що керування фінансово нестабільними компаніями призводить до погіршення економіки загалом. З таким твердженням можна погодитись при умові, якщо:

- більшість компаній мають негативні фінансові і інші економічні та соціальні показники саме у країн «економічної пандемії банкрутства» (пандемія економічного банкрутства властива компаніям, які працюють в країні, де відбувається фінансово-економічна криза);
- компанія являє собою стратегічний суб'єкт господарювання економіки і зникнення такого підприємства буде провокувати порушення технологічного ланцюга виробництва, а як наслідок – зменшення доходів державного бюджету;
- велика компанія зникає, а на її місці не з'являється нова, що в процесі формує соціальну напруженість в регіоні, країні;
- підприємство виробляло товари або ж надавало послуги з низькою часткою еластичності, або ж без неї (зазвичай це природні монополії);
- банкрутство є фіктивним, або ж навмисним з ціллю змінити власників, акціонерів і інше, що порушує інтереси груп впливу (працівників, менеджерів, акціонерів, суспільства).

Разом з тим банкрутство доцільно розглядати і як процес еволюційного розвитку економіки будь-якої країни. Тобто інститут банкрутства дає змогу оздоровити економіку країни шляхом ліквідації фінансово нестійких підприємств та створити нові підприємства. Як зазначають науковці, тільки розвиток по-справжньому здорової системи ринкової конкуренції однозначно розкриває, які системи й форми господарювання життєздатні й прогресивні, а які

приречені на банкрутство і природне відмирання [5, с. 11]. Інститут банкрутства дає змогу регулювати ринок виробника, не допускаючи перевиробництва, яке може призвести до економічних криз.

Можна виділити декілька трактувань поняття банкрутства, що наведено у таблиці 1.1.

Таблиця 1.1.

## Визначення банкрутства за різними авторами

№ п/п	Автор підходу, джерело	Визначення поняття «банкрутство»
1	Кодекс України з процедур банкрутства	«Банкрутство – це визнана господарським судом неспроможність боржника відновити свою платоспроможність за допомогою процедури санації та реструктуризації і погасити встановлені у порядку, визначеному цим Кодексом, грошові вимоги кредиторів інакше, ніж через застосування ліквідаційної процедури» [15, с. 1]
2	О.О. Терещенко	«Банкрутство – це пов’язана з недостатністю активів у ліквідній формі неспроможність юридичної особи задовільнити в установленій для цього строк заявлені до неї з боку кредиторів вимоги і виконати зобов’язання перед бюджетом» [4, с. 321]
3	Є.М. Андрущак	«Банкрутство – це визнане судовими органами незадовільне господарське становище фізичної чи юридичної особи, ознакою якого є припинення розрахунків за зобов’язаннями через нестачу активів у ліквідній формі» [26, с. 29]
4	А.Д. Шеремет та Р.С. Сайфулін	«Банкрутство – це неспроможність підприємства фінансувати поточну операційну діяльність і погасити термінові зобов’язання» [28, с. 145]
5	Н.А. Голощапов	«Банкрутство це неспроможність боржника платити за своїми зобов’язаннями, повернути борги в зв’язку з відсутністю у нього грошових коштів для сплати» [39, с. 345]
6	Пластун О.Л.	«Банкрутство – це підсумковий результат глибокої фінансової кризи, що унеможливорює нормальну діяльність підприємства та робить його неплатоспроможним» [40, с. 257]

Джерело: складено автором.

Важливим кроком запобігання формування банкрутства на підприємстві є визначення причини банкрутства. Зрозуміло, що таких причин може бути багато



і перерахувати їх всіх просто неможливо. Тому доцільно розглядати їх у групах та зосереджуватись на найбільш важливих.

Загалом, фактори, які можуть бути передумовою провалу бізнесу можна розділити на дві групи:

- зовнішні стосовно підприємства (економічне, політичне, демографічне, посилення міжнародної конкуренції), на які воно не має впливу, або ж його вплив зовсім низький;

- внутрішні (збільшення дебіторської заборгованості, дефіцит оборотних активів, неефективні фінансові вкладення, відсутність договірної дисципліни тощо), які напряду залежать від організації роботи на підприємстві.

Інші автори вважають, що причиною банкрутства є фінансові кризи, «які викликані зовнішніми факторами (сповільнення економічного росту, зниження купівельної спроможності, висока інфляція, нестабільність економічного та податкового законодавства, нестабільність фінансового та валютного ринків, збільшення конкуренції на виробництві, ясна криза сегменту, сезонні коливання, дискримінація зі сторони влади та інше) та внутрішніми (управління, недоліки в організаційній структурі, низька кваліфікація персоналу, недоліки в виробничих прорахунках в комунальному секторі, поганий маркетинг і втрата ринку, продажі, прорахунки в інвестиційній політиці, відсутність інновацій, дефіцит у фінансуванні, відсутність або незадовільне функціонування контрольних служб)» [24, с. 39]. Зрозуміло, що причини будуть відрізнятись в залежності від країни, регіону та спеціалізації компанії, розміру, форми власності та її організаційно правового статусу. Тому доцільно було б повторно вивчити причини банкрутства компанії на сьогоднішній день, які виникають внаслідок розвитку світової економіки та зовнішньоекономічних зв'язків між учасниками ринку, а також виділити причини банкрутства, які притаманні вітчизняній економіці. І нарешті спробувати розділити ці причини на групи, проаналізувавши причини банкрутства та розробляючи елементи попередження банкрутства на підприємстві для можливості оптимізації витрати ресурсів.

Серед сучасних причин банкрутства можна виділити:

- посилення значення ТНК, ріст великих компаній у зв'язку з процесом злиття, поглинання і звідси великий рівень конкуренції;
- зростання споживчих запитів і потреб виробничого бізнесу;
- збільшення частки наукомістких товарів та послуг;
- значне скорочення життєвого циклу товарів та послуг;
- взаємозалежність економік різних країн і можливість «ефекту доміно» під час фінансово-економічних криз та банкрутств підприємств (наприклад, Азійська фінансово-економічна криза 1998 року, яка охопила багато країн і зумовила негативні наслідки навіть у фінансовій системі України);
- ріст кількості терористичних актів по всьому світі;
- жорсткіший контроль обмежень по охороні навколишнього середовища, активної діяльності екологічних організацій;
- злочинність в інтернеті та віртуальні шахрайства;
- ріст стихійних лих і кількості техногенних катастроф;
- динаміка і турбулентність світової економіки.

Аналіз діяльності національних компаній виявив наступні внутрішні причини:

- некваліфікований менеджмент;
- слабка корпоративна культура і відсутність корпоративних цінностей;
- відсутність стратегічного управління в багатьох компаніях;
- боротьба між міноритарними та мажоритарними власниками підприємств;
- знос основних засобів і відсутність коштів на їх оновлення;
- неповні системи мотивації і низька продуктивність в порівнянні з іншими країнами;
- відсутність систем попередження банкрутства підприємства;
- наявність великої кількості зловживань і управлінських махінацій;
- продаж і покупка товарів та послуг через посередників, тим самим знижуючи рентабельність підприємства;

- висока енергозатратність продукції, велика кількість відходів виробництва та відсутність технологій для їх переробки;

- наявність у підприємств активів в надлишку ( машини, приміщення, транспортні засоби, матеріали і техніка).

Доцільно буде виділити зовнішні причини банкрутства вітчизняних підприємств:

- неідеальність законодавства в сфері банкрутства юридичних лиць і приватних прав;

- зловживання в системі правосуддя;

- зловживання діловим партнерством і недобросовісна конкуренція;

- недоліки і зловживання в процесі приватизації, особливо середніх та великих підприємств а також невиконання новими власниками взятих інвестиційних і соціальних зобов'язань;

- наявність монополії на окремих ринках;

- наявність високого рівня хабарництва і корупції;

- постійні політичні зміни і невизначеність в зовнішній стратегії економічного розвитку, які спричиняють втрату ринків збуту;

- наявність асиметрії інформації;

- захват зловмисниками підприємств і організацій;

- високі процентні ставки по кредитах комерційних банків;

- слабо розвинений вітчизняний фондовий ринок (обсяг вітчизняного ринку корпоративних облігацій становить лише 0,35% ВВП, тоді як у Росії – 0,74%, Польщі – 1,8%, Естонії – 3,9%, а в Данії, США – до 80% [8, с. 236]);

- високий рівень тінізації вітчизняної економіки. «Банкрутство підприємства є наслідком одночасного впливу на нього усіх цих чинників. Утім у розвинутих країнах з ринковою економікою, зі стійкими політичною та економічною системами банкрутства переважно на 1/3 зумовлені зовнішніми чинниками і на 2/3 – внутрішніми. Отже, можна дійти висновку, що, по-перше, процеси банкрутства господарюючих суб'єктів за умов їх неналежного регулювання можуть завдати великої шкоди економіці держави, а по-друге, саме

держава має опікуватися зменшенням впливу на національні підприємства зовнішніх ризиків. А для цього необхідно мати адекватну законодавчу базу»[9, с. 11].

Загалом причини банкрутства підприємств та організацій можна поділити за ознаками на певні види, що відображає таблиця 1.2.

Таблиця 1.2.

## Класифікація причин банкрутства підприємств

№ з/п	Ознаки причин виникнення банкрутства	Види причин банкрутства підприємств
1	За способом закріплення	Нормативно-законодавчі (формальні) Неправові/незаконні (неформальні)
2	За рівнем керованості	Керовані, потенційно керовані, некеровані
3	За періодом впливу	Статичні, динамічні
4	За елементами виникнення	Соціальні, психологічні, економічні, природно-екологічні, політичні, адміністративно-законодавчі, науково-технічні, організаційні
5	За місцем виникнення в організації	Корпоративні, підрозділів
6	За рівнем виникнення	Стратегічні, операційні
7	За механізмом дії	Прямі, непрямі
8	За етапами функціонування підприємства	Причини на етапі створення, причини на етапі зрілості та розвитку, причини на етапі ліквідації підприємства
9	За масштабами	Глобальні, регіональні, місцеві, галузеві
10	За видами залучених ресурсів	Інформаційні, енергетичні, фінансові, матеріальні, трудові

Джерело: складено автором на основі джерела 27, с.48

Отже, проаналізувавши причини виникнення банкрутства, доходимо висновків, що найбільша кількість банкрутств буває в економіці країни, яка переживає спад або трансформацію. Аналогічна ситуація спостерігається і в галузях. Якщо галузь перебуває на завершальній стадії фази розвитку або на ринку відбувається падіння попиту на її продукцію, то кількість банкрутств істотно зростає. Іншими важливими причинами банкрутства є внутрішні

проблеми самого підприємства. Тому в подальшому необхідно розробляти підходи щодо різних етапів розвитку економіки, галузі та підприємства.

## 1.2. Методика оцінки ймовірності настання банкрутства підприємства

Для успішного ведення підприємницької діяльності важливо вміти оцінювати ймовірність банкрутства компаній і інших видів діяльності. «В Україні, де система неринкової економіки переважала протягом десятиліть і не дозволяла офіційно визнати банкрутство економічним явищем, не існує загальноприйнятого національного методу виявлення ймовірності банкрутства економічних одиниць» [42, с. 58]. В цьому контексті для прогнозування банкрутства компаній організацій необхідно використовувати зарубіжні методологічні підходи, засновані на факторних моделях.

Найбільш простою є двохфакторна модель для оцінки ймовірності банкрутства компанії (організації). Він передбачає вирахування спеціального коефіцієнта  $Z$  і має наступний формалізований вигляд:

$$Z = -0,3877 - 1,0736k + 0,579q, \quad (1.1)$$

де  $k$  – коефіцієнт загальної ліквідності;

$q$  — частка позикових коштів у загальній величині пасиву балансу.

За двохфакторною моделлю ймовірність банкрутства будь якого суб'єкта господарювання є дуже низькою за будь якого від'ємного значення коефіцієнта  $Z$  і великою — за  $Z > 1$ .

Більш обгрунтованою та більш поширеною є п'ятифакторна модель Альтмана [6].

«Едвард Альтман, професор університету Нью Йорка, розробник алгоритму розрахунку індексу кредитоспроможності, який отримав назву індекс Альтмана (модель). Цей показник дає змогу з великою імовірністю розподілити суб'єкти господарювання на тих, що працюють стабільно і на потенційних банкрутів» [30, с. 158].

Е. Альтман, який побудував модель на основі єдиного дослідження фінансової ситуації і результатів діяльності 66 компаній, розрахував 22 фінансових коефіцієнти і скористувався для своєї моделі тільки п'ятьма, найбільш значущими. Ці коефіцієнти характеризують рентабельність капіталу і його структуру з різних точок зору (глобально).

Індекс Альтмана «Z» розраховується за формулою

$$Z = 3,3K1 + 0,99K2 + 0,6K3 + 1,4K4 + 1,2K5, (1.2)$$

де 3,3; 0,99; 0,6; 1,4 і 1,2 — коефіцієнти регресії, що характеризують міру впливу на індекс «Z»;

K1 — характеризує показники основного та оборотного капіталу, визначається шляхом ділення суми прибутку на загальну вартість активів; з певною часткою умовності його можна назвати показником рентабельності виробництва;

K2 — відображає рентабельність компанії і розраховується як відношення чистого прибутку до активів компанії;

K3 — визначає структуру капіталу компанії; розраховується як відношення власного капіталі (по ринковій вартості) до боргу (сума короткострокових і довгострокових зобов'язань).

K4 — відображає рівень чистої рентабельності виробництва; розраховується шляхом ділення суми реінвестованого прибутку (розмір резерву, соціальних фондів і спеціального фінансування, нерозподілений прибуток) на загальну вартість активів компанії;

K5 — характеризує структуру капіталу і визначається як відношення оборотних активів до загальної вартості активів компанії.

Аби визначити ймовірність банкрутства компанії, розрахований Z-індекс необхідно порівняти з його критичним значенням. Для більш точного визначення банкрутства рекомендується використовувати таблицю 1.1. Зрозуміло, що при класифікації (розприділенню) компаній і інших комерційних одиниць часто необхідно враховувати специфіку сектора (сфери діяльності) і, відповідно, встановлювати іншу шкалу градації індексів. У вітчизняній практиці

господарювання застосування моделі Е. Альтмана зв'язане з певними труднощами.

Таблиця 1.1.

### Можливість банкрутства підприємства за Альтманом

Значення індексу Z	Можливість банкрутства
1,8 і нижче	Дуже висока
Від 1,81 до 2,6	Висока
Від 2,61 до 2,9	Достатньо висока
Від 2,91 до 3,0 і вище	Дуже низька

Джерело: [35, с. 6].

По-перше, коефіцієнти регресії K1–K5 були розраховані автором на основі результатів діяльності компаній, працюючих в абсолютно іншому конкурентному середовищі.

По-друге, у шкалі Альтмана не враховано галузевих особливостей господарювання.

По-третє, через недостатній розвиток ринку цінних паперів, у вітчизняних спеціалістів бракує інформації про те, як розрахувати коефіцієнт K3.

Таким чином, «методологічні принципи, які запропоновані Е. Альтманом для визначення ймовірності банкрутства в національній діловій практиці, можуть використовуватись при наступних умовах : коефіцієнти регресії і критичні значення індексу Z повинні бути розраховані для конкретних галузей з використанням оптимальних критеріїв, які відобразатимуть конкретні умови ведення бізнесу вітчизняних компаній» [23, с. 56].

В українській та іноземній науковій літературі спостерігаються різні види оцінки ймовірності банкрутства. Діагностика банкрутства – це використання ряду фінансових методів для швидкого виявлення фінансової кризи у компанії і швидка реакція на це на початкових етапах, щоб знизити ймовірність повної фінансової неспроможності компанії.

Ознаки банкрутства можна розділити на дві групи. В першу групу входять індикатори можливих фінансових ускладнень і ймовірності банкрутства в найближчому майбутньому: значні повторювані втрати в основній діяльності,

що призвело до хронічного прострочення кредиторської та дебіторської заборгованості; низькі значення коефіцієнтів ліквідності і їх тенденція до зниження; збільшення до небезпечних меж боргу в загальному; власне дефіцит робочого капіталу, систематичне збільшення тривалості обороту капіталу; наявність наднормативних запасів сировини та готової продукції; використання нових джерел фінансових ресурсів на не вигідних умовах; неблагонадійні зміни в книзі замовлень; зниження ринкової вартості акцій компанії; зниження виробничих можливостей.

До другої групи відносяться показники, неблагонадійні значення яких не обґрунтовані, але вони сигналізують про можливість погіршення фінансового стану підприємства в майбутньому, якщо не буде вчинено необхідних заходів, задля його усунення. До них відносяться:

- надмірна залежність компанії від конкретного проекту – виду устаткування, виду активу, ринку збуту;
- втрата ключових контрагентів;
- недооцінка відновлення техніки та технологій;
- втрата досвідчених співробітників апарата керування;
- змушені простої, неритмічна робота;
- неефективні довгострокові угоди;
- недостатність капітальних вкладень і тд.

До переваг цієї системи можливих індикаторів банкрутства можна віднести; системний і комплексний підходи, а до недоліків – більш високий рівень важкості прийняття рішень в умовах багатокритеріальної задачі, інформаційний характер розрахованих показників, суб'єктивність прогнозного рішення.

На рисунку 1.1 відображена класифікація існуючих підходів до оцінки та прогнозуванні ймовірності банкрутства. Показано, що існує чотири основних підходи до оцінки настання банкрутства: 1 – експертні методи, 2 – економіко-математичні методи, 3 – системи штучного інтелекту, 4 – методи оцінки фінансового стану. Найбільш відомими є методи, які стосуються першого



підходу: Аргенти (оцінка А) або оцінка ймовірності настання колапсу, метод Скоуна, методика якісного аналізу Ковальова. Ці методики засновані на якісному аналізі ймовірності банкрутства підприємств.

Другий підхід включає в себе методи прогнозування ймовірності банкрутства на основі побудування економіко-математичних моделей. До них відносяться: дискримінантний аналіз; кластерний аналіз; дерева класифікації; імітаційне моделювання.

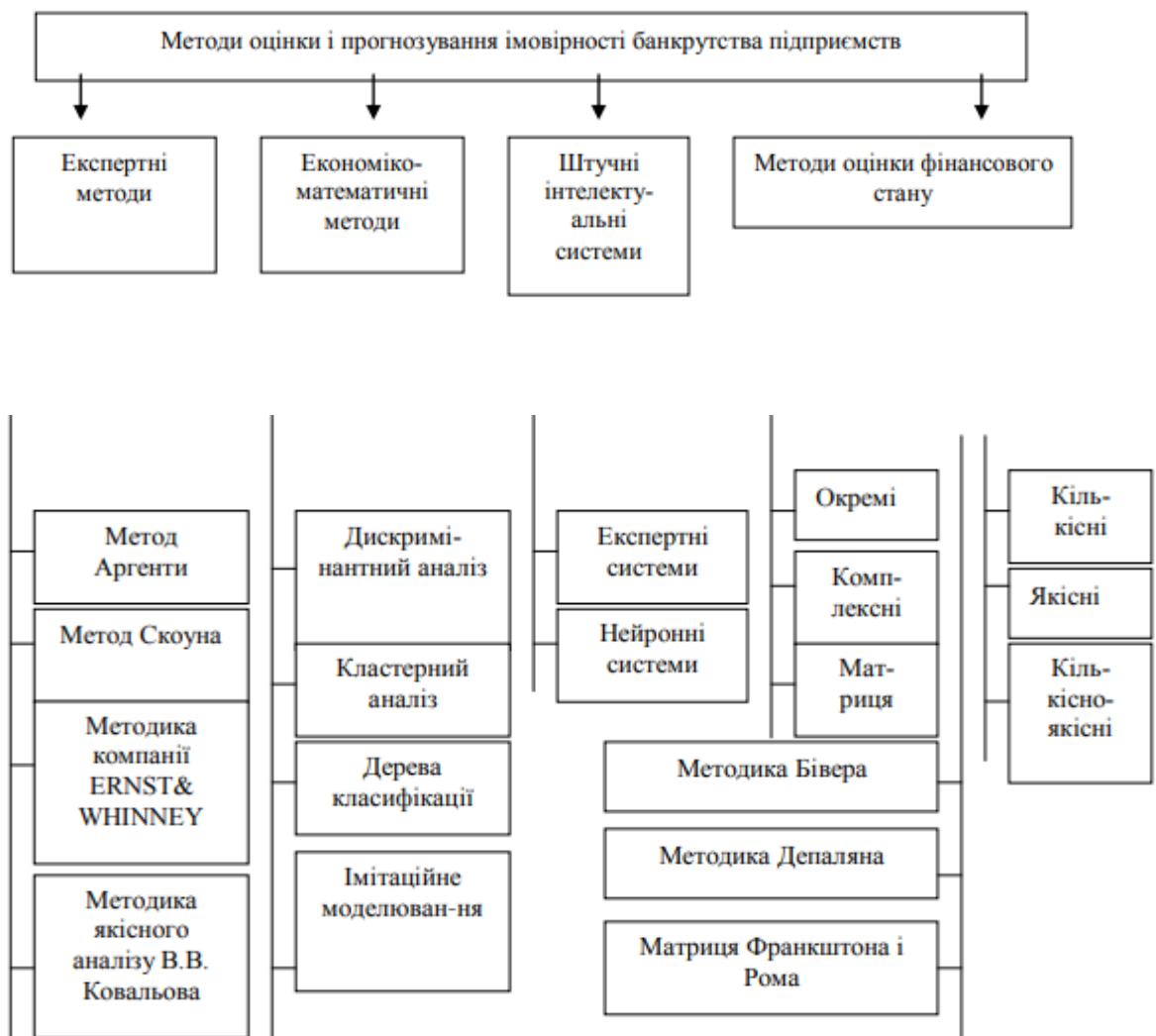


Рис. 1.1. Класифікація існуючих підходів до оцінки ймовірності банкрутства

Джерело: [54 с. 127].

Використання кластерного аналізу для прогнозування ймовірності банкрутства підприємств базується на основі визначення кластерів, які характеризують фінансову стійкість компанії їх схильність до банкрутства. В

такому випадку можна використовувати кластерний аналіз для класифікації об'єктів компанії, фінансовий стан яких оцінюється на основі подання результатів, виражених фінансовими коефіцієнтами – крапками відповідно до геометричного простору, з наступним виділенням груп «згустків» цих крапок (кластерів, таксонів). При здійсненні прогнозування імовірності банкрутства будь якої компанії є ряд показників, які характеризують фінансовий стан, крім того в цей аналіз можуть бути включені дані про відповідні показники і за декілька років, це дозволяє оцінити схильність компанії до банкрутства, враховуючи такий фактор, як час.

Серед економіко-математичних моделей прогнозування найбільш часто використовуються :

1. Моделі оцінки ймовірності банкрутства за Альтманом;
2. Модель оцінки фінансового стану Р. Лиса;
3. Метод кількісної оцінки;
4. R-модель для прогнозування ризику банкрутства;
5. Модель Таффлера.
6. Модель Фулмера;
7. Модель Спринггейта;
8. Модель Конана для оцінки ймовірності банкрутства для малих і середніх компаній;
9. Галузеві моделі оцінки ймовірності банкрутства;
10. Загальна модель оцінки ймовірності банкрутства;
11. Модель коефіцієнта PAS.

«Методи (системи штучного інтелекту), засновані на використанні експертних систем для прогнозування ймовірності банкрутства умовно можна розділити на два типи: 1) експертні діагностичні системи; 2) системи нейромережових обчислень. Компетентні діагностичні системи повинні визначати причини незадовільного стану, крім того експертні діагностичні системи дозволяють змодельовати механізм мислення людини для адекватного вирішення задач» [47, с. 211]. Розглянуті методи не дають даних про детальний

період настання банкрутства. Але вони показують реальні проблеми і можливості банкрутства.

Існує велика кількість підходів до аналізу банкрутства підприємств, які наведені на таблиці 1.2

Таблиця 1.2

Моделі діагностики ймовірності настання банкрутства підприємств

№	Автор моделі	Модель
1	Модель Е. Альтмана	$Z=1,2X_1+1,4X_2+3,3X_3+0,6X_4+0,999X_5$
2	Модель Р. Ліса	$Z=0,63X_1+0,092X_2+0,057X_3+0,001X_4$
3	Модель Р. Таффлера і Г. Тішоу	$Z=0,53X_1+0,13X_2+0,18X_3+0,16X_4$
4	Модель Г. Спрінгейта	$Z=1,03X_1+3,07X_2+0,66X_3+0,4X_4$
5	Модель О. Терещенка	$Z=1,5X_1+0,08X_2+10X_3+5X_4+0,3X_5+0,1X_6$
6	Модель А. Матвійчука	$Z=0,033X_1+0,268X_2+0,045X_3-0,018X_4-0,004X_5-0,015X_6+0,702X_7$

Джерело: [35,с. 6].

Позитивні відгуки про модель Альтмана закликають вітчизняних науковців неодноразово намагатись адаптувати вітчизняні моделі прогнозування банкрутства до практики українських компаній. Проте через специфіку положень вітчизняних та закордонних стандартів бухгалтерського обліку велика кількість показників фінансової звітності підприємств ускладню дану практику.

Проаналізувавши наукову літературу з даного питання, можна сказати, що найбільш адаптивними моделями визначення банкрутства для національних компаній є коефіцієнт Бівера, дискримінантна модель Терещенка, модель від Р. Сайфуліна – Г. Кадикова, модель коефіцієнтів PAS, які визначаються за формулами :

Модель Терещенка –  $Z=1,5X_1+0,00X_2+10X_3+5X_4+0,3X_5+0,1X_6$ , де

$X_1$  – відношення грошових надходжень до зобов'язань;

$X_2$  – відношення валюти балансу до зобов'язань;

$X_3$  – відношення чистого прибутку до середньорічної суми активів;

X4 – відношення прибутку до виручки;

X5 – відношення виробничих запасів до виручки;

X6 – відношення виручки до основного капіталу.

Модель Сайфуліна –  $Z=2X_1+0,1X_2+0,08X_3+0,45X_4+X_5$ , де

X1 – коефіцієнт забезпеченості власними засобами;

X2 – коефіцієнт поточної ліквідності;

X3 – коефіцієнт оборотності активів;

X4 – рентабельність продажів;

X5 – рентабельність власного капіталу.

### **1.3. Основні шляхи подолання банкрутства підприємства**

На сучасному етапі розвитку української економіки в зв'язку з загальними процесами глобалізації і світової фінансової кризи відбуваються глибокі зміни, які потребують ефективних механізмів управління для кожного суб'єкта господарювання. Розвиток ринкових відносин в умовах глобалізації світогосподарських процесів, які проявляються на сучасному етапі фінансової кризи, потребують вивчення механізмів управління компаніями, які мають змогу ефективно реагувати на об'єктивні процеси реструктуризації економіки, які супроводжуються кризою.

Не дивлячись на позитивні зміни в українській економіці за останні роки, світова фінансова криза негативно по впливала на діяльність компаній, що проявляється в їх незмозі працювати і навіть вимагало припинення їх діяльності. Практика підтверджує, що все більше корпоративних структур дуже потребують допомоги держави і науки, які повинні обґрунтувати механізми запобігання банкрутства, які зможуть гарантувати управління кризовими ситуаціями і процесами. Неможливо вийти переможцем з фінансової кризи без наукового обґрунтування механізмів антикризового управління в компаніях. Тому вивчення механізмів виходу з фінансової кризи українських компаній, безперечно є актуальним.

Оскільки основні напрямки виходу з світової фінансової кризи не можуть бути профінансовані виключно з внутрішніх джерел, необхідно залучати позикові кошти, що на сьогоднішній день є найбільш гострою проблемою. Тому дуже важливо визначити оптимальне співвідношення і поступовість всіх напрямків механізму антикризового управління суб'єкта господарювання., які необхідні компанії для виживання в першу чергу, а не для подачі заяви про банкрутство, що потребує захисної стратегії, і ініціювати новий, більш ефективний етап своєї діяльності, тобто перейти до стратегії розвитку.

Нижче наведені деякі з методів подолання наслідків фінансової кризи в компанії:

1. Усунення неплатоспроможності. Незалежно від того, як би не оцінювався масштаб кризової ситуації в компанії, найбільш актуальним завданням є забезпечення відновлення можливості виконувати свої поточні зобов'язання для уникнення процедури банкрутства. Даний процес досягається за рахунок зниження зовнішніх та внутрішніх зобов'язань за рахунок збільшення грошових ресурсів:

- оптимізація організаційної структури і зниження постійних витрат;
- скорочення змінних витрат за рахунок автоматизації виробничого процесу і скорочення штату основних та допоміжних підрозділів;
- відстрочка та реструктуризація кредитної заборгованості, якщо це можливо;
- прискорення оборотності дебіторської заборгованості за рахунок скорочення терміну комерційного кредиту, по сумнівних боргах – звернення до суду з метою повернення;
- стандартизація розмірів складських запасів за рахунок продажу запасів готової продукції, яка може користуватись попитом при додаткових невеликих витратах на відновлення – упакування, обкладинки.

2. Відновлення фінансової стійкості. Хоча неплатоспроможність компанії може бути швидко вирішеним з допомогою порядку негайних фінансових заходів, причини банкрутства можуть залишатись незмінними до тих пір, поки

фінансова стабільність компанії не зміниться до безпечного рівня. Для цього необхідно виконати наступні заходи:

- ріст чистого прибутку за рахунок ефективної цінової політики, запровадження системи знижок і методів просування продукції на ринок;

- оптимізація податкового тиску на господарський процес шляхом використання легальних схем зниження бази й ставок оподаткування, продажу бувалого в використанні і невикористовуваного обладнання, а також реалізації ефективної емісійної політики і менеджменту персоналу, для чого необхідні напрями диверсифікації.

Список цих методів необхідно доповнити різноманітними видами диверсифікації, а саме диверсифікацією продуктів, ринків збуту і всієї діяльності підприємства. Основою коригування збутової політики і менеджменту персоналу мають стати необхідні напрями диверсифікації.

Враховуючи те, як українські підприємства працювали в умовах світової фінансової кризи, легко зрозуміти, що, не дивлячись на позитивні зміни протягом трьох останніх років, велика кількість компаній з кінця 2008 року переживають кризові явища. Це підтверджує необхідність «введення» таких механізмів управління, які дозволили б вийти з кризи і запобігти банкрутству. Основним механізмом подолання кризи є стратегічне і тактичне управління компаніями на основі цільового прибутку, що є основним фінансовим інструментом подолання і запобігання кризовим явищам в діяльності підприємств. Використання антикризових механізмів як альтернативи банкрутству забезпечить перехід компаній від захисної до наступальної стратегії діяльності.

Найбільш дієвим способом запобігання банкрутства підприємства є фінансове оздоровлення, тобто санація. Термін «санація» походить від латинського *spare* – оздоровлення, видужання. Економічний словник інтерпретує це поняття як систему заходів по попередженню банкрутства промислових, комерційних та банківських монополій, передбачаючи, що реорганізація може бути виконана шляхом злиття компанії, яка знаходиться на межі банкрутства, з

більш сильною компанією. Випуск нових акцій або облігацій для мобілізації грошового капіталу, збільшення банківських кредитів і державних резервів, субсидії, переформування короткострокової заборгованості в довгострокову, покупка, повністю, або частково, акцій компанії, яка знаходиться на межі банкрутства державою.

Іншими словами «санація» - це комплекс всіх можливих заходів, які можуть привести компанію до фінансового оздоровлення. Дане трактування вбирає в себе комплексний підхід концепції, яка розглядається, є універсальним та зі всіх сторін охоплює економічну природу корпоративної реструктуризації. Для більш повного розкриття змісту реструктуризації необхідно вказати види застережень, які будуть проводитись в контексті фінансового оздоровлення суб'єктів господарювання.

Особливе місце в процесі реабілітації займають фінансово-економічні міри, які відображають фінансові відносини, які виникають при мобілізації та використанні внутрішніх та зовнішніх фінансових джерел для реабілітації компаній.

Джерелами фінансування реабілітації можуть бути кошти, які надійшли у вигляді кредиту або за умовами власності, на поворотній, або безповоротній основі. Ціллю фінансового оздоровлення є покриття поточних збитків і запобігання причинам їх виникнення, відновлення або підтримання ліквідності і платоспроможності компаній, зменшення всіх видів заборгованості і покращення структури фонду. Оборотної і формування фінансових ресурсів необхідних для проведення виробничо-технічної реабілітації.

Реабілітаційні міри організаційно-правового характеру направлені на покращення організаційної структури компанії, організаційно-правових форм, підвищення якості управління, звільнення компанії від непродуктивних виробничих структур і покращення виробничих відносин між працівниками та багато іншого. В цьому контексті є два види санації :

- санація зі збереженням правового статусу компанії-боржника;

- санація з зміною організаційно-правової форми і правового статусу підприємства (реорганізація).

Заходи по виробничій і технічній санації в основному пов'язані з модернізацією і оновленням виробничих можливостей, зменшенням часу простою і збільшенням виробництва, зменшення технологічного часу, покращенням якості продукції і зниженням витрат, покращенням асортименту продукції, дослідженням і мобілізацією ресурсів.

Оскільки санація підприємства зазвичай пов'язана з скороченням звільнених співробітників, велике значення мають міри соціальної санації. Це особливо правильно для фінансового оздоровлення підприємств-міст, або підприємств-гігантів.

В такому випадку звільнення робочих місць може призвести до соціальної нестабільності в регіоні. По цій причині необхідно проводити допустиму політику звільнення в рамках реалізації соціального плану проекту санації. Це може включати такі заходи як створення і фінансування системи перепідготовки, пошук і запровадження альтернативних робочих місць, додаткові допомоги по безробіттю, надання кредитів звільненим працівникам і тд.

На практиці поняття «санація» часто асоціюється з реструктуризацією. Реструктуризація суб'єктів господарювання – це здійснення організаційно-економічних, правових, виробничих і технічних заходів по змінненню його структури, системи управління, форм власності а також організаційно-правових форм з ціллю відновлення прибутковості, конкурентоспроможності та ефективності виробництва.

Можна стверджувати, що «санація» – більш широке поняття, ніж «реструктуризація». Бажано почати санацію на ранніх етапах кризи. Основна мета – запобігання причинам стратегічної кризи і кризи рентабельності. Санація включає як реструктуризацію ( заходи по відновленню прибутковості і конкурентоспроможності), так і фінансові заходи (по відновленню ліквідності та платоспроможності).



**РОЗДІЛ 2**

**ОЦІНКА БАНКРУТСТВА ПРАТ «МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ  
«АЗОВСТАЛЬ», ПАТ «ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ  
КОМБІНАТ», ПРАТ «ЗАВОД МЕТАЛЕВИХ КОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ  
ЗАПОРІЖЖЯ»**

**2.1. Структурно-динамічний аналіз майна підприємств та джерел його формування**

Для проведення дослідження банкрутства було обрано підприємства металургійної галузі, а саме чорної металургії. Частка збиткових підприємств цього сектору за період 2013–2017 рр. помітно зменшилася (10%), а з 2017 року мала повільну тенденцію до зростання і у 2019 р. становила 31%. В загальній сумі об'єм реалізованої продукції в порівнянні з 2013 р зріс в 1,5 раза і в 2018 році становив 2,34 млрд грн. На прикладі металургійного заводу «Азовсталь», ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» та ПАТ «ЦГЗК» проаналізуємо фінансовий стан та оцінка ризиків банкрутства.

Для того, щоб точно проаналізувати поточний стан майна підприємств потрібно провести структурно-динамічний аналіз активів балансу, котрий наведений в таблиці 2.1, для цього візьмемо дані за останні три роки.

Таблиця 2.1

**Динаміка і структура активів ПрАТ «Азовсталь» за 2017–2019 рр.**

Показники	2017 р.		2018 р.		2019 р.		Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	2018- 2017	2019- 2018	2018/ 2017	2019/ 2018
Необоротні активи	29387486	37,8	30800401	33,6	34631296	44,6	1412915	3830895	4,8	12,4
Оборотні активи	48345732	62,2	60847225	66,4	42967992	55,4	12501493	-17879233	25,9	-29,4
Баланс	77733218	100,0	91647626	100,0	77599288	100	13914408	-14048338	17,9	-15,3

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Керуючись цими даними, можна дійти висновку, що обсяг валюти балансу підвищувався протягом досліджуваного періоду, що свідчить про збільшення вартості майна цього підприємства. Тому порівняно з 2017 роком, власність вартості компанії зросла на 3830895 гривень у 2019 році.

Протягом 2017-2019 років, у структурі балансу —Азовсталь переважала частка оборотних активів, вона складала 62,2% у 2017 році, а на протязі 2018 року спостерігалось її збільшення на 25,9%, а протягом 2019 року було помітне зниження означеного показника на 29,4%. Ці зміни спричинені зміною відношення необоротних активів до оборотних, тобто загальна сума необоротних активів змінювалася в межах 10%, що є незначним. Від початку 2017 року оборотні активи стрімко зростали, а саме на 43% порівнюючи з попереднім роком, а вже у 2019 році підвищилися на 74% у відношенні до 2018 року. Причинами цього стало збільшенням обсягів дебіторської заборгованості в два рази (з 17 до 33,2 млрд грн), також в 2019 році спостерігалось збільшення об'єму незавершеного виробництва та готової продукції в два рази, якщо порівнювати з 2018 роком, а приріст об'єму товару на протязі 2019 року з від'ємного став додатнім.

З наведених даних, можна зробити висновок, що обсяг валюти балансу мав нестабільну тенденцію до росту протягом досліджуваного періоду, що свідчить про зміни у вартості майна даного підприємства. Так, вартість майна підприємства у 2019 році порівняно з 2017 роком зменшилась майже в чотири рази.

Таблиця 2.2

Динаміка і структура активів ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2017-2019 рр.

Показники	2017 р.		2018 р.		2019 р.		Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Необоротні активи	5 095 072	19,7	5 608 377	17,6	5 748 240	22,4	513305	139863	10,1	2,5

## Продовження таблиці 2.2

Оборотні активи	20 760 369	80,3	26 199 634	82,4	19 878 419	77,6	5439265	-6321215	26,2	-24,1
Необоротні активи для продажу та групи вибуття	0	0,0	0	0,0	491	0,0	0	491	–	–
Баланс	25855441	100	31808011	100	25627150	100	5952570	-6180861	23,0	-19,4

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства

Протягом 2017-2019 років, у структурі балансу ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» — переважала частка оборотних активів, у 2017 році вона склала 80,3%, а за 2018 рік відбулося її збільшення на 2,1%, а вже у 2019 році спостерігається зниження означеного показника на 4,8 %. Дані зміни були викликані зміною у співвідношенні необоротних та оборотних активів, тобто загальні обсяги необоротних активів змінювались у значному діапазоні.

Починаючи з 2017 року необоротні активи мали тенденцію до росту, спочатку на 10,1% порівняно з попереднім роком і вже у 2019 році зросли ще на 2,5% у відношенні до 2018 року.

Протягом досліджуваного періоду спостерігаємо постійний спад як оборотних активів. У 2019 році відбувся значний спад обсягу оборотних активів на 6321215 тис. грн., тобто на 24,1%. Тоді як необоротні активи в 2018 році зросли на 10,1%, що є меншим, ніж темп приросту необоротних, що оцінюється негативно. Такі зміни є наслідком значного зменшення власного капіталу.

Таблиця 2.3

Динаміка і структура активів ПрАТ «Завод металевих конструкцій  
Укрсталь Запоріжжя» за 2017-2019 рр.

Показники	2017 р.		2018 р.		2019 р.		Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	2018- 2017	2019- 2018	2018/ 2017	2019/ 2018
Необоротні активи	129635	68,9	125692	75,3	121666	84,7	-3943,0	-4026,0	-3,0	-3,2
Оборотні активи	58627	31,1	41196	24,7	21932	15,3	-17431,0	-19264,0	-29,7	-46,8
Баланс	188262	100,0	166888	100,0	143598	100,0	-21374,0	-23290,0	-11,4	-14,0

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

У наступного підприємства зміни ще більш помітні, зокрема необоротні активи зменшились на 4026 тис. грн. або на 3%. Оборотні активи також зменшились на 19264 тис. грн, або на 29,7%. Така тенденція свідчить про зменшення діяльності підприємства.

В цілому можна зробити висновок, що фінансові ресурси підприємств за досліджуваній період сформувались за рахунок не стабільних джерел. Зменшення ж загального їх обсягу у 2018 році відбувалося в основному за рахунок зменшення власного капіталу, що свідчило про збільшення залежності підприємства від кредиторів та погіршення його фінансової стійкості. У 2019 році на зменшення валюти балансу мала значний вплив зміна поточних зобов'язань, що не є позитивно. Серед напрямів використання фінансових ресурсів найпомітніше спадали необоротні активи. Для кращої оцінки цих змін потрібно провести більш глибокий аналіз показників фінансової звітності підприємства.

Проведемо структурно-динамічний аналіз пасиву підприємств ПАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь», ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат», ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» для дослідження їх структури джерел фінансування.

Таблиця 2.4

Динаміка і структура пасивів ПАТ «Металургійний комбінат  
«Азовсталь» за 2017-2019 рр.

Показники	2017 р.		2018 р.		2019 р.		Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	2018- 2017	2019- 2018	2018/ 2017	2019/ 2018
Власний капітал	26250667	33,8	30062761	32,8	23000920	29,6	3812094	-7061841	14,5	-23,5
Довгострокові зобов'язання та забезпечення	4574923	5,9	4364028	4,8	4194028	5,4	-210895	-170000	-4,6	-3,9
Поточні зобов'язання та забезпечення	46907628	60,3	57220837	62,4	50404340	65,0	10313209	-6816497	22,0	-11,9
Баланс	77733218	100	91647626	100	77599288	100	13914408	-14048338	17,9	-15,3

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Проаналізувавши таблицю, можна дізнатись інформацію, що основними джерелами формування фінансових ресурсів організації є власний капітал (33,8%), поточні зобов'язання та забезпечення (60,3%).

Таке співвідношення зберігалось упродовж всього періоду, а частка довгострокових зобов'язань та забезпечень в 2019 році зменшилась і становила 5,4% в загальній структурі пасивів.

Частка власного капіталу у структурі балансу даного підприємства за 2017-2019 роки спадала, а за останні два роки питома вага зменшилась на 23,5%, що надало значну перевагу поточним зобов'язанням та забезпеченням в структурі пасиву за 2019 рік. Загалом сума балансу за 2017-2019 роки збільшувалась, щоправда за рахунок поточних зобов'язань та забезпечень

. Частка поточних зобов'язань та забезпечень зі всіма залученими до них джерелами зростає і до 2019 року вже була більшою за власний капітал і становила 60% пасиву балансу. З 2018 року по 2019 рік об'єм поточних зобов'язань та забезпечень збільшився на 20%, що в грошовому еквіваленті – 6 млн. грн. цьому сприяло зростання відносного приросту за 2019 рік таких складових пасиву як поточна кредиторська заборгованість за товари та послуги, за одержаними авансами ( в 2 рази) та за розрахунками з учасниками (майже в три рази). Якщо ж аналізувати джерела формування майна підприємства, то за аналізований період розмір власного капіталу зменшився, а його структура впродовж досліджуваного періоду зменшилась в 2019 році на 5%. Отже, згідно таблиці можна зробити висновки, що основними джерелами формування фінансових ресурсів організації є поточні зобов'язання та забезпечення (60,3%). Такі значення збереглись упродовж всього періоду, а частка довгострокових зобов'язань та забезпечень в 2019 році збільшилась і становила 5,4% в загальній структурі пасивів. Частка власного капіталу у структурі балансу даного підприємства за 2017-2019 роки мала нестабільне значення, що надало значну перевагу поточним зобов'язанням та забезпеченням в структурі пасиву за 2019 рік.

Таблиця 2.5.

Динаміка і структура пасивів ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2017-2019 рр.

Показники	2017 р.		2018 р.		2019 р.		Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Власний капітал	-24 619 366	-95,2	-53 719 711	-168,9	-69 048 356	-269,4	-29100345	-15328645	118,2	28,5
Довгострокові зобов'язання та забезпечення	563 494	2,2	860 233	2,7	1 363 582	5,3	296739	503349	52,7	58,5
Поточні зобов'язання та забезпечення	49 911 313	193,0	84 667 489	266,2	93 311 924	364,1	34756176	8644435	69,6	10,2
Баланс	25855441	100	31808011	100	25627150	100	5952570	-6180861	23,0	-19,4

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Частка поточних зобов'язань та забезпечень зі всіма залученими до них джерелами зростає і до 2019 року вже була втричі більшою за власний капітал і становила 364,1% пасиву балансу. З 2018 року по 2019 рік об'єм поточних зобов'язань та забезпечень збільшився на 10%. Аналізуючи таблицю, можна дійти висновку, що основними джерелами формування фінансових ресурсів організації у 2019 році є поточні зобов'язання та забезпечення, в той момент, коли частка довгострокових зобов'язань та забезпечень в 2019 році збільшилась і становила 5,3% в загальній структурі пасивів.

Таблиця 2.6.

Динаміка і структура пасивів ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2017-2019 рр.

Показники	2017 р.		2018 р.		2019 р.		Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Власний капітал	-77055	-40,9	-87255	-47,8	98262	68,4	-10200,0	185517,0	13,2	-212,6
Довгострокові зобов'язання та забезпечення	15256	8,1	33010	18,1	18505	12,9	17754,0	-14505,0	116,4	-43,9

## Продовження таблиці 2.6

Поточні зобов'язання та забезпечення	250061	132,8	236634	129,7	26831	18,7	-13427,0	-209803,0	-5,4	-88,7
Баланс	188262	100,0	182389	100,0	143598	100,0	-5873,0	-38791,0	-3,1	-21,3

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Частка власного капіталу у структурі балансу даного підприємства за 2017-2019 роки зменшувалась, що не є позитивним.

На основі наведених даних можна дійти висновку про те, що основним складником структури необоротних активів на ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» були поточні зобов'язання та забезпечення. Протягом досліджуваного періоду вони мали спадну динаміку, так як в 2018 році вони зменшились на 5,4%, а вже в 2019 році зменшились на 88,7% і становили 18,7% від загальної структури пасивів підприємства .

У 2019 році основну частину в структурі пасивів ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» становив власний капітал (68,4%).

Таблиця 2.7

Динаміка складу та структури необоротних активів ПрАТ  
«Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2017-2019 рр.

Показники	2017		2018		2019		Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Нематеріальні активи	27219	0,1	41659	0,1	42696	0,1	14440	1037	53,1	2,5
Незавершені капітальні інвестиції	2331670	7,9	4944270	16,1	7380851	21,3	2612600	2436581	112,0	49,3
Основні засоби	26746768	91,0	25165443	81,7	27055719	78,1	-1581325	1890276	-5,9	7,5
Довгострокові фінансові інвестиції	281271	1,0	648585	2,1	152030	0,4	367314	-496555	130,6	-76,6
Довгострокова дебіторська заборгованість	558	0,0	444	0,0	0	0,0	-114	-444	-20,4	-100,0
Всього	29387486	100,0	30800401	100,0	34631296	100,0	1412915	3830895	4,8	12,4

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Аналізуючи таблицю 2.7 можна зробити висновок, що в складі необоротних активів ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» переважала частка основних засобів і становила близько 80% протягом досліджуваного

періоду. Також основні засоби мали тенденцію до збільшення, так в 2018 році. Довгострокові інвестиції мали тенденцію до збільшення, так у 2018 році їхня сума збільшилась на 31%, а у 2019 році ще на 1,06% у відповідності з попереднім.

Довгострокова дебіторська заборгованість зменшувалась упродовж досліджуваного періоду, у 2018 році – на 20,4%, а у 2019 ще на 100%.

Загальна кількість необоротних активів 2019 році зменшилась на 3,62% у відповідності до попереднього року.

Отже, аналізуючи дану таблицю можна спостерігати, що необоротні активи на підприємстві ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» мали нестабільну тенденцію до росту.

Так, у 2018 році вони збільшились на 1,4% у відношенні до 2017 році і вже у 2019 році зменшились майже на 6% у відповідності з попереднім роком.

Основну частину необоротних активів підприємства становили незавершені капітальні інвестиції, проте їхня частка у структурі необоротних активів підприємства суттєво зменшилась. Так, у 2018 році вони зменшились в половину, в порівнянні з 2017 роком, а у 2019 році зменшились на 1509445 тис грн, тобто майже на 8%.

Таблиця 2.8

Динаміка складу та структури необоротних активів ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2017-2019 рр.

Показники	2017 р.		2018 р.		2019 р.		Абсолютний приріст, тис.грн.		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Нематеріальні активи	1 452	0,0	3 836	0,1	4 737	0,1	2384,0	901	164,2	23,5
Основні засоби	1 398 461	27,4	1 964 504	35,0	1 745 373	30,4	566043,0	-219131	40,5	-11,2
Незавершені капітальні інвестиції	3 695 159	72,5	3 640 037	64,9	3 998 130	69,6	-55122,0	358093	-1,5	9,8
Всього	5095072	100,0	5608377	100,0	5748240,0	100,0	513305,0	139863	10,1	2,5

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, аналізуючи дані таблиці 2.8 можна зазначити, що основну частину в структурі необоротних активів ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» склали незавершені капітальні інвестиції, які мали нестабільну динаміку



протягом досліджуваного періоду. Таку період 2017-2018 років вони зменшились 1,5% , а в 2019 році збільшились на 9,8% у відповідності з попереднім роком.

Основні засоби також мали нестабільний стан, так як у 2018 році у відношенні до попереднього зросли на 40,5%, але втратили цю динаміку і вже у 2019 році зменшились на 10%.

Щодо нематеріальних активів , то у 2018 році вони збільшились в півтора рази, а в 2019 році збільшились на 23%.

Таблиця 2.9

Динаміка складу та структури необоротних активів ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2017-2019 роки

Показники	2017 р.		2018 р.		2019 р.		Абсолютний приріст, тис.грн.		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Нематеріальні активи	3	0,0	3	0,0	2	0,0	0,0	-1	0,0	-33,3
Основні засоби	129632	100,0	125689	100,0	121664	100,0	-3943,0	-4025	-3,0	-3,2
Всього	129635	100,0	125692	100,0	121666,0	100,0	-3943,0	-4026	-3,0	-3,2

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, аналізуючи дані, представлені в таблиці можна спостерігати негативну динаміку у забезпеченні підприємства необоротними активами.

Основну частку в необоротних активах підприємства становили основні засоби. Але протягом 2017 – 2019 років вони зменшувались, так у 2018 році в порівнянні з 2017 роком основні засоби зменшились на 3%, а у 2019 році ще на 3,2% у порівнянні з попереднім роком відповідно.

У період з 2017 по 2018 року підприємство повністю позбулось довгострокових фінансових інвестицій, що також не надто позитивним явищем. Нематеріальні активи склали невагому частину в складі необоротних активів загалом. Так, у 2017 році частка нематеріальних активів підприємства становила всього 0,02%, у 2018 – 2019 роках була взагалі невідчутною в структурі балансу.

Таблиця 2.10

Динаміка складу та структури оборотних активів ПрАТ «Металургійний  
комбінат «Азовсталь» за 2017-2019 рр.

Показники	2017 р.		2018 р.		2019 р.		Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	2018-2017	2019-2018	2018/ 2017	2019/ 2018
Запаси	11161991	23,1	11041670	18,1	5818018	13,5	-120321	-5223652	-1,1	-47,3
Дебіторська заборгованість	35457194	73,3	47595592	78,2	35089598	81,7	12138398	-12505994	34,2	-26,3
Поточні фінансові інвестиції	556106	1,2	425874	0,7	425874	1,0	-130232	0	-23,4	0,0
Гроші та їх еквіваленти	304293	0,6	873216	1,4	378518	0,9	568923	-494698	187,0	-56,7
Витрати майбутніх періодів	866148	1,8	852531	1,4	1255984	2,9	-13617	403453	-1,6	47,3
Інші оборотні активи	0	0,0	58342	0,1	0	0,0	58342	-58342	–	-100,0
Всього	48345732	100,0	60847225	100,0	42967992	100,0	12501493	-17879233	25,9	-29,4

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, проаналізувавши склад та динаміку оборотних активів ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» можна зробити висновки, що основну частину оборотних активів підприємства складала дебіторська заборгованість за продукцію і становила у 2017 році 73,30% від загальної кількості оборотних активів. У 2018 її частки у їх складі збільшилась і становила 78,2%, а у 2019 році знову зросла і становила 81,7%. У порівнянні із 2018 роком, у 2019 сума дебіторської заборгованості збільшилась на 94,87%.

Запаси у 2017 році становили 23,1% від загальної кількості оборотних активів і мали тенденцію до росту протягом всього досліджуваного періоду. Так у 2019 році вони зменшились в половину відносно 2018 року, а у 2018 році зменшились на 1%.

Сума дебіторської заборгованості з бюджетом протягом досліджуваного періоду мала нестабільну динаміку, а саме 2018 році вона зросла на 34,2% , а в 2019 році зменшилась на 26,3%.

Інша поточна дебіторська заборгованість також мала тенденцію до зростання. Так у 2018 році вона збільшилась на 26510 тис грн, а у 2019 році на 127655 тис грн.

Загалом динаміка оборотних активів на підприємстві була досить нестабільною, так у 2018 році в порівнянні з попереднім загальна сума оборотних активів збільшилась на 25%, а в 2019 році зменшилась на 29%.

Таблиця 2.11

Динаміка складу та структури оборотних активів ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2017-2019 рр.

Показники	2017 р.		2018 р.		2019 р.		Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	2018-2017	2019-2018	2018/ 2017	2019/ 2018
Запаси	2 724 947	13,1	3 741 310	14,3	2 845 943	14,3	1016363,0	-895367	37,3	-23,9
Дебіторська заборгованість	18006669	86,7	22137872	84,5	14885110	74,9	4131203,0	-7252762	22,9	-32,8
Гроші та їх еквіваленти	8379	0,0	160874	0,6	19 384	0,1	152495,0	-141490	1820,0	-88,0
Витрати майбутніх періодів	20374	0,1	159578	0,6	163 084	0,8	139204,0	3506	683,2	2,2
Інші оборотні активи	0	0,0	0	0,0	1 964 898	9,9	0,0	1964898	-	-
Всього	20760369	100,0	26199634	100,0	19878419	100,0	5439265,0	-6321215	26,2	-24,1

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, на основі даної таблиці можна дійти висновку, що за 2017-2019 роки динаміка оборотних активів на ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» мала нестабільну динаміку, так у 2018 році загальна сума оборотних активів у порівнянні з 2017 роком збільшилась на 26,2%, а в 2019 році в порівнянні з попереднім зменшилась на 24,1%.

Основну частку оборотних активів на підприємстві складала дебіторська заборгованість за продукцію, товари і послуги і у 2017 році становила 73,10% від загальної кількості оборотних активів. У 2018 році їхня частка зменшилась до 42,92%, а у 2019 році знову збільшилась до 74,36%.

Загалом сума дебіторської заборгованості прямувала до зростання, так у 2018 році в відповідності до попереднього року вона збільшилась у 20 разів, а у 2019 році в порівнянні з 2018 роком ще в два з половиною рази.

Дебіторська заборгованість за виданими авансами прямувала до спаду, в 2018 році в порівнянні з попереднім роком вона зменшилась на 4,51%, а в 2019 році зменшилась ще на 12,0%.

Інша поточна дебіторська заборгованість протягом 2017-2019 років становила 4% від загальної структури оборотних активів. І мала тенденцію до збільшення. Так сума іншої поточної дебіторської заборгованості у 2018 році збільшилась у 14 разів, а в 2019 році ще в 7 разів у відповідності з попереднім роком. Гроші та їх еквіваленти становили малу частину в структурі оборотних активів, так у 2017 році вони становили 4% від структури, а в 2018 та 2019 роках – 0,43% та 0,14 % відповідно.

Отже, проаналізувавши таблицю, яка відображає динаміку та структуру оборотних активів на ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» можна підсумувати, що основну частину оборотних активів підприємства становили запаси. В 2017 році їхня частина становила 28,51% від загальної структури. В 2018 році їхня частка становила 40,21% від загальної структури, а в 2019 році 50,63, хоч протягом досліджуваного періоду їхня сума зменшувалась, так у 2019 році у відповідності з попереднім роком запаси зменшились на 48%.

Таблиця 2.12

Динаміка складу та структури оборотних активів ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2017-2019 роки

Показники	2017 р.		2018 р.		2019 р.		Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Запаси	16475	28,1	27358	66,4	9488	43,3	10883,0	-17870	66,1	-65,3
Дебіторська заборгованість	37173	63,4	13490	32,7	11356	51,8	-23683,0	-2134	-63,7	-15,8
Гроші та їх еквіваленти	4819	8,2	99	0,2	895	4,1	-4720,0	796	-97,9	804,0
Інші оборотні активи	160	0,3	249	0,6	193	0,9	89,0	-56	55,6	-22,5
Всього	58627	100,0	41196	100,0	21932,0	100,0	-17431,0	-19264	-29,7	-46,8

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, проаналізувавши таблицю 2.12 можна зробити висновок, що оборотна активи на ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» прямували до зниження, так у 2018 році вони зменшились на 29,8% , а в 2019 році ще на 46,8%.

Вагомою у структурі оборотних активів була частка дебіторської заборгованості за продукцію, товари, роботи та послуги. У 2017 році вона становила 63,4% від загальної структури, а в 2018 році 32,7%. У 2019 році частка дебіторської заборгованості становила 51,8% від загальної кількості оборотних активів підприємства. Дебіторська заборгованість за продукцію також мала спадну динаміку, так у 2018 році у відповідності до попереднього року вона зменшилась на 13,58%, а у 2019 році ще на 44,86% до попереднього року відповідно.

Дебіторська заборгованість за виданими авансами становила 26% від загального обсягу оборотних активів. У 2018 році її частка стала меншою і становила 13,94% від загальної структури. А в 2019 році частка дебіторської заборгованості за виданими авансами збільшилась і становила 38,54%.

Протягом досліджуваного періоду сума дебіторської заборгованості мала тенденцію до збільшення, так у 2018 році у відповідності з попереднім дебіторська заборгованість збільшилась у 5 разів, а в 2019 році у два рази у відповідності з попереднім роком.

## **2.2. Аналіз фінансової стійкості, ліквідності та платоспроможності підприємств**

Для підтримання стабільної тенденції до розвитку фінансової ситуації в компанії в умовах постійного посилення конкуренції, необхідно детально оцінювати фінансовий стан.

Саме фінансовий стан компанії найкраще характеризує забезпеченість оборотними коштами, найоптимальніше співвідношення запасів товарно-

матеріальних цінностей з потребами виробництва, а також своєчасне проведення розрахункових операцій і платоспроможність.

Оцінка фінансового стану компанії виявляє в яких конкретно сферах потрібно проводити роботу. Отже результати даного аналізу можуть надати чітку відповідь на питання щодо покращення фінансового стану компанії в конкретний проміжок часу та період діяльності даної організації.

Саме умовою та гарантією виживання та розвитку компанії як бізнес-процесу є їх фінансова стійкість. Якщо компанія фінансово стабільна, то вона зможе «протистояти» несподіваним змінам ринкових умов і навряд чи збанкрутує.

Крім того, з точки зору кредитування та залучення інвестицій, чим більша стабільність, тим більша перевага в порівнянні з іншими компаніями в тому ж секторі економіки. Фінансово стабільна компанія повинна своєчасно виконувати свої зобов'язання перед державою, позабюджетними фондами, працівниками та підрядниками.

Основними чинниками, що визначають фінансову стійкість компанії, є фінансова структура капіталу (відношення позикових коштів до власних коштів, а також джерела довгострокового та короткострокового фінансування) та політика фінансування кожної складової активу (переважно довгострокових активів та запасів).

Для того, щоб мати змогу оцінити фінансову стійкість, необхідно не тільки проаналізувати структуру ресурсів, але й проаналізувати напрямок її інвестицій.

Таблиця 2.13

Динаміка абсолютних показників фінансової стійкості ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2017-2019 рр.

Показники	2017 рік	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
				2018-2017	2019-2018	2018/ 2017	2019/ 2018
Власний капітал, тис. грн.	26250667	30062761	23000920	3812094	-7061841	14,5	-23,5

Продовження таблиці 2.13

Довгострокові зобов'язання, тис. грн.	4574923	4364028	4194028	-210895	-170000	-4,6	-3,9
Короткострокові кредити банків і позики, тис. грн.	0	2673	3117	2673	444	-	16,6
Необоротні активи, тис. грн.	29387486	30800401	34631296	1412915	3830895	4,8	12,4
Запаси, тис. грн.	11161991	11041670	5818018	-120321	-5223652	-1,1	-47,3
Власні джерела формування запасів, тис. грн.	-3136819	-737640	-11630376	2399179	-10892736	-76,5	1476,7
Власні та довгострокові позикові джерела формування запасів, тис. грн.	1438104	3626388	-7436348	2188284	-11062736	152,2	-305,1
Основні джерела формування запасів, тис. грн.	1438104	3629061	-7433231	2190957	-11062292	152,4	-304,8
Надлишок (+) /нестача (-) власних джерел формування запасів, тис. грн.	-14298810	-11779310	-17448394	2519500	-5669084	-17,6	48,1
Надлишок (+) /нестача (-) власних та довгострокових позикових джерел формування запасів, тис. грн.	-9723887	-7415282	-13254366	2308605	-5839084	-23,7	78,7
Надлишок (+) /нестача (-) основних джерел формування запасів, тис. грн.	-9723887	-7412609	-13251249	2311278	-5838640	-23,8	78,8
Тип фінансової стійкості	Кризовий	Кризовий	Кризовий	x	x	x	x

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, проаналізувавши таблицю можна зробити висновок, що фінансовий стан на ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2017-2019 роки був кризовим. На це впливала нестача власних джерел формування запасів, а також нестача довгострокових позикових джерел.

Ця динаміка збільшувалась протягом всього періоду, так протягом 2018 року в порівнянні з 2017 роком структура нестачі зменшилась на 17,6%, а в 2019 збільшилась на 48,1%. Тобто підприємство з нормального фінансового стану перейшло на кризовий, що і продовжувалось до кінця досліджуваного періоду.

Отже, проаналізувавши таблицю можна зробити висновок, що фінансовий стан на ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2017-2019 роки був досить кризовим.

На це вплинула повна збитковість даного підприємства, адже власний капітал був від'ємним. Ця динаміка збільшувалась протягом всього періоду, так протягом 2018 року в порівнянні з 2017 роком структура нестачі збільшилась на 118%, а в 2019 збільшилась 28,5%.

Таблиця 2.14

Динаміка абсолютних показників фінансової стійкості ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2017-2019 рр.

Показники	2017 рік	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
				2018-2017	2019-2018	2018/ 2017	2019/ 2018
Власний капітал, тис. грн.	-24619366	-53719711	-69048356	-29100345	-15328645	118,2	28,5
Довгострокові зобов'язання, тис. грн.	563494	860233	1363582	296739	503349	52,7	58,5
Короткострокові кредити банків і позики, тис. грн.	4 433 814	4 274 946	3 629 610	-158868	-645336	-3,6	-15,1
Необоротні активи, тис. грн.	5095072	5608377	5748240	513305	139863	10,1	2,5
Запаси, тис. грн.	2724947	3741310	2845943	1016363	-895367	37,3	-23,9
Власні джерела формування запасів, тис. грн.	-29714438	-59328088	-74796596	-29613650	-15468508	99,7	26,1
Власні та довгострокові позикові джерела формування запасів, тис. грн.	-29150944	-58467855	-73433014	-29316911	-14965159	100,6	25,6
Основні джерела формування запасів, тис. грн.	-24717130	-54192909	-69803404	-29475779	-15610495	119,3	28,8
Надлишок (+) /нестача (-) власних джерел формування запасів, тис. грн.	-32439385	-63069398	-77642539	-30630013	-14573141	94,4	23,1
Надлишок (+) /нестача (-) власних та довгострокових позикових джерел формування запасів, тис. грн.	-31875891	-62209165	-76278957	-30333274	-14069792	95,2	22,6
Надлишок (+) /нестача (-) основних джерел формування запасів, тис. грн.	-27442077	-57934219	-72649347	-30492142	-14715128	111,1	25,4
Тип фінансової стійкості	Кризовий	Кризовий	Кризовий	x	x	x	x

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Довгострокові зобов'язання протягом досліджуваного періоду збільшувались. Так у 2018 році вони збільшилися на 52,7%, а в 2019 році ще на 58,5%.

У 2017–2019 рр. запаси підприємства формувались за рахунок довгострокових зобов'язань, короткострокових кредитів банків і позик, а також кредиторської заборгованості. Це оцінюється негативно, оскільки свідчить про високу залежність від кредиторів, недостачу стабільних та основних джерел фінансування запасів.



Таблиця 2.15

Динаміка абсолютних показників фінансової стійкості ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2017-2019 рр.

Показники	2017 рік	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
				2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Власний капітал, тис. грн.	-77055	-87255	98262	-10200	185517	13,2	-212,6
Довгострокові зобов'язання, тис. грн.	15256	17509	18505	2253	996	14,8	5,7
Короткострокові кредити банків і позики, тис. грн.	143424	141487	0	-1937	-141487	-1,4	-100,0
Необоротні активи, тис. грн.	129635	125692	121666	-3943	-4026	-3,0	-3,2
Запаси, тис. грн.	16475	27358	9488	10883	-17870	66,1	-65,3
Власні джерела формування запасів, тис. грн.	-206690	-212947	-23404	-6257	189543	3,0	-89,0
Власні та довгострокові позикові джерела формування запасів, тис. грн.	-191434	-195438	-4899	-4004	190539	2,1	-97,5
Основні джерела формування запасів, тис. грн.	-48010	-53951	-4899	-5941	49052	12,4	-90,9
Надлишок (+) /нестача (-) власних джерел формування запасів, тис. грн.	-223165	-240305	-32892	-17140	207413	7,7	-86,3
Надлишок (+) /нестача (-) власних та довгострокових позикових джерел формування запасів, тис. грн.	-207909	-222796	-14387	-14887	208409	7,2	-93,5
Надлишок (+) /нестача (-) основних джерел формування запасів, тис. грн.	-64485	-81309	-14387	-16824	66922	26,1	-82,3
Тип фінансової стійкості	Кризовий	Кризовий	Кризовий	x	x	x	x

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства

Отже, проаналізувавши таблицю можна зробити висновок, що фінансовий стан на ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2017-2019 роки був кризовим. На це вплинула збитковість підприємства, від'ємний власний капітал у 2017–2018 рр., нестача стабільних та основних джерел фінансування запасів.

Аналіз відносних показників фінансової стійкості ПРАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» показав, що всі коефіцієнти не були в межах нормативних значень. Частка власного капіталу за досліджуваний період зменшилась від 34 до 30%, а частка зобов'язань – зросла від 66 до 70. При цьому у 2017–2018 рр. стабільних джерел було недостатньо для повного фінансування оборотних активів, а у 2019 році власний оборотний капітал був відсутній.

Таблиця 2.16

Динаміка відносних показників фінансової стійкості ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2017-2019 рр.

Показники	Нормативне значення	2017 рік	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст	
					2018-2017	2019-2018
Коефіцієнт автономії	$\geq 0,5$	0,34	0,33	0,30	-0,01	-0,03
Коефіцієнт концентрації позикового капіталу	$< 0,5$	0,66	0,67	0,70	0,01	0,03
Коефіцієнт фінансової залежності	$< 2$	2,96	3,05	3,37	0,09	0,33
Коефіцієнт фінансової стійкості	0,75-0,9	0,40	0,38	0,35	-0,02	-0,03
Коефіцієнт фінансового ризику	$< 1$	1,96	2,05	2,37	0,09	0,33
Коефіцієнт маневреності власного капіталу	0,3-0,5	0,05	0,12	-0,32	0,07	-0,44
Коефіцієнт забезпечення запасів власним оборотним капіталом	0,5-0,8	0,13	0,33	-1,28	0,20	-1,61
Коефіцієнт забезпечення оборотних активів власним оборотним капіталом	$\geq 0,1$	0,03	0,06	-0,17	0,03	-0,23
Індекс постійного активу	↓	1,12	1,02	1,51	-0,09	0,48

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Проаналізувавши табл. 2.16, слід додати, що коефіцієнт фінансової стійкості набував значення, нижчого за нормативне, впродовж всього досліджуваного періоду, зокрема частка стабільних джерел зменшилась від 40 до 35%, при мінімально допустимому значенні – 75%.

Таблиця 2.17

Динаміка відносних показників фінансової стійкості ПрАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2017-2019 рр.

Показники	Нормативне значення	2017 рік	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст	
					2018-2017	2019-2018
Коефіцієнт автономії	$\geq 0,5$	-0,95	-1,69	-2,69	-0,74	-1,01
Коефіцієнт концентрації позикового капіталу	$< 0,5$	1,95	2,69	3,69	0,74	1,01
Коефіцієнт фінансової залежності	$< 2$	-1,05	-0,59	-0,37	0,46	0,22
Коефіцієнт фінансової стійкості	0,75-0,9	-0,93	-1,66	-2,64	-0,73	-0,98
Коефіцієнт фінансового ризику	$< 1$	-2,05	-1,59	-1,37	0,46	0,22
Коефіцієнт маневреності власного капіталу	0,3-0,5	1,18	1,09	1,06	-0,10	-0,02
Коефіцієнт забезпечення запасів власним оборотним капіталом	0,5-0,8	-10,70	-15,63	-25,80	-4,93	-10,18

Продовження таблиці 2.17

Коефіцієнт забезпечення оборотних активів власним оборотним капіталом	$\geq 0,1$	-1,40	-2,23	-3,69	-0,83	-1,46
Індекс постійного активу	↓	-0,21	-0,10	-0,08	0,10	0,02

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Проаналізувавши табл. 2.17, можна зробити висновок, що велика частина коефіцієнтів перевищувала нормативні значення, тим самим не відповідаючи стандартам. Зокрема, коефіцієнт фінансової стійкості набував значення нижчого за нормативний впродовж всього досліджуваного періоду і становив близько 0,15, коли нормативне значення 0,75-0,9. Коефіцієнт концентрації позикового капіталу також не відповідав нормі, так він становив в середньому 0,08, коли нормативне значення даного коефіцієнта менше, ніж 0,5.

Таблиця 2.18

Динаміка відносних показників фінансової стійкості ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2017-2019 рр.

Показники	Нормативне значення	2017 рік	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст	
					2018-2017	2019-2018
Коефіцієнт автономії	$\geq 0,5$	-0,41	-0,52	0,68	-0,11	1,21
Коефіцієнт концентрації позикового капіталу	$< 0,5$	1,41	1,52	0,32	0,11	-1,21
Коефіцієнт фінансової залежності	$< 2$	-2,44	-1,91	1,46	0,53	3,37
Коефіцієнт фінансової стійкості	0,75-0,9	-0,33	-0,42	0,81	-0,09	1,23
Коефіцієнт фінансового ризику	$< 1$	-3,44	-2,91	0,46	0,53	3,37
Коефіцієнт маневреності власного капіталу	0,3-0,5	2,48	2,24	-0,05	-0,24	-2,29
Коефіцієнт забезпечення запасів власним оборотним капіталом	0,5-0,8	-11,62	-7,14	-0,52	4,48	6,63
Коефіцієнт забезпечення оборотних активів власним оборотним капіталом	$\geq 0,1$	-3,27	-4,74	-0,22	-1,48	4,52
Індекс постійного активу	↓	-1,68	-1,44	1,24	0,24	2,68

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Проаналізувавши табл. 2.18, можна зробити висновок, що велика частина коефіцієнтів перевищувала нормативні значення, тим самим не відповідаючи стандартам. Зокрема, коефіцієнт фінансової стійкості набував значення нижчого за нормативний впродовж всього досліджуваного періоду і становив близько 0,15, коли нормативне значення 0,75-0,9. Коефіцієнт концентрації позикового

капіталу також не відповідав нормі, так він становив в середньому 0,08, коли нормативне значення даного коефіцієнта менше, ніж 0,5.

Таблиця 2.19

Динаміка показників ліквідності балансу ПрАТ «Металургійний комбінат  
«Азовсталь» за 2017-2019 рр.

Групи активів	Роки			Групи пасивів	Роки		
	2017	2018	2019		2017	2018	2019
A1	860399	1299090	804392	П1	46907628	57218164	50401223
A2	35457194	47595592	35089598	П2	0	2673	3117
A3	12028139	11952543	7074002	П3	4574923	4364028	4194028
A4	29387486	30800401	34631296	П4	26250667	30062761	23000920
Баланс	77733218	91647626	77599288	Баланс	77733218	91647626	77599288
Групи активів	Платіжний надлишок (+) або нестача (-), тис. грн.			Групи пасивів	Рівень покриття зобов'язань, %		
A1	-56357765	-55919074	-49596831	П1	1,8	2,3	1,6
A2	35454521	47592919	35086481	П2	–	1780605,8	1125749,1
A3	7664111	7588515	2879974	П3	262,9	273,9	168,7
A4	-675275	737640	11630376	П4	111,9	102,5	150,6
Баланс	x	x	x	Баланс	100,0	100,0	100,0

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Проаналізувавши табл. 2.20, видно, що на ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» впродовж 2017-2019 років баланс не можна вважати абсолютно ліквідним, адже серед усіх умов ліквідності балансу не виконувалась перша умова, тому баланс не можна назвати повністю ліквідним. Така ситуація також потребує вирішення та особливої уваги.

Таблиця 2.21

Динаміка показників ліквідності балансу ПрАТ «Завод металевих конструкцій  
Укрсталь Запоріжжя» за 2017-2019 рр.

Групи активів	Роки			Групи пасивів	Роки		
	2017	2018	2019		2017	2018	2019
A1	4819	99	895	П1	106637	95147	26831
A2	37173	13490	11356	П2	143424	141487	0
A3	16635	27607	9681	П3	15256	17509	18505
A4	129635	125692	121666	П4	-77055	-87255	98262
Баланс	188262	166888	143598	Баланс	188262	166888	143598
Групи активів	Платіжний надлишок (+) або нестача (-), тис. грн.			Групи пасивів	Рівень покриття зобов'язань, %		
A1	-90328	-95048	-25936	П1	4,5	0,1	3,3

## Продовження таблиці 2.21

A2	-104314	-127997	11356	П2	25,9	9,5	–
A3	-874	10098	-8824	П3	109,0	157,7	52,3
A4	216890	212947	23404	П4	-168,2	-144,1	123,8
Баланс	x	x	x	Баланс	100,0	100,0	100,0

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Згідно таблиці 2.22 можна спостерігати ситуацію, що ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» на кінець 2017–2019 р. було неплатоспроможним, оскільки значення показника абсолютної ліквідності було набагато меншим від нормативного значення. Підприємство не могло виконати свої поточні зобов'язання.

Наступним етапом аналізу є дослідження платоспроможності підприємств на основі аналізу коефіцієнтів ліквідності.

Таблиця 2.21

Динаміка показників ліквідності балансу ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2017-2019 рр.

Групи активів	Роки			Групи активів	Роки		
	2017	2018	2019		2017	2018	2019
A1	433	1037	1583	П1	21881	11870	8420
A2	1159	14579	14025	П2	3254	3369	0
A3	9646	11567	15680	П3	991	2782	4607
A4	28238	33236	37353	П4	37690	45817	55456
Баланс	50119	60409	68533	Баланс	50117	60469	68513
x	Платіжний надлишок (+) або нестача (-), тис. грн.			x	Рівень покриття зобов'язань, %		
x	2017	2018	2019	x	2017	2018	2019
x	-21447	-10813	-6937	x	1,98	8,74	18,38
x	8342	11220	14025	x	356,49	435,43	0
x	8653	8815	11073	x	971,29	420,25	339,07
x	-946	-12561	-18153	x	74,9	72,56	67,31
x	x	x	x	x	100	100	100

Джерело: розраховано автором на основі додатків А-М

Згідно таблиці 2.22 можна спостерігати ситуацію, що ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» на кінець 2017–2019 р. було неплатоспроможним, оскільки значення показника абсолютної ліквідності було набагато меншим від нормативного значення. Підприємство не могло виконати свої поточні зобов'язання.

При цьому на кінець 2019 року була наявна перспективна платоспроможність після погашення дебіторської заборгованості та повного обороту всіх оборотних активів підприємства. Коефіцієнт ліквідності при мобілізації коштів показує те, що підприємство могло покрити короткострокові борги запасами, хоч і перевищує показники норми.

Таблиця 2.22

Значення коефіцієнтів ліквідності для ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2017–2019 рр.

Показник	Нормативне значення	2017 р.	2018 р.	2019 р.
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,2-0,35	0,02	0,02	0,02
Коефіцієнт швидкої ліквідності	0,7-0,8	0,77	0,85	0,71
Коефіцієнт загальної ліквідності	1-2	1,03	1,06	0,85
Коефіцієнт ліквідності при мобілізації коштів	0,5-0,7	0,24	0,19	0,12

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Як свідчать дані таблиці 2.23, ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2017-2019 рр. не було платоспроможним. Всі коефіцієнти ліквідності були меншими, ніж мінімальні нормативні значення. Це значить, що підприємство не мало достатньо коштів для погашення поточних зобов'язань, а також не мало перспективної платоспроможності після погашення дебіторської заборгованості та повного обороту всіх оборотних активів цього підприємства. Запасів було недостатньо для погашення поточних зобов'язань.

Таблиця 2.23

Значення коефіцієнтів ліквідності для ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2017-2019 рр.

Показник	Нормативне значення	2017 р.	2018 р.	2019 р.
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,2-0,35	0,00	0,00	0,00
Коефіцієнт швидкої ліквідності	0,7-0,8	0,36	0,26	0,16
Коефіцієнт загальної ліквідності	1-2	0,42	0,31	0,21
Коефіцієнт ліквідності при мобілізації коштів	0,5-0,7	0,05	0,04	0,03

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Як свідчать дані таблиці 2.23 ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2017-2019 рр. було неплатоспроможним. Лише коефіцієнт

ліквідності при мобілізації коштів у 2017 році був в районі норми. Це значить, що підприємство не мало достатньо коштів для погашення поточних зобов'язань, а також у ньому була відсутня платоспроможність після погашення дебіторської заборгованості та повного обороту всіх оборотних активів цього підприємства. Запасів було недостатньо для погашення поточних зобов'язань.

Проаналізувавши таблицю 2.24, можна зробити висновок, що ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» у 2017 році було неплатоспроможним. Проте на кінець 2019 року ситуація суттєво поліпшилась, зокрема, підприємство мало достатньо грошових коштів і запасів для погашення поточних зобов'язань, а також володіло перспективною платоспроможністю після погашення дебіторської заборгованості та повного обороту всіх оборотних активів.

Таблиця 2.24

Значення коефіцієнтів ліквідності для ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2017-2019 рр.

Показник	Нормативне значення	2017 р.	2018 р.	2019 р.
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,2-0,35	0,02	0,00	0,03
Коефіцієнт швидкої ліквідності	0,7-0,8	0,17	0,06	0,46
Коефіцієнт загальної ліквідності	1-2	0,23	0,17	0,82
Коефіцієнт ліквідності при мобілізації коштів	0,5-0,7	0,07	0,12	0,35

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, проаналізувавши дані таблиці 2.24 можна зробити висновки, що показники ліквідності для ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» не було платоспроможним протягом досліджуваного періоду. Про це свідчить цілий ряд показників ліквідності, які були далекими від нормативного значення. Так коефіцієнт абсолютної ліквідності у 2018 році набув значення 0, а в 2019 році становив 0,03, коли гранична межа нормативне значення для даного показника становить 0,35.

Коефіцієнт швидкої ліквідності був значно нижчим від його нормативних значень, хоч і мав динаміку до росту. Так у 2019 році його значення зросло до 0,46, що є допустимим.

Коефіцієнт загальної ліквідності також мав нижче значення, ніж є нормативним. А коефіцієнт ліквідності при мобілізації коштів хоч і мав позитивну динаміку до збільшення, проте не входив в нормативне значення даного показника.

Отже можна зробити висновок, що підприємство не було платоспроможним протягом досліджуваного періоду, не мало достатньо запасів та грошових коштів і запасів для погашення поточних зобов'язань.

Отже, аналіз структури майна підприємств показав, що металургійний завод «Азовсталь», ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» та ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» мали погані показники ліквідності та платоспроможності. Зміни у структурі майна даних підприємств свідчили про те, що підприємства не мали достатньо ресурсів, аби погасити поточні зобов'язання, що вкотре свідчить про те, що підприємствам в найближчому часі загрожує банкрутство.

### **2.3. Оцінка рентабельності та діагностика ймовірності настання банкрутства підприємств**

Здатність організації здійснювати платежі вчасно, розширювати обсяг фінансування, протистояти непередбачуваним потрясінням та підтримувати платоспроможність за несприятливих для неї умов свідчить про стабільність її фінансового стану, або ж навпаки.

Формування фінансових результатів та наявність рентабельності безпосередньо впливають на здатність підприємства стабільно фінансувати свою діяльність за рахунок внутрішніх джерел, бути незалежним від зовнішніх умов та уникати загрози неплатоспроможності

Тому доцільно дослідити формування прибутків та показників рентабельності підприємств.

Отже, згідно даних таблиці 2.25, чистий прибуток підприємства протягом досліджуваного періоду мав нестійку тенденцію, оскільки у 2018 році він



збільшився на 3701845, а у 2019 році зменшився на 9241815, що не надто позитивним явищем для даного підприємства.

Таблиця 2.25

Динаміка формування фінансових результатів ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2017–2019 рр.

Показники	2017 рік	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст, тис. грн	
				2018- 2017 рр.	2019-2018 рр.
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг), тис. грн	68973920	81960876	57293136	12986956	-24667740
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг), тис. грн	66084327	74709386	63938440	8625059	-10770946
Валовий прибуток (збиток), тис. грн	2889593	7251490	-6645304	4361897	-13896794
Інші операційні доходи, тис. грн	273651	196900	8269191	-76751	8072291
Адміністративні витрати, тис. грн	39578	367757	228745	328179	-139012
Витрати на збут, тис. грн	1659165	1761464	2032781	102299	271317
Інші операційні витрати, тис. грн	999376	722271	6063528	-277105	5341257
Прибуток (збиток) від операційної діяльності, тис. грн	175125	4596898	-6701167	4421773	-11298065
Фінансові доходи, тис. грн.	0	45251	91598	45251	46347
Фінансові витрати, тис. грн.	262017	233564	302854	-28453	69290
Інші витрати, тис. грн.	101593	90439	50623	-11154	-39816
Прибуток (збиток) до оподаткування, тис. грн.	-155456	4372474	-6901934	4527930	-11274408
Витрати з податку на прибуток, тис. грн.	24509	801576	1231017	777067	429441
Чистий прибуток (збиток), тис. грн.	-130947	3570898	-5670917	3701845	-9241815

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Це відбувалось внаслідок того, що валовий прибуток мав тенденцію до зменшення, так у 2019 році валовий прибуток зменшився на 13896794 тис. грн.

Разом з тим зменшувався і прибуток від операційної діяльності підприємства. Так у 2019 році в порівнянні з 2018 роком він зменшився на 11298065 тис. грн.

При цьому за 2017-2019 роки фінансова діяльність підприємства була прибутковою, оскільки фінансові доходи перевищували фінансові витрати.

За 2017-2019 роки вся інша діяльність була прибутковою, так у 2019 році в порівнянні з 2018 роком інші операційні доходи мали тенденцію до зростання і збільшились на 8072291 тис. грн.

Отже, за даними таблиці 2.26 можна зробити висновки, що прибуток підприємства зменшувався протягом 2017-2018 рр., а в 2018-2019 роках мав тенденцію до росту, хоча підприємство все одно лишалось збитковим.

Таблиця 2.26

Динаміка формування фінансових результатів ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2017–2019 рр.

Показники	2017 рік	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст, тис. грн	
				2018-2017 рр.	2019-2018 рр.
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг), тис. грн	15437297	31338778	25862321	15901481	-5476457
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг), тис. грн	16247711	31748171	29237099	15500460	-2511072
Валовий прибуток (збиток), тис. грн	-810414	-409303	-3374778	401111	-2965475
Інші операційні доходи, тис. грн	2934647	704673	312265	-2229974	-392408
Адміністративні витрати, тис. грн	217707	312912	345168	95205	32256
Витрати на збут, тис. грн	709971	1324652	1405933	614681	81281
Інші операційні витрати, тис. грн	13740902	26897742	9778655	13156840	-17119087
Прибуток (збиток) від операційної діяльності, тис. грн	-12544347	-28321307	14510988	-15776960	42832295
Фінансові доходи, тис. грн.	642	642	2677	0	2035
Фінансові витрати, тис. грн.	388862	503700	452346	114838	-51354
Інші витрати, тис. грн.	219185	22643	-716	-196542	-23359
Прибуток (збиток) до оподаткування, тис. грн.	-13220929	-28795591	14950070	-15574662	43745661
Витрати з податку на прибуток, тис. грн.	0	0	0	0	0
Чистий прибуток (збиток), тис. грн.	-13220929	-28795591	-14950070	-15574662	13845521

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

При цьому дохід від реалізації продукції протягом 2017-2018 років збільшився на 15901481 тис. грн., а в 2018-2019 роках зменшився на 5476437 тис. грн. валовий прибуток у 2017-2018 роках збільшився на 401111 тис. грн., а вже у 2018-2019 роках зменшився на 3965475 тис. грн.

Фінансові доходи ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» у 2019 році збільшились на 2035 тис. грн., коли у 2018 році в порівнянні з 2017 роком не мали позитивної динаміки.

В цілому прибуток до оподаткування за 2018-2019 роки збільшився на 43745661 тис. грн. Але це не допомогло покращити фінансовий результат протягом досліджуваного періоду.

Отже, проаналізувавши таблицю 2.27 можна зробити висновок, що за досліджуваний період підприємство збільшило суму чистого прибутку на 32394 тис. грн. у 2018 році і на 58182 тис. грн. у 2019 році відповідно. На це вплинуло

збільшення валового прибутку у 2018 році в порівнянні з 2017 роком на 16039 тис. грн.

Таблиця 2.27

Динаміка формування фінансових результатів ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2017–2019 рр.

Показники	2017 рік	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст, тис. грн	
				2018-2017 рр.	2019-2018 рр.
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг), тис. грн	69970	82799	69372	12829	-13427
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг), тис. грн	77656	74446	70060	-3210	-4386
Валовий прибуток (збиток), тис. грн	-7686	8353	-688	16039	-9041
Інші операційні доходи, тис. грн	23217	18759	11977	-4458	-6782
Адміністративні витрати, тис. грн	23898	6557	6952	-17341	395
Витрати на збут, тис. грн	3622	3705	3754	83	49
Інші операційні витрати, тис. грн	23898	12505	13705	-11393	1200
Прибуток (збиток) від операційної діяльності, тис. грн	-17868	4345	-13122	22213	-17467
Фінансові доходи, тис. грн.	0	0	50413	0	50413
Фінансові витрати, тис. грн.	13480	13614	6229	134	-7385
Інші витрати, тис. грн.	17682	18011	11634	329	-6377
Прибуток (збиток) до оподаткування, тис. грн.	-37861	-6764	50002	31097	56766
Витрати з податку на прибуток, тис. грн.	4256	-2959	-1543	-7215	1416
Чистий прибуток (збиток), тис. грн.	-42117	-9723	48459	32394	58182

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Прибуток до оподаткування також мав позитивну динаміку протягом досліджуваного періоду. Так у 2018 році він збільшився на 31097 тис. грн., а в 2019 році ще на 56766 тис. грн.

У 2019 році підприємство отримало фінансові доходи у розмірі 50413 тис. грн., що також стало важливим чинником формування чистого прибутку на підприємстві.

Собівартість реалізованої продукції протягом досліджуваного періоду суттєво зменшувалась, так у 2018 році у відповідності з попереднім роком собівартість зменшилась на 3210 тис. грн., а в 2019 році відбулось її зменшення ще на 4386 тис. грн.

Адміністративні витрати протягом 2017-2018 років також мали тенденцію до зменшення (на 17341 тис. грн.), а вже у 2019 році їхня сума збільшилась на 395 тис. грн.

Таблиця 2.28

Динаміка показників рентабельності (збитковості) ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2017–2019 рр.

Показники	2017 рік	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст	
				2018-2017	2019-2018
Валова рентабельність (збитковість) продукції, %	4,19	8,85	-11,6	4,7	-20,4
Операційна рентабельність (збитковість) продукції, %	0,25	5,61	-12,05	5,4	-17,7
Чиста рентабельність (збитковість) основної діяльності, %	-0,19	4,36	-9,9	4,5	-14,3
Рентабельність (збитковість) продукції за собівартістю її реалізації, %	4,37	9,71	-10,39	5,3	-20,1
Рентабельність (збитковість) продукції за витратами на її виробництво та збут, %	4,24	9,44	-10,04	5,2	-19,5
Рентабельність (збитковість) операційної діяльності, %	0,25	5,93	-9,55	5,7	-15,5
Операційна рентабельність (збитковість) активів, %	0,26	5,43	-8,16	5,2	-13,6
Чиста рентабельність (збитковість) активів, %	-0,19	4,22	-6,7	4,4	-10,9
Чиста рентабельність (збитковість) власного капіталу, %	-0,48	12,68	-21,37	13,2	-34,1
Чиста рентабельність (збитковість) довгострокових інвестицій, %	-0,41	10,94	-18,41	11,4	-29,4
Рентабельність (збитковість) основних засобів, %	-0,47	13,76	-21,72	14,2	-35,5
Рентабельність (збитковість) оборотних активів, %	-0,34	6,54	-10,93	6,9	-17,5

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Згідно даних таблиці, зміна доходів та витрат підприємства зумовили те, що у 2017–2019 рр. ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» мало як показники рентабельності, так і збитковості.

Зокрема у 2017 році була наявна чиста збитковість основної діяльності, активів, власного капіталу, довгострокових інвестицій, основних засобів та оборотних активів, тоді як за валовим та операційним прибутком підприємств було рентабельним.

У 2018 році підприємство характеризувалося рентабельністю за всіма видами прибутку, що слід оцінити позитивно. Проте наступного року формування фінансових результатів знову погіршилося, і підприємство стало

повністю збитковим. Таким чином, відбулось деяке покращення показників рентабельності у 2018 році та їх суттєве погіршення у 2019-му.

Таблиця 2.29

Динаміка показників збитковості ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2017–2019 рр.

Показники	2017 рік	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст	
				2018-2017	2019-2018
Валова збитковість продукції, %	-105,25	-1,31	-13,05	103,9	-11,7
Операційна збитковість продукції, %	-81,26	-90,37	-57,81	-9,1	32,6
Чиста збитковість основної діяльності, %	-85,64	-91,88	-19,14	-6,2	72,7
Збитковість продукції за собівартістю її реалізації, %	-100	-1,29	-11,54	98,7	-10,3
Збитковість продукції за витратами на її виробництво та збут, %	-94,6	-1,22	-10,92	93,4	-9,7
Збитковість операційної діяльності, %	-40,58	-46,92	-36,75	-6,3	10,2
Операційна збитковість активів, %	-61,88	-108,81	-52,06	-46,9	56,8
Чиста збитковість активів, %	-65,22	-110,64	-17,24	-45,4	93,4
Чиста збитковість власного капіталу, %	-74,12	-102,51	-13,3	176,6	-89,2
Чиста збитковість довгострокових інвестицій, %	-72,37	-105,18	-13,71	177,5	-91,5
Збитковість основних засобів, %	-352,1	-785,13	-129,61	-433	655,5
Збитковість оборотних активів, %	-1 765,48	-122,64	-21,53	1642,8	101,1

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Аналіз діяльності ПАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» показав, що за 2017–2018 рр. підприємство було повністю збитковим. При цьому у 2018 році відбулось деяке зростання показників збитковості, а у 2019 році – їх зниження. Зокрема за досліджуваний період сума валового збитку, що припадала на 1 грн чистого доходу, зменшилась від 1,05 грн до 13 коп. Сума операційного збитку зменшилась від 81 до 58 коп. в розрахунку на 1 грн чистого доходу та від 62 до 52 коп. в розрахунку на 1 грн активів. Сума чистого збитку зменшилась від 74 до 13 коп. в розрахунку на 1 грн власного капіталу; від 65 до 17 коп. в розрахунку на 1 грн активів; від 3,52 грн до 1,3 грн в розрахунку на 1 грн основних засобів; від 17,7 грн до 1,23 грн в розрахунку на 1 грн оборотних активів. Це зумовило подальше зростання від’ємної величини власного капіталу підприємства та збільшення залучення зобов’язань.

Таблиця 2.30

Динаміка показників рентабельності (збитковості) ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2017–2019 рр.

Показники	2017 рік	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст	
				2018-2017	2019-2018
Валова рентабельність (збитковість) продукції, %	-10,98	10,09	-0,99	21,1	-11,1
Операційна рентабельність (збитковість) продукції, %	-25,54	5,25	-18,92	30,8	-24,2
Чиста рентабельність (збитковість) основної діяльності, %	-60,19	-11,74	69,85	48,5	81,6
Рентабельність (збитковість) продукції за собівартістю її реалізації, %	-9,9	11,22	-0,98	21,1	-12,2
Рентабельність (збитковість) продукції за витратами на її виробництво та збут, %	-8,82	9,86	-0,85	18,7	-10,7
Рентабельність (збитковість) операційної діяльності, %	-16,09	4,47	-13,89	20,6	-18,4
Операційна рентабельність (збитковість) активів, %	-8,87	2,45	-8,45	11,3	-10,9
Чиста рентабельність (збитковість) активів, %	-20,9	-5,48	31,21	15,4	36,7
Чиста рентабельність (збитковість) власного капіталу, %	-75,21	-11,87	880,51	-63,3	868,6
Чиста рентабельність (збитковість) довгострокових інвестицій, %	-98,87	-14,84	206,12	-84	191,3
Рентабельність (збитковість) основних засобів, %	-31,99	-1,4	39,18	30,6	40,6
Рентабельність (збитковість) оборотних активів, %	-60,28	-19,48	153,53	40,8	173

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Аналізуючи таблицю 2.30 можна зробити висновок, що ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» у 2017 р. було повністю збитковим. У 2018 році поява валового та операційного прибутку зумовила виникнення валової та операційної рентабельності.

За досліджуваний період валова збитковість продукції зменшилась від 11 до 1%; операційна збитковість продукції – від 26 до 19%; збитковість продукції за собівартістю – від 10 до 1%; операційна збитковість активів – від 9 до 8,5%; збитковість операційної діяльності – від 16 до 14%.

Серед позитивних тенденцій у 2019 році також слід зазначити отримання чистої рентабельності основної діяльності, активів, власного капіталу, довгострокових інвестицій, основних та оборотних засобів підприємства.

Аналіз фінансового стану ПАТ Металургійний комбінат «Азовсталь», ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат», ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» показав, що підприємства мають низьку

фінансову стійкість, тому доцільним буде проаналізувати можливість настання банкрутства за кількома моделями і встановити методи його запобігання.

Таблиця 2.31

Показники банкрутства ПАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь»  
за моделлю Е Альтмана у 2017–2019 рр.

Фактори	Рік		
	2017	2018	2019
X1	0,03	0,03	-0,02
X2	0,00	0,04	-0,07
X3	0,00	0,05	-0,08
X4	0,67	0,50	0,46
X5	1,01	0,97	0,68
Z	1,31	1,40	0,55
Імовірність банкрутства	Зона невизначеності	Зона невизначеності	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, інтегральний показник рівня банкрутства згідно багатofакторної моделі Альтмана показує, що ситуація на підприємстві ПАТ Металургійний комбінат «Азовсталь» протягом 2017-2019 років зазнала погіршення. Це говорить про те, що фінансова стійкість підприємства не є стабільною, підприємство не має високого рівня дохідності оборотних активів. Проведемо

Таблиця 2.32

Показники банкрутства ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за моделлю Е. Альтмана у 2017–2019 рр.

Фактори	Рік		
	2017	2018	2019
X1	-1,12	-1,52	-2,30
X2	-0,65	-1,00	-0,52
X3	-0,63	-0,98	-0,50
X4	-0,47	-0,58	-0,68
X5	0,76	1,09	0,90
Z	-2,75	-4,15	-3,04
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, інтегральний аналіз показників рівня банкрутства згідно багатофакторної моделі Альтмана для ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» показав наступні результати: імовірність банкрутства є дуже високою. Спостерігається стрімке зниження значення показника, що говорить про неефективне управління процесами управління функціонування підприємства.

Таблиця 2.33

Показники банкрутства ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за моделлю Е. Альтмана у 2017–2019 рр.

Фактори	Рік		
	2017	2018	2019
X1	-0,86	-1,09	-0,65
X2	-0,21	-0,05	0,31
X3	-0,12	0,04	0,36
X4	-0,22	-0,32	0,04
X5	0,35	0,47	0,45
Z	-0,92	-0,38	1,39
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Зона невизначеності

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, аналізуючи значення інтегрального показника рівня банкрутства згідно багатофакторної моделі Альтмана можна зробити висновок, що підприємство знаходиться на межі банкрутства. Фінансова стійкість є дуже нестабільною, підприємство не має дохідності оборотних активів, хоча і ситуація в 2019 році дещо покращилась, підприємство не можна назвати фінансово стійким.

Таблиця 2.34

Показники банкрутства ПАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2017-2019 роки за моделлю Г. Спрінгейта

Фактори	Рік		
	2017	2018	2019
X1	0,03	0,03	-0,02
X2	0,00	0,05	-0,08
X3	0,00	0,08	-0,13



Продовження таблиці 2.34

X4	1,01	0,97	0,68
Z	0,44	0,64	-0,08
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, у 2017 році підприємство можна було розцінювати як потенційного банкрута, так як управлінські заходи не спричинили зменшення імовірності настання банкрутства у 2018 та 2019 році.

Протягом досліджуваного періоду ймовірність настання банкрутства за моделлю Спрінгейта була стабільно високою.

Таблиця 2.35

Показники банкрутства ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за моделлю Г. Спрінгейта у 2017–2019 р.

Фактори	Рік		
	2017	2018	2019
X1	-1,12	-1,52	-2,30
X2	-0,63	-0,98	-0,50
X3	-0,50	-0,43	-0,17
X4	0,76	1,09	0,90
Z	-3,11	-4,43	-3,66
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, аналізуючи показники можна зробити висновки, що підприємство є потенційним банкрутом, про що свідчить від'ємне значення робочого капіталу станом на 2019 рік. Ймовірність настання банкрутства є стабільно високою протягом досліджуваного періоду.

Отже, з наведених даних можна зробити висновок, що підприємство має високу загрозу банкрутства. Про це свідчить його повна неліквідність. Підприємство протягом останніх років є абсолютно збитковим.

Подальша необхідність дослідження ймовірності банкрутства зумовила і українських вчених розробити власні моделі визначення настання банкрутства

підприємств. Серед найвизначніших моделей є провідна модель О. Терещенка та А. Матвійчука.

Таблиця 2.36

Показники банкрутства ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за моделлю Г. Спрінгейта

Фактори	Рік		
	2017	2018	2019
X1	-0,86	-1,09	-0,65
X2	-0,12	0,04	0,36
X3	-0,16	-0,03	0,38
X4	0,35	0,47	0,45
Z	-1,23	-0,83	0,88
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Зона невизначеності

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Саме проблему неможливості використання зарубіжних методик у практиці оцінювання фінансового стану українських підприємств, спробував вирішити вітчизняний економіст О. Терещенко. Цей вчений розробив універсальну дискримінанту функцію, яка являє собою найбільш оптимальну модель для діагностики ризику банкрутства українських підприємств, так як на його думку, оптимальна дискримінантна функція має враховувати всі складові фінансового стану, такі як ліквідність, прибутковість, оборотність, структуру майна, капіталу та інше.

Отже, аналізуючи можливість настання банкрутства за моделлю Терещенка можна дійти висновків, що порушена фінансова рівновага підприємства може призвести до фінансової кризи підприємства в цілому. Досліджувані періоди показують, що підприємство не досягало безпечного рівня інтегрального показника, а отже виникає реальна загроза банкрутства, якщо не будуть проведені санаційні заходи і характерний цей стан для 2017, 2018 років, коли у 2019 році  $Z = 2,223$ , що у відповідності з моделлю Терещенка означає порушення фінансової рівноваги, при переході на антикризове управління банкрутство для даного підприємства загрожувати не буде.

Таблиця 2.37

Оцінка банкрутства ПАТ Металургійний комбінат «Азовсталь»  
за 2017-2019 роки за моделлю О. О. Терещенка

Фактори	Рік		
	2017	2018	2019
X1	1,70	1,45	0,99
X2	1,67	1,50	1,46
X3	0,00	0,04	-0,07
X4	0,00	0,04	-0,10
X5	0,13	0,14	0,15
X6	1,01	0,97	0,68
Z	2,75	3,07	0,54
Імовірність банкрутства	Низька	Низька	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Суттєвим недоліком цієї моделі є те, що вона не бере до уваги галузевої приналежності розвитку підприємства. Тобто в основу вкладений виключно теоретичний характер підходів до прогнозування банкрутства підприємства. Тим самим, якщо модель є більш універсальною, то тим меншим є її рівень точності. Практичний аспект вимагає введення таких методів, які можуть бути не стільки універсальними і простими, скільки ефективними.

Таблиця 2.38

Показники ймовірності настання банкрутства ПАТ «Дніпровський  
металургійний комбінат» за моделлю О. О. Терещенка

Фактори	Рік		
	2017	2018	2019
X1	0,41	0,46	0,29
X2	0,53	0,42	0,32
X3	-0,65	-1,00	-0,52
X4	-0,86	-0,92	-0,58
X5	0,19	0,10	0,13
X6	0,76	1,09	0,90
Z	-10,02	-13,72	-7,51
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, протягом періоду, який було проаналізовано, значення інтегрального показника підприємства не було у безпечному значенні. Без проведення санаційних заходів виникає великий ризик збанкрутування підприємства.

Підприємству протягом всього досліджуваного періоду загрозувало банкрутство. Ситуація не змінювалась протягом трьох досліджуваних років.

Таблиця 2.39

Показники ймовірності настання банкрутства ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за моделлю Терещенка

Фактори	Рік		
	2017	2018	2019
X1	0,27	0,32	0,46
X2	0,78	0,68	1,04
X3	-0,21	-0,05	0,31
X4	-0,60	-0,12	0,70
X5	0,35	0,26	0,27
X6	0,35	0,47	0,45
Z	-4,49	-0,48	7,52
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Низька

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, проаналізувавши значення інтегрального показника можна спостерігати, що без вдалого плану санації виникає серйозна загроза банкрутства підприємства.

Цей стан є властивим для трьох досліджуваних років, оскільки значення інтегрального показника коливалось в межах 1,2-1,6, що свідчить про порушення фінансової рівноваги підприємства.

Незважаючи на важливість цієї теми, аналітики маючи інструменти для прогнозування банкрутства. Не кожна з моделей має змогу описувати фактичний стан справ, а в деяких випадках і взагалі не відображає дану інформацію.

Слід зазначити, що використання дискримінаційних моделей оцінки ймовірності настання банкрутства не відображає реальної ситуації на

підприємстві. Тому потрібно враховувати специфіку компанії, ринкову ситуацію в країні, основні показники фінансової діяльності компанії, рейтинг компанії та роботу з управління ризиками.

Таблиця 2.40

Показники ймовірності настання банкрутства ПАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за моделлю А. В. Матвійчука у 2017–2019 рр.

Фактори	Рік		
	2,86	4,39	4,06
X1	1,27	1,81	1,59
X2	1,92	1,57	1,06
X3	2,52	2,91	2,16
X4	0,99	1,03	1,48
X5	0,06	0,05	-0,04
X6	0,60	0,67	0,69
X7	0,67	0,50	0,46
Z	1,11	0,93	0,72
Імовірність банкрутства	Низька	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Згідно моделі А. В. Матвійчука, у 2017 році ПАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» мало низьку ймовірність банкрутства, тоді як у 2018–2019 рр. вона стала високою. Це пояснюється зростання питомої ваги зобов'язань та зменшенням власного оборотного капіталу підприємства.

Таблиця 2.41

Показники ймовірності настання банкрутства ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за моделлю А. В. Матвійчука у 2017–2019 рр.

Фактори	Рік		
	2017	2018	2019
X1	2,86	4,39	4,06
X2	0,59	0,47	0,29
X3	-0,87	-0,80	-0,42
X4	1,31	0,92	1,11

Продовження таблиці 2.41

X5	-0,75	-1,87	-2,86
X6	1,32	2,36	3,14
X7	-0,47	-0,58	-0,68
Z	-0,16	-0,22	-0,34
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Згідно моделі А. В. Матвійчука, за 2017–2019 рр. ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» мало загрозу фінансової кризи. Це відбулось головним чином внаслідок відсутності власного капіталу та збиткової діяльності підприємства. Зміна інтегрального показника свідчить про погіршення фінансового стану підприємства у 2018–2019 рр.

Таблиця 2.42

Показники ймовірності настання банкрутства ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за моделлю А. В. Матвійчука у 2017–2019 рр.

Фактори	Рік		
	2017	2018	2019
X1	0,53	0,39	0,26
X2	0,29	0,34	0,53
X3	-1,25	-1,01	12,61
X4	2,88	2,14	2,24
X5	-2,49	-3,87	-3,17
X6	1,28	1,46	0,96
X7	-0,22	-0,32	0,04
Z	-0,18	-0,21	0,70
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Згідно моделі А. В. Матвійчука, за 2017–2018 рр. ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» мало загрозу фінансової кризи. Проте у 2019 році інтегральний показник досягнув додатного значення, що оцінюється позитивно та свідчить про покращення фінансового стану підприємства. Це відбулось головним чином внаслідок зростання власного капіталу підприємства.

Таким чином, проаналізувавши дані можна зробити висновок, що ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь», ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» та ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» мають високий ризик банкрутства, що підтверджується наведеними вище даними.

Для запобігання збанкрутуванню необхідно провести ряд дій для фінансового оздоровлення (санації), які допоможуть підприємствам вийти на стабільний рівень.

### РОЗДІЛ 3

## ШЛЯХИ ПОДОДАННЯ БАНКРУТСТВА ПРАТ «МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ «АЗОВСТАЛЬ», ПАТ «ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ», ПРАТ «ЗАВОД МЕТАЛЕВИХ КОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ»

### 3.1. Розробка плану санації підприємств

Процедура санації боржника відбувається за допомогою розробки плану санації, який являє собою комплексну програму фінансового оздоровлення боржника та застосування необхідних заходів для відновлення його платоспроможності та строку їх реалізації.

План санації має містити заходи, які стосуються відновлення платоспроможності боржника, умови участі інвесторів, якщо такі наявні, у повному або частковому задоволенні вимог кредиторів, зокрема шляхом перекладання боргу (або його частини боргу) на інвестора, строк та черговість виплати боржником або інвестором боргу кредиторам та умови відповідальності інвестора за невиконання взятих згідно з планом санації зобов'язань. «Якщо у процедурі санації передбачається участь інвестора, то його права та обов'язки закріплюються в плані санації та договорах, що додаються до нього, а план санації розробляється та погоджується за участю інвесторів. Також план має містити термін, коли буде відновлено платоспроможність підприємства, строк та черговість виплати вимог кредиторів, а у випадку, якщо планується підписувати мирову угоду, проект такої угоди»[18, с.82]. Після вибору та затвердження оздоровчих заходів настає основна частина процедури – реалізація засобів щодо відновлення платоспроможності суб'єкта господарювання.

План фінансового оздоровлення зазвичай формується фінансовими та контрольними службами компанії в умовах фінансової кризи, представниками потенційних будинків престарілих, незалежними аудиторськими та



консалтинговими компаніями. Необхідність залучення зовнішніх консультантів до розробки плану базується на трьох основних факторах:

- затратами робочого часу, необхідними для розробки плану;
- потребою в належних знаннях та досвіді;
- потребою в об'єктивності.

Ми наголошуємо, що для розроблення плану санації використовують увесь методичний та функціональний арсенал контролінгу, який був охарактеризований у попередніх розділах. Слід дотримуватися таких принципів:

- повнота врахування всіх важливих обставин справи (всі позиції в плані повинні базуватися на повністю перевірених даних);
- врахування лише зміст обставин, пов'язаних із процесом реорганізації;
- правильність - достовірна інформація про кризу з урахуванням усіх умов та безперервного та розумного ланцюга аргументів;
- чіткість, чітке збирання та відтворення інформації;
- об'єктивність - це чітке визначення фактів, власних думок та висновків контролера.

На основі вивчення зарубіжного досвіду та його інтеграції з вітчизняною практикою ми сформулювали настанови щодо складання інструктивних планів реабілітації. План включає фінанси компанії, виробничі та трудові ресурси, бізнес-процеси тощо. План відновлення може включати вступ та чотири частини.

Вступ містить загальний аналіз об'єкта плану. Він повинен містити в собі інформацію про правову форму організації компанії, форму власності, організаційну структуру, сферу діяльності та короткі історичні передумови розвитку компанії. Він також повинен визначати мету плану, його замовників та методи розробки.

Розділ 1 відображає початкову ситуацію на підприємстві. Оцінка зовнішнього середовища, в якому працює компанія, є основою стратегічного плану, включаючи в себе вивчення загальних політичних та економічних тенденцій, а також аналіз галузей промисловості та ринку. Вивчення загальної політичної та економічної ситуації враховує загальний економічний розвиток,

демографічні умови, технологічні інновації та зміни в політичному середовищі. Відповідна оцінка може визначити можливість адаптації стратегії розвитку компанії до змін у суспільно-політичному житті країни.

Аналіз фінансово-господарського стану охоплює два аспекти:

- виробничо-господарську діяльність;
- фінансовий стан.

Він надає дані про фактичний фінансовий стан та стан нерухомості компанії (фактичні продажі, прибуток(збиток), важелі, коефіцієнт платоспроможності, ліквідність, фінансовий важіль тощо).

Аналіз причин фінансової кризи та слабких сторін служить для систематизації та оцінки відповідних факторів та їх впливу на фінансово-господарську діяльність компанії. Такий аналіз має на меті виявити та усунути ці фактори. Симптоми кризи виявляються внаслідок аналізу слабких сторін компанії (обмежуючих факторів). Останні можна знайти в таких областях:

- залучення капіталу (наприклад втрата довіри кредиторів);
- ринок (бар'єри на шляху вступу чи виходу з ринку);
- персонал (позиція профспілок, висока мобільність, психологічні фактори);
- законодавство (податки, заборона звільняти працівників).

«Наявний потенціал. Він втілює переваги компанії, її потенціал та наявність людських ресурсів, потенціал виробництва, технологіях, маркетингу та в інших сферах. Потенціал розвитку компанії залежить від таких умов як фінансове забезпечення та можливості залучення додаткового капіталу; наявність кваліфікованого персоналу; забезпечення надійного та доступного джерела сировини; наявність товарного ринку; виробничий потенціал; ефективна організаційна структура; якісне управління»[18, с.96].

В умовах фінансової кризи, що триває, фактори, що визначають потенціал компанії, поступово втраять свою перевагу, а отже, позиції компанії послаблватимуться. Систематичний розвиток та використання існуючих потужностей компанії та пом'якшення факторів, що обмежують можливості

санації, можуть забезпечити ефективну санацію. Згідно з аналізом початкової ситуації, можна зробити висновки щодо доцільності та можливості реорганізації компанії або необхідності її ліквідації.

Розділ 2 повинен описувати стратегічні цілі, завдання та стратегічний розвиток реструктуризації компанії. Він також надає оперативний (надзвичайний) план, який відображає заходи для покриття постійних збитків та відновлення платоспроможності та ліквідності компанії. «Тільки після успішного впровадження плану компанія може реалізувати план відновлення, тобто вжити заходів для відновлення прибутковості та отримання стратегічної конкурентної переваги. Перелік коригувальних заходів, вжитих відповідно до Crash-програми може включати : рефінансування дебіторської заборгованості (форфейтинг, факторинг, звернення до арбітражного суду); мобілізація прихованих резервів завдяки продажу окремих позицій активів; зменшення та збільшення статутного капіталу; реструктуризація кредиторської заборгованості; заморожування інвестиційних вкладень; зворотній лізинг; розпродаж за зниженими цінами товарів, попит на які низький» [23, с.291].

Розділ 3 містить конкретні плани дій щодо відновлення довгострокової життєздатності та конкурентоспроможності компанії, і має включати наступні частини.

«План маркетингу та оцінка товарного ринку. Визначає ринкові фактори, що впливають на обсяг продажів та місткість ринку : мотивація споживачів, ступінь еластичності попиту на продукцію компанії; умови продажу; галузеві ризики; ситуація на відповідному товарному ринку. Основні споживачі готової продукції роблять кількісну оцінку частки ринку компанії з урахуванням поточних продажів та перспектив зростання» [12, с.56]. Був наданий перелік можливих конкурентів, знайдені їх переваги та недоліки; висунуто плани реалізації виробництва; розглянуто методи стимулювання збуду та пропозиції щодо досягнення найкращого співвідношення ціни до ціни продажу. Визначено можливості для розширення ринку. Діяльність компанії оцінюється відповідно до антимонопольного законодавства.

План виробництва та капіталовкладень. Наводяться відомості про використання обладнання, його знос, витрати, пов'язані з відновленням (придбання нового обладнання, ремонт та реконструкція), можливості оренди чи лізингу. «Характеризується виробничий процес, визначаються його «вузькі» місця, комерційні зв'язки з постачальниками сировини (зокрема, наявність альтернативних джерел). Конкретні заходи щодо розширення асортименту продукції та підвищення її якості з метою досягнення конкурентних переваг. Зазначається, яке саме обладнання, технічну документацію, технологію, «ноу-хау» і в кого та на яких умовах і в який термін та на яку суму потрібно придбати. На цій підставі оцінюються потреби в інвестиціях» [8, с.196]. План виробництва та відповідних капіталовкладень складається у формі бюджету.

Організаційний план. Характеризується організаційна структура підприємства, розглядаються можливості реструктуризації (реорганізації) та перепрофілювання, аналізується управлінський та кадровий склад, подається фактична кількість працівників та вносяться пропозиції щодо її зменшення, намічаються заходи щодо посилення мотивації працівників та вдосконалення організації менеджменту. У разі потреби з'ясовуються можливості злиття, приєднання чи розукрупнення з урахуванням вимог антимонопольного законодавства.

Фінансовий план має вміщувати в собі прогноз обсягів випуску та реалізації продукції, баланс грошових надходжень і витрат, зведений баланс активів і пасивів (до початку санації, в окремі періоди, під час санації та після проведення), аналіз шляхів досягнення беззбитковості підприємства. Форми та джерела мобілізації фінансових ресурсів, графіки освоєння, окупності та повернення фінансових ресурсів (якщо їх було залучено на поворотній основі).

«У фінансовому плані наводиться також сума витрат на розробку плану санації та, можливо, проведення санаційного аудиту. На підставі фінансового плану визначається загальна потреба підприємства у фінансових ресурсах із зовнішніх джерел. Обсяг зовнішнього фінансування дорівнює різниці між загальною потребою підприємства у фінансових ресурсах (інвестиції в основні

та оборотні засоби) та прогнозованою виручкою від реалізації окремих об'єктів, що входять до активів, продаж яких здійснюється в рамках санації. Здобуте значення коригується на додатний чи від'ємний Cash-Flow, який очікується в період проведення санації» [1, с.158].

Розділ 4 містить розрахунок ефективності санації, а також перелік заходів щодо організації реалізації плану та контролю за її перебігом. Деталізуються очікувані результати виконання проекту, а також прогнозуються можливі ризики й збитки.

«Важливу роль у виконанні плану санації відіграє оперативний контроль за санацією, який координує діяльність кожного відділу з його методами та функціональними інструментами, контролює якість запланованих заходів, аналізує відхилення, визначає та усуває ризики та визначає інші можливості. Санація вважається успішною, коли компанія виходить із кризи шляхом зовнішнього та внутрішнього фінансування, організації, виробничих та технологічних удосконалень (нормалізація виробничої діяльності та уникнення банкрутства) та конкурентоспроможності в короткостроковій перспективі» [18, с.96].

### **3.2. Визначення джерел фінансування санаційних заходів підприємств**

Здійснення заходів з реорганізації вимагає, щоб підприємство залучало та використовувало фінансові ресурси, забезпечувало кошти для реорганізації підприємства у необхідних обсягах та включало в план оздоровлення. Для цього спочатку слід визначити форми та процедури фінансування (внутрішнє чи зовнішнє фінансування), а також методи оптимізації розміру та структури ресурсів.

За формальними ознаками розрізняють два види санації:

- санація без залучення на підприємство додаткових фінансових ресурсів;
- санація із залученням нового фінансового капіталу.

У першому випадку санація може набирати таких форм:

- зменшення номінального капіталу підприємства (чиста санація);
- конверсія власності в борг;
- конверсія боргу у власність;
- пролонгація строків сплати заборгованості;
- самофінансування.

При фінансуванні санаційних заходів важливо, щоб компанія залучала внутрішні джерела фінансування. Це долає внутрішні причини кризи та зменшує залежність ефективності реорганізації від зовнішніх фінансових ресурсів. «Основою управління фінансовими ресурсами компанії є оптимізація грошових потоків на основі збалансування та регулювання надходження та відтоку коштів. Кошти, звільнені внаслідок зменшення вихідних грошових потоків та збільшення вхідних грошових потоків, є внутрішніми джерелами фінансування. Внутрішні джерела фінансування також включають амортизацію» [8, с.58].

Основні джерела відновлення платоспроможності та поліпшення фінансово-господарської діяльності – це прибуток, амортизаційні відрахування, кошти, вивільнені у результаті зменшення витрат підприємства та інші джерела.

Однак компанії, які перебувають у фінансовій кризі, загалом вичерпали такі джерела фінансування, як прибуток та списання.

Тому відновлення платоспроможності підприємства залежить від мобілізації резервів для поліпшення фінансового стану та виробничої діяльності. Сфери мобілізації резервів включають:

- напрям пов'язаний з інноваційним фактором - «... полягає у використанні потенційних можливостей, прогресі науки і техніки, технологій, організації виробництва, роботи та управління, що відкриває все нові і нові можливості для зростання та якісного вдосконалення виробництва» [56 с. 53];
- напрям, пов'язаний із припиненням дії негативного фактора - безгосподарність, усунення його наслідків, а також створення умов для зменшення витрат та збільшення доходу компанії - це реструктуризація активів (мобілізація прихованих резервів, використання зворотного лізингу, використання мита) Сировина, рефінансування дебіторської заборгованості

тощо), зменшення витрат та збільшення доходів. Тобто до резервів відновлення платоспроможності цієї сфери належать:

1. Мобілізація прихованих резервів (частина капіталу, яка не відображається на балансі підприємства через різницю між балансовою вартістю окремих активів та їх фактичною вартістю, якщо вона більша) здійснюється шляхом продажу окремих активів, які безпосередньо не є Використовується у виробництві продукції, робіт, послуг та шляхом переоцінки основних фондів (якщо справедлива вартість перевищує їх балансову вартість).

2. Скорочення дебіторської заборгованості (рефінансування дебіторської заборгованості). Рефінансування дебіторської заборгованості – форма реструктуризації активів, яка полягає у переведенні дебіторської заборгованості в інші ліквідні форми оборотних активів: грошові кошти, короткострокові фінансові інвестиції тощо. Відповідно до законодавства, до основних форм рефінансування дебіторської заборгованості належать:

- Факторинг - переуступка вимог на користь факторингової компанії або банку, тобто передача прав першого кредитора на стягнення боргу третьої особи проти іншого кредитора (фактора) з попередньою або наступною компенсацією боргу кредитору першого кредитора.

- Облік або дисконтування векселів - банк, який придбав вексель за іменною купюрою, виплачує його мінус знижка власнику і не отримує оплату до дати, зазначеної на векселі.

- Форфейтинг - кредитування зовнішньоекономічних операцій у формі погашення експортером рахунків, прийнятих імпортером, та інших вимог.

- Примусовий збір позовних вимог - звернення до господарського суду.

3. Використання зворотного лізингу - передбачає продаж нерухомості власником фінансової установи під час укладення договору оренди. Таким чином, компанія одночасно отримує як майно, так і грошові кошти від свого продажу. Для компаній у кризові періоди використання зворотного лізингу дозволяє оптимізувати структуру активів, компенсувати борги або витрати на санацію.

4. Заходи з відновлення для зменшення виробничих витрат повинні проводитися на нульовій основі. Витрати компанії включають операційні витрати (витрати компанії), адміністративні витрати, маркетингові витрати та інші операційні витрати. Зниження виробничих витрат можна досягти, перейшовши на виробництво продукції з давальницької сировини, використовуючи енергозберігаючі технології, переходячи на роботу за сумісництвом, звільнення тощо.

5. Для збільшення доходу від продажів маркетингову політику компанії потрібно активізувати. Основними засобами, що визначають зростання прибутку від операційної діяльності, є: знижки, помірне зростання цін, реклама, заходи щодо максимізації прибутку, підвищення якості тощо. При реалізації маркетингової політики компанії слід використовувати резерви для збільшення доходу від реалізації продукції, робіт та послуг.

### **3.3. Використання внутрішніх джерел фінансової санації підприємств**

Окрім використання власних коштів для реабілітаційних заходів, компанії використовують як позикові, так і позикові кошти, а також асигнування та безповоротні кошти.

Фінансове оздоровлення за рахунок кредитних ресурсів та залучення кредиторів до фінансового оздоровлення боржника. Для фінансового оздоровлення можна брати лише короткострокові позики, тобто позики до року. Це дуже короткий час, щоб вивести компанію-боржника з фінансової кризи. Слід зазначити, що за вказаний період (один рік) розраховується дата надходження (зарахування на рахунок позичальника або оплата платіжних документів з позикового рахунку позичальника) до повного повернення позики та відсотків за її період. При цьому, якщо позичальник продовжує фінансову реабілітацію протягом цього періоду, позичальник, швидше за все, не зможе їх повернути. «Отримання кредиту для фінансового оздоровлення повинно бути забезпечене цінними паперами (майно, майнові права, цінні папери) або гарантіями (банк,



фінанси або майно третіх осіб) або іншими цінними паперами (гарантія, довідка страхової організації). Угоди про позики за рівнем ризику в даному випадку вважаються позиками з високим ризиком, що фактично означає встановлення "нереальних" процентних ставок для компанії-боржника. Тому існуюча система комерційного кредитування не дозволяє залучати кредитні ресурси для фінансового оздоровлення» [51 с. 123].

Те саме стосується отримання іноземного кредиту для фінансової реструктуризації.

Досудова санація може бути проведена за участю кредиторів. Цю підтримку можна надати: шляхом реструктуризації значного боргу; шляхом повної або часткової відмови від зобов'язань; Надання додаткових позикових коштів.

Однак слід зазначити, що у разі прострочення боргу, згідно із законодавством, «кредитори повинні подати заяву до господарського суду і лише після цього можуть зменшити статтю податку на суму боргу. В іншому випадку зобов'язаний покриває збитки (у разі виникнення безнадійної заборгованості) за рахунок прибутку, який йому доступний після сплати податків» [5 с. 153]. Слід зазначити, що надаючи фінансову допомогу шляхом відмови від суттєвих вимог, кредитори повинні враховувати наступне: відмова від вимог до боржника за економічні наслідки рівнозначна відмові від договору позики. Це означає, що у разі банкрутства боржника кредитор, який відмовився від вимог, не є членом створеного комітету кредиторів. Погашення боргів перед цим кредитором відбувається за рахунок активів, які залишаються після виконання вимог усіх кредиторів та працівників. Крім того, сума боргу, яку платник податків заборгував перед іншою юридичною особою, яка припинила стягуватись після закінчення строку позовної давності, вважається безповоротною фінансовою допомогою за рахунок прибутку, що є у розпорядженні компанії.

Особливості корпоративного кредитування міжнародними фінансовими установами. В Україні є такі міжнародні фінансові установи, як Світовий банк, Європейський банк реконструкції та розвитку (ЄБРР), Міжнародний валютний

фонд (МВФ), а також інші фінансові установи США, Західної Європи та Східної Азії відкрили кредитні лінії для фінансування вітчизняних компаній.

Однією з основних умов отримання позик у міжнародних фінансових установ є надання гарантій Кабінетом Міністрів України. Уряд гарантує позики на придбання машин, пристроїв та консультаційні послуги для впровадження західних ноу-хау.

Фінансування за рахунок залучення ризикового капіталу. Фінансування реабілітаційних заходів формує основу для залучення коштів на потреби розвитку бізнесу, тобто фінансування реабілітаційних заходів має бути спрямоване на забезпечення інноваційної стратегії компанії.

Однією з форм збору коштів для реалізації інноваційної стратегії компанії є використання венчурного капіталу. Венчурний капітал – це тип капіталу, пов'язаний із довгостроковими інвестиціями з високим ризиком в інноваційну діяльність компаній на початку їх життєвого циклу з метою отримання майбутнього прибутку. Венчурний капітал працює через ризикове фінансування - надання фінансів в обмін на частину статутного капіталу або конкретний пакет акцій. У цьому випадку особу, яка робить інвестиції, називають венчурним підприємством (донором). А особа, яка залучає фінансові ресурси, – акцептант або реципієнт.

Венчурне фінансування характеризується такими рисами :

- кошти надаються на безповоротній (безпроцентній) основі, тобто ризиковий капітал розміщується не як кредит, а у вигляді частки в статутний капітал підприємства;
- участь інвесторів у проекті (підприємстві) обмежується наданням коштів та контролем за їх використанням;
- венчурний капіталіст може не повернути вкладені кошти і ніхто не компенсує йому збитки;
- здійснюється в малі та середні інноваційні підприємства без надання застави;

- довгострокова неліквідність – нездатність повернути кошти протягом 5-7 років;
- венчури хочуть отримувати не підприємницький, а засновницький дохід;
- прибуток отримується шляхом продажу власної частки капітал або акцій за більш високою вартістю (ціною).

Існують три основні методи венчурного фінансування:

1. Пряме фінансування інноваційних компаній через державні, регіональні структури або приватний капітал.
2. Організація квазінезалежної дочірньої компанії з керівниками - працівниками компанії-засновника - та фінансування, ймовірно, здійснюватиметься за рахунок материнської компанії.
3. Участь у якості партнера у венчурних фондах або придбання акцій венчурних компаній через первинний ринок цінних паперів.

Фінансування санація компанії за рахунок збільшення статутного капіталу. Постанова передбачає, що збільшення статутного капіталу може базуватися на використанні трьох джерел:

- додаткових внесків акціонерів;
- реінвестиції дивідендів;
- спрямування прибутку до статутного капіталу.

Шляхами (способами) збільшення статутного капіталу є акціонерних товариств є:

- збільшення кількості акцій існуючої номінальної вартості;
- збільшення номінальної вартості акцій.

Збільшення статутного капіталу за рахунок додаткових внесків відбувається виключно за рахунок збільшення кількості додатково випущених акцій існуючої номінальної вартості. Додатковий викид на основі додаткових внесків акціонерів, а також формування фінансових ресурсів дозволяє перерозподілити майнові права в компанії. Водночас власник-акціонер, який зацікавлений у його подальшому функціонуванні та розвитку шляхом придбання

додаткових цінних паперів, змінює відносини майнових прав на свою користь. Оскільки сума додаткової емісії теоретично необмежена, зацікавлений акціонер (група акціонерів) може придбати мажоритарний пакет акцій та отримати владу над компанією. Головне, що нові власники можуть використовувати енергетичний механізм для поліпшення фінансового стану та результатів діяльності підрозділу.

Збільшення статутного капіталу акціонерної корпорації за рахунок реінвестування дивідендів відбувається виключно за рахунок збільшення номінальної вартості акцій акціонерів, які є акціонерами компанії на момент розподілу дивідендів. Випуск акцій шляхом реінвестування нарахованих дивідендів здебільшого не характерний для компаній, що перебувають у кризовому стані, оскільки основне джерело цієї емісії - прибуток - зазвичай недоступний.

Якщо є причини для випуску дивідендів шляхом реінвестування, акції продаватися не будуть, оскільки збільшується лише абсолютна вартість частки кожного акціонера в статутному капіталі та її загальний розмір.

Збільшення статутного капіталу акціонерного товариства за рахунок спрямування на прибуток до статутного капіталу - має право акціонерного товариства, прибуток якого згідно із законодавством не підлягає розподілу між засновниками акціонерного товариства.

Фінансове оздоровлення за рахунок позичених коштів власника (власників) боржника та його працівників. «Власники бізнесу, який потребує реструктуризації, можуть надати фінансову допомогу своєму бізнесу, надавши кошти, необхідні для погашення зобов'язань боржника перед кредиторами, включаючи зобов'язання щодо сплати податків та обов'язкових платежів. З юридичної точки зору така допомога може надаватися як: безповоротна, поворотна фінансова допомога, збільшення статутного капіталу» [34 с. 158].

Сума і розмір прибутку формуються під впливом багатьох факторів, що впливають на нього як негативно, так і позитивно. Фактори, що впливають на

прибуток, численні та різноманітні. Звужити це досить складно. Всі фактори, що впливають на прибуток компанії, поділяються на зовнішні та внутрішні фактори.

Зовнішні фактори включають природні умови, транспортні умови, державне регулювання цін, тарифів, процентних ставок, податкових ставок та пільг, штрафних санкцій, конкуренції на товарному ринку та багато іншого. Ці фактори не залежать від діяльності компанії, але мають значний вплив на її суть.

Внутрішніми факторами є обсяг виробництва та реалізація, структура продукції, собівартість продукції, якість продукції, ціни тощо. Внутрішні фактори поділяються на продуктивні та непродуктивні. Виробничі фактори характеризують наявність та використання засобів та предметів праці, трудових та фінансових ресурсів. Ці фактори, у свою чергу, поділяються на екстенсивні та інтенсивні.

Екстенсивні фактори впливають на процес отримання прибутку через кількісні зміни: кількість коштів і робочої сили, фінансові ресурси, тривалість обладнання, кількість працівників, робочий час та багато іншого.

Одними з найважливіших внутрішніх факторів зростання прибутку в сучасних умовах є наступні: ріст готової продукції, зниження собівартості, поліпшення якості, поліпшення асортименту, підвищення ефективності виробництва, підвищення продуктивності.

Через те, що переважна більшість прибутків компаній (95-97%) припадає на продаж товарної продукції, саме на цій частині прибутку слід зосередитись.

На прибуток від товарної продукції впливають зміни залишку нереалізованої продукції. Чим більші ці залишки, тим менший прибуток від продажу. Вартість нереалізованої продукції з ряду причин залежить від комерційного банку та умов продажу. Тому для збільшення прибутку підприємство повинно вжити відповідних заходів щодо зменшення залишку нереалізованої продукції як кількісно, так і загалом.

Найважливішим фактором, що впливає на величину прибутку, є зміна виробництва та реалізації. «Зниження рівня виробництва в сучасних економічних умовах при розгляді ряду протилежних факторів, таких як

зростання цін, неминуче призводить до зменшення прибутку. Звідси висновок про необхідність вживати термінових заходів для забезпечення зростання виробництва з урахуванням його технічного оздоровлення та підвищення ефективності виробництва. Натомість покращення розрахункових та платіжних відносин між компаніями допоможе покращити умови продажу і, таким чином, збільшити прибуток» [48 с. 23].

Наступним важливим фактором, що впливає на величину прибутку, є ціна товару. Безкоштовні ціни встановлюються компаніями на основі конкурентоспроможності цього виробництва, попиту та пропозиції на подібне виробництво інших виробників. Тому рівень вільних цін на продукцію є певною мірою фактором, який залежить від компанії. Ціни, що регулюються державою, наприклад, на товари монопольних компаній, не залежать від компанії. Очевидно, що фактичний рівень цін залежить насамперед від якості готової продукції і залежить від технічного вдосконалення їх виробництва, а також модернізації діючих галузей

Правовою основою надання безповоротної фінансової допомоги власником компанії може бути як його власна ініціатива, так і рішення вищого органу управління компанії, який складається з його власників або їх представників. Можна підписати угоду між власником (-ами) компанії-боржника та самою компанією. Однак слід враховувати податкові нюанси.

Персонал може фінансувати реорганізацію шляхом придбання частками цієї компанії працівниками. Особливо це стосується погашення заборгованості при розміщенні відповідної кількості корпоративних прав. Однак існують загальні проблеми, зокрема заборона випуску облігацій та акцій для погашення збитків.

Фінансове оздоровлення за рахунок державних коштів. Державна фінансова допомога може бути запропонована у двох формах:

- безповоротні прямі бюджетні дотації та гранти;

- використання непрямих форм державного впливу, сприятлива політика амортизації, коригування процентів від комерційних банків, страхування майна, податкова підтримка тощо).

Відповідно до законодавства України за рахунок державного бюджету України фінансуються: державні програми розвитку транспорту, дорожнього господарства, телекомунікацій та інформатики; державні програми підтримки регіонального розвитку та пріоритетних галузей економіки; державні інвестиційні проекти.

На муніципальному рівні витрати на підтримку комунального майна та фінансування інвестиційних проектів місцевого значення здійснюються за рахунок трансфертів з державного бюджету.

Некомерційні позики можуть надаватися з державних та недержавних фондів для програм фінансового оздоровлення. Такі позики надаються в рамках конкретних планів реабілітації, мають чітко визначене використання та контролюються державою.

## ВИСНОВКИ

Банкрутство в розвитку економіки і суспільства зазвичай розглядається як негативне явище. Тому що рахується, що керування фінансово нестабільними компаніями призводить до погіршення економіки загалом. Разом з тим банкрутство доцільно розглядати і як процес еволюційного розвитку економіки будь-якої країни. Тобто інститут банкрутства дає змогу оздоровити економіку країни шляхом ліквідації фінансово нестійких підприємств та створити нові підприємства. Причиною банкрутства є фінансові кризи, які викликані зовнішніми факторами (сповільнення економічного росту, зниження купівельної спроможності, висока інфляція, нестабільність економічного та податкового законодавства, нестабільність фінансового та валютного ринків, збільшення конкуренції на виробництві, ясна криза сегменту, сезонні коливання, дискримінація зі сторони влади та інше) та внутрішніми (управління, недоліки в організаційній структурі, низька кваліфікація персоналу, недоліки в виробничих прорахунках в комунальному секторі, поганий маркетинг і втрата ринку, продажі, прорахунки в інвестиційній політиці, відсутність інновацій, дефіцит у фінансуванні, відсутність або незадовільне функціонування контрольних служб). Зрозуміло, що причини будуть відрізнятись в залежності від країни, регіону та спеціалізації компанії, розміру, форми власності та її організаційно правового статусу. Тому доцільно було б повторно вивчити причини банкрутства компанії на сьогоднішній день, які виникають внаслідок розвитку світової економіки та зовнішньоекономічних зв'язків між учасниками ринку, а також виділити причини банкрутства, які притаманні вітчизняній економіці. І нарешті спробувати розділити ці причини на групи, проаналізувавши причини банкрутства та розробляючи елементи попередження банкрутства на підприємстві для можливості оптимізації витрати ресурсів.

Для успішного ведення підприємницької діяльності важливо вміти оцінювати ймовірність банкрутства компаній і інших видів діяльності. В Україні, де система неринкової економіки переважала протягом десятиліть і не дозволяла



офіційно визнати банкрутство економічним явищем, не існує загальноприйнятого національного метода виявлення ймовірності банкрутства економічних одиниць. В цьому контексті для прогнозування банкрутства компаній організацій необхідно використовувати зарубіжні методологічні підходи, засновані на факторних моделях.

Оскільки основні напрямки виходу з світової фінансової кризи не можуть бути профінансовані виключно з внутрішніх джерел, необхідно залучати позикові кошти, що на сьогоднішній день є найбільш гострою проблемою. Тому дуже важливо визначити оптимальне співвідношення і поступовість всіх напрямків механізму антикризового управління суб'єкта господарювання., які необхідні компанії для виживання в першу чергу, а не для подачі заяви про банкрутство, що потребує захисної стратегії, і ініціювати новий, більш ефективний етап своєї діяльності, тобто перейти до стратегії розвитку.

Для проведення дослідження банкрутства було обрано підприємства металургійної галузі, а саме чорної металургії. Частка збиткових підприємств цього сектору за період 2013–2017 рр. помітно зменшилася (10%), а з 2017 року мала повільну тенденцію до зростання і у 2019 р. становила 31%. В загальній сумі об'єм реалізованої продукції в порівнянні з 2013 р зріс в 1,5 раза і в 2018 році становив 2,34 млрд грн.

Для підтримання стабільної тенденції до розвитку фінансової ситуації в компанії в умовах постійного посилення конкуренції, необхідно детально оцінювати фінансовий стан. Саме фінансовий стан компанії найкраще характеризує забезпеченість оборотними коштами, найоптимальніше співвідношення запасів товарно-матеріальних цінностей з потребами виробництва, а також своєчасне проведення розрахункових операцій і платоспроможність. Оцінка фінансового стану компанії виявляє в яких конкретно сферах потрібно проводити роботу. Отже результати даного аналізу можуть надати чітку відповідь на питання щодо покращення фінансового стану компанії в конкретний проміжок часу та період діяльності даної організації.

Формування фінансових результатів та наявність рентабельності безпосередньо впливають на здатність підприємства стабільно фінансувати свою діяльність за рахунок внутрішніх джерел, бути незалежним від зовнішніх умов та уникати загрози неплатоспроможності. Тому доцільно дослідити формування прибутків та показників рентабельності підприємств.

Аналіз фінансового стану ПАТ Металургійний комбінат «Азовсталь», ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат», ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» показав, що підприємства мають низьку фінансову стійкість, тому в роботі була проаналізована можливість настання банкрутства за кількома моделями і встановлені методи його запобігання.

В роботі розглянуті можливі методи боротьби з банкрутством, такі як санація підприємства та методика розробки плану санації. Процедура санації боржника відбувається за допомогою розробки плану санації, який являє собою комплексну програму фінансового оздоровлення боржника та застосування необхідних заходів для відновлення його платоспроможності та строку їх реалізації.

Здійснення заходів з санації вимагає, щоб підприємство залучало та використовувало фінансові ресурси, забезпечувало кошти для реорганізації підприємства у необхідних обсягах та включало в план оздоровлення. Для цього спочатку було визначено форми та процедури фінансування (внутрішнє і зовнішнє фінансування), а також методи оптимізації розміру та структури ресурсів.

Окрім використання власних коштів для реабілітаційних заходів, компанії використовують як позикові, так і позикові кошти, а також асигнування та безповоротні кошти. У роботі розглянуто фінансове оздоровлення за рахунок кредитних ресурсів та залучення кредиторів до фінансового оздоровлення боржника. Фінансове оздоровлення за рахунок кредитних ресурсів та залучення кредиторів до фінансового оздоровлення боржника. Для фінансового оздоровлення можна брати лише короткострокові позики, тобто позики до року. Це дуже короткий час, щоб вивести компанію-боржника з фінансової кризи. Слід

вказати, що за вказаний період (один рік) розраховується дата надходження (зарахування на рахунок позичальника або оплата платіжних документів з позикового рахунку позичальника) до повного повернення позики та відсотків за її період. При цьому, якщо позичальник продовжує фінансову реабілітацію протягом цього періоду, позичальник, швидше за все, не зможе їх повернути. Отримання кредиту для фінансового оздоровлення повинно бути забезпечене цінними паперами (майно, майнові права, цінні папери) або гарантіями (банк, фінанси або майно третіх осіб) або іншими цінними паперами (гарантія, довідка страхової організації). Угоди про позики за рівнем ризику в даному випадку вважаються позиками з високим ризиком, що фактично означає встановлення "нереальних" процентних ставок для компанії-боржника. Тому існуюча система комерційного кредитування не дозволяє залучати кредитні ресурси для фінансового оздоровлення.

## СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Азаренкова Г. М. Аналіз моделювання і управління ризиком (у схемах та прикладах) : навч. посібник. – Львів : Новий Світ – 2000, 2010. – 240 с
2. Александрова М. М., Виговська Н. Г., Кірейцев Г. Г., Петрук О. М., Маслова С. О. Фінанси підприємств: Навч. посіб. для студ. екон. спец. всіх форм навч. К.: ЦУЛ, 2002. 268 с.
3. Ананченко А. Е. Методичні рекомендації щодо виявлення ознак неплатоспроможності підприємства та ознак дій з приховування банкрутства, фіктивного банкрутства чи доведення до банкрутства : Наказ міністерства економіки України від 17 січня 2001 р. № 10 // Банкрутство в Україні. Сб. норм. актів / А. Е. Ананченко, Е. А. Арсирій, В. В. Гуртовой. – Харків : Эспада, 2001. – С. 250–261.
4. Барнич Ю.О. Бізнес-план виробничої підприємницької діяльності: Навч. посіб. для студ. вищ. навч. Закладів. Національний технічний ун-т України "Київський політехнічний ін-т". Видавничо-поліграфічний факультет. К.: ВАТ "УкрНДІСВД", 2002. — 120 с.
5. Белінська Я. В. Механізм забезпечення фінансової стабільності: структура, інструменти, напрями розвитку. Стратегічні пріоритети : наук.-аналіт. щокварт. зб. – Київ : Національний інститут стратегічних досліджень, 2012. – № 1 (22). – С. 72–84.
6. Бердар М. М. Фінанси підприємств: навч. посібн. / М. М. Бердар – К.: Центр учбової літератури, 2010. – 352с.
7. Березін О.В. Економіка підприємства: навч. посібн. / О.В. Березін, Л.М. Березіна, Н.В. Бутенко - К. : Знання, 2012. - 390 с.
8. Бланк І.О. Управління фінансами підприємств :Підручник /І.О. Бланк .Г. В. Ситник ; Київ нац..торг.-екон.ун-т.-К:КНТЕУ , 2006.-779с.
9. Горбонос Ф. В. Економіка підприємств: підручник / Ф. В. Горбонос, Г.В. Черевко, Н. Ф. Павленчик. - К. : Знання, 2014. - 463 с

10. Городня Т.А. «Економічна та фінансова діагностика»: Навч. посібник - Львів: «Магнолія 2006», 2008. - 282с.
11. Гринчуцький В. І. Економіка підприємства: навч. посібн./ В. І. Гринчуцький, Е. Т. Карапетян, Б. В. Погріщук – К.: Центр учбової літератури, 2010. – 304 с.
12. Дмитрий Гутгарц. О банкротстве снова по-новому / Дмитрий Гутгарц // Права бізнеса, 2012 URL: Prostopravo.com.ua.
13. Домбровський В.С. Врахування фази життєвого циклу підприємства як чинника попередження його банкрутства / В.С. Домбровський, О.Л. Пластун // Актуальні проблеми економіки – 2015 -- №9 – с.113-120.
14. Єпіфанова І.Ю. Формування та використання прибутку в системі забезпечення сталого розвитку підприємств// І. Ю. Єпіфанова, О. О. Сьома // Економічний простір: зб. наук. праць. - №67. - Дніпропетровськ: ПДАБА, 2012. - С. 248-254.
15. Єрмошенко М.М. Фінансова безпека держави: нац. інтереси, реал. загрози, стратегія забезпечення. Київ. нац. торг.-екон. ун-т. К., 2012. 307 с.
16. Зянько В.В. Фінансовий аналіз та звітність: практикум / В.В. Зянько, І.Ю. Єпіфанова. – Вінницький національний технічний ун-т. – Вінниця : ВНТУ, 2008. – 83с.
17. Іванюта Т.М. Економічна безпека підприємства. К.: Центр учбової літератури, 2013. 256 с.
18. Квасницька Р.С. Етапність проведення діагностики кризового стану та ймовірності банкрутства підприємства / Р.С. Квасницька, І.М. Кордонєць // Вісник Хмельницького національного університету. – 2011. – №2. – С. 130-135
19. Кірейцев Г.Г. Фінансовий менеджмент: навч. посіб. / Г.Г. Кірейцев. — 3-тє вид, перероб. та доп. — К. : ЦУЛ, 2004. — 531 С.
20. Ковалев В. В. Финансовый анализ: Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности : Финансы и статистика, 2000. – 512 с.

21. Козлянченко О.М. Інформаційне забезпечення процедури банкрутства // Актуальні проблеми економіки – 2014 -- №10 – с.220-226.
22. Комплексна оцінка фінансового стану підприємства як основа для діагностики його банкрутства //Актуальні проблеми економіки. – 2006. – № 6. – С. 180–182.
23. Коробов М.Я. Фінансово-економічний аналіз діяльності підприємств. - К.: Т-во «Знання», КОО, 2000. - 460 с
24. Крамаренко Г.О. Фінансовий аналіз: підручник / Г. О. Крамаренко, О.Є. Чорна – К.: Центр учбової літератури, 2008. – 392 с.
25. Кривов'язюк І. В. Антикризове управління підприємством : навч. посібник / І. В. Кривов'язюк. – Київ : Кондор, 2008 – 374 с7Крисько, Ж. Стратегічна стійкість підприємства: підходи до визначення та оцінки / Ж. Крисько // Українська наука: минуле, сучасне, майбутнє. – 2010. – №14. – С. 111-119.
26. Лепейко Т.І. Аналіз сучасних методик прогнозування ймовірності банкрутства підприємства / Т.І. Лепейко, Т.О. Доценко //Фінансово-кредитна діяльність: проблеми теорії та практики: Збірник наукових праць, № 1(10)2011.
27. Лепейко Т.І., Доценко П.О. Аналіз сучасних методик прогнозування ймовірності банкрутства підприємств URL:  
<http://masters.donntu.edu.ua/2012/iem/subbrys/library/bancrutcy.pdf>
28. Матвієць М.В. Організаційно-економічний механізм регулювання та запобігання банкрутству суб'єктів господарювання // Держава та регіони – 2015 -- №3 – с.109-113.
29. Матвійчук А.В. Дискримінантна модель оцінки ймовірності банкрутства // Моделювання та інформаційні системи в економіці. — 2006. — Вип. 74. — С. 299–314.
30. Металургійний комбінат «АЗОВСТАЛЬ». Продукція URL:  
<https://azovstal.metinvestholding.com/ua/activity/products>

31. Мігорян М. «Феномен банкрутства підприємств в Україні» / Мігорян М. // Матеріали всеукраїнської студентської інтернет-конференції «Стратегії економічного розвитку підприємств в умовах глобалізації» від 25.04.2012р. URL: <http://conf-cv.at.ua/forum/85-826-1>
32. Нескородева І. І. Діагностика банкрутства підприємства з використанням технології факторного аналізу / І. І. Нескородева, С. А. Пустовгар // Фінанси України. – 2014. – № 7 (224). – С. 114-125.
33. Нескородева І. І. Порівняльний аналіз ефективності використання методів діагностики банкрутства українських підприємств / І. І. Нескородева, С.А.Пустовгар // Вісник економіки транспорту і промисловості : зб. наук.-практ. стат. – Х. : УкрДАЗТ, 2011.– № 36. – С. 181-186.
34. Нескородева І. І. Проблема неплатоспроможності підприємств в Україні: теоретичні та практичні аспекти / І. І. Нескородева, С. А. Пустовгар // Соціально-економічні координати розвитку підприємницької діяльності : монографія у 2-х ч. ; під ред. Ю. О. Нестерчук. – Умань : Видавничо-поліграфічний центр «Візаві», 2014. – Ч. 1. – С. 180-192.
35. Основы корпоративных финансов : [пер. с англ.] / Росс Стивен [и др.]. – М. : Лаборатория Базовых Знаний, 2000. – 720 с.
36. Островська Г.В. Аналіз практики використання зарубіжних методик (моделей) прогнозування ймовірності банкрутства підприємств. Галицький економічний вісник. 2011. № 2 (31). С. 99–111.
37. Офіційний сайт ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» URL: <http://www.dmkd.dp.ua/>
38. Офіційний сайт ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» URL: <http://www.zzmk.pat.ua/>
39. Офіційний сайт ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» URL: <https://azovstal.metinvestholding.com/ru>

40. Плаксюк О.Ф. Діагностика банкрутства як засіб управління фінансовим станом підприємства // Держава та регіони. Серія: Економіка і підприємництво – 2016 -- №4 – с.157-164.
41. Пластун О.Л. Аналіз кількісних методик прогнозування банкрутства підприємства та обґрунтування необхідності розробки сучасних вітчизняних аналогів / О.Л. Пластун // Вісник Української академії банківської справи. - 2005. - № 2. - С. 101-107.
42. Пономаренко, Т. В. Систематизація підходів до оцінювання економічної стійкості підприємства / Т. В. Пономаренко // Науковий вісник Херсонського державного університету. – Серія «Економічні науки». – 2016. – Вип. 16. – Частина 3. – С. 43-47.а
43. Проніна В. Поняття та ознаки банкрутства // Вісник податкової служби України – 2016 – №37-38 – с.24-26.
44. Протопопова Н.А. Облік операцій з припинення діяльності підприємства та відновлення його платоспроможності / Н.А. Протопопова // Держава та регіони. - 2009, №5
45. Прохорова В., Крупчатніков О. Прогнозування банкрутства як складова антикризового фінансового управління / В. Прохорова, О. Крупчатніков // Економічний простір. - 2009. - №23/2. - С. 103-109
46. Пустовгар С. А. Прогнозування фінансової неплатоспроможності підприємств металургійної галузі / С. А. Пустовгар // Науковий вісник Херсонського державного університету. – 2014. – Вип. 9. – Ч. 6. – С. 202-207. – (Серія : Економічні науки).
47. Родионова В. М., Федотова М. А. Финансовая устойчивость предприятий в условиях инфляции. - М.: Перспектива, 1995. – 277 с.
48. Рязяєва Т.Г. Зарубіжні методики визначення ймовірності банкрутства підприємства / Т.Г. Рязяєва, І.В. Стасюк // Вісник Хмельницького національного університету. – 2010. - №3. Т.1. – С.177 – 181.



49. Рясних Є.Г., Шкілюк Л.О. Моделі діагностики та прогнозування банкрутства // Вісник Хмельницького національного університету – 2008. – № 2. – Т. 2. – С. 3–33.
50. Салига С.Я. «Антикризове фінансове управління підприємством»: Навч. посібник К.: Центр учбової літератури, 2005. - 208с
51. Слободчикова, О. А. Механізм забезпечення стратегічної стійкості підприємства гірничометалургійного комплексу в умовах проведення реструктуризації / О. А. Слободчикова // Економіка та управління підприємством. – 2012. – №7. – С. 44 – 46.
52. Смачило В.В. Оцінка фінансової стійкості підприємств. Економічний простір: збірник наукових праць, 2010, 21/1,. 40-41
53. Сучасні підходи та інструментарій діагностики загрози банкрутства будівельних підприємств URL: <http://nauka.kushnir.mk.ua/?p=76104>
54. Сушко, В. І. Класифікація моделей оцінки ймовірності банкрутства підприємств / В. І. Сушко, Т. С. Павлюк // Економіка: теорія та практика. – 2014. – № 1. – С. 72-83.
55. Терещенко О.О. Дискримінанта модель інтегральної оцінки фінансового стану підприємства / О.О. Терещенко // Економіка України. — 2003. — № 8. — С. 38—45.
56. Терещенко О.О. Фінансова санація та банкрутство підприємств: Навч. посібник.- К.: КНЕУ, 2000. – 567 с.
57. Терещенко, О. О. Антикризове фінансове управління на підприємстві: монографія / О. О. Терещенко. – К.: КНЕУ, 2004. – 268 с.
58. Фінанси підприємств. Підручник / За ред. А. М. Поддєрьогіна. - К.: КНЕУ, 1998. – 412 с.
59. Фінансові моделі аналізу і прогнозування банкрутства URL: [http://stud.com.ua/73082/finansii/finansovi\\_modeli\\_analizu\\_prognozuvannya\\_bankrut](http://stud.com.ua/73082/finansii/finansovi_modeli_analizu_prognozuvannya_bankrut)

60. Чібісова, І. В. Методи оцінки і прогнозування банкрутства підприємств / І. В. Чібісова // Наукові праці Кіровоградського національного технічного університету. Економічні науки. – 2012. – Вип. 22(2). – С. 389-394.

## ДОДАТКИ

## Додаток А

			КОДИ
		Дата(рік, місяць, число)	2018   01   01
Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО «МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ «АЗОВСТАЛЬ»	за ЄДРПОУ	00191158
Територія		за КОАТУУ	1412300000
Організаційно-правова форма господарювання	Акціонерне товариство	за КОПФГ	230
Вид економічної діяльності	Виробництво чавуну, сталі та феросплавів	за КВЕД	24.10
Середня кількість працівників	10010		
Одиниця виміру: тис.грн. без десяткового знака			
Адреса	вул.Лепорського, буд.1, м.Маріуполь, Донецька обл., 87500		

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами бухгалтерського обліку)

за міжнародними стандартами фінансової звітності

v

## Баланс (Звіт про фінансовий стан)

на 31.12.2017 р.

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
1	2	3	4	5
<b>I. Необоротні активи</b>				
Нематеріальні активи:	1000	11084	27219	0
первісна вартість	1001	65241	90359	0
накопичена амортизація	1002	54157	63140	0
Незавершені капітальні інвестиції	1005	1566550	2331670	0
Основні засоби:	1010	28634869	26746768	0
первісна вартість	1011	28661534	29778307	0
знос	1012	26665	3031539	0
Інвестиційна нерухомість:	1015	0	0	0
первісна вартість	1016	0	0	0
знос	1017	0	0	0
Довгострокові біологічні активи:	1020	0	0	0

первісна вартість	1021	0	0	0
накопичена амортизація	1022	0	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	278266	281220	0
інші фінансові інвестиції	1035	51	51	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	1899	558	0
Відстрочені податкові активи	1045	0	0	0
Гудвіл	1050	0	0	0
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0	0
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>30492719</b>	<b>29387486</b>	<b>0</b>
<b>II. Оборотні активи</b>				
Запаси	1100	7263543	11161991	0
Виробничі запаси	1101	4928361	6697188	0
Незавершене виробництво	1102	1355930	2186801	0
Готова продукція	1103	979200	2259420	0
Товари	1104	52	18582	0
Поточні біологічні активи	1110	0	0	0
Депозити перестрашування	1115	0	0	0
Векселі одержані	1120	0	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	17041289	33209162	0
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	505405	487187	0
з бюджетом	1135	902206	1590674	0
у тому числі з податку на прибуток	1136	40000	101166	0
з нарахованих доходів	1140	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	42516	170171	0
Поточні фінансові інвестиції	1160	556106	556106	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	698076	304293	0
Готівка	1166	23	0	0
Рахунки в банках	1167	698053	304293	0
Витрати майбутніх періодів	1170	760398	866148	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0	0
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0	0

резервах незароблених премій	1183	0	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0	0
Інші оборотні активи	1190	25283	0	0
<b>Усього за розділом II</b>	1195	27794822	48345732	0
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>	1200	0	0	0
<b>Баланс</b>	1300	58287541	77733218	0

Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
<b>I. Власний капітал</b>				
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1972965	1972965	0
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0	0
Капітал у дооцінках	1405	19842660	17953311	0
Додатковий капітал	1410	1445121	1445121	0
Емісійний дохід	1411	1445121	1445121	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0	0
Резервний капітал	1415	276009	276009	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	4925560	4603263	0
Неоплачений капітал	1425	( 0 )	( 0 )	( 0 )
Вилучений капітал	1430	( 5467 )	( 2 )	( 0 )
Інші резерви	1435	0	0	0
<b>Усього за розділом I</b>	1495	28456848	26250667	0
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>				
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	2988890	2699556	0
Пенсійні зобов'язання	1505	1467975	1875367	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	362500	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	0	0	0
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0	0	0
Цільове фінансування	1525	0	0	0
Благодійна допомога	1526	0	0	0
Страхові резерви, у тому числі:	1530	0	0	0
резерв довгострокових зобов'язань; (на початок звітнього періоду)	1531	0	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат; (на початок звітнього періоду)	1532	0	0	0
резерв незароблених премій; (на початок звітнього періоду)	1533	0	0	0
інші страхові резерви; (на початок звітнього періоду)	1534	0	0	0
Інвестиційні контракти;	1535	0	0	0
Призовий фонд	1540	0	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0	0
<b>Усього за розділом II</b>	1595	4819365	4574923	0

<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>				
Короткострокові кредити банків	1600	0	0	0
Векселі видані	1605	0	0	0
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0	0
за товари, роботи, послуги	1615	20427380	36803153	0
за розрахунками з бюджетом	1620	36295	43128	0
за у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0	0
за розрахунками зі страхування	1625	11017	14808	0
за розрахунками з оплати праці	1630	47652	68486	0
за одержаними авансами	1635	1875191	3451344	0
за розрахунками з учасниками	1640	781083	1879562	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0	0
за страховою діяльністю	1650	0	0	0
Поточні забезпечення	1660	60569	83206	0
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	1772141	4563941	0
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	<b>25011328</b>	<b>46907628</b>	<b>0</b>
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття</b>	<b>1700</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду</b>	<b>1800</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Баланс</b>	<b>1900</b>	<b>58287541</b>	<b>77733218</b>	<b>0</b>

**Примітки** Примітки наведені у розділі "Примітки до фінансової звітності, складеної у відповідності до міжнародних стандартів фінансової звітності"

**Керівник** Цкігішвілі Енвер Омарович

**Головний бухгалтер** Мірошнікова Ольга Вікторівна

## Додаток Б

		Дата(рік, місяць, число)	КОДИ
			2018   01   01
Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО «МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ «АЗОВСТАЛЬ»	за ЄДРПОУ	00191158
	(найменування)		

**Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)  
за 2017 рік**

**I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ**

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	68973920	32703660
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховування	2012	0	0
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	( 66084327 )	( 30889262 )
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	0	0
Валовий: прибуток	2090	2889593	1814398
Валовий: збиток	2095	( 0 )	( 0 )
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	273651	668903
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	203299
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	( 0 )	( 0 )
Адміністративні витрати	2130	( 329578 )	( 265278 )
Витрати на збут	2150	( 1659165 )	( 1153965 )
Інші операційні витрати	2180	( 999376 )	( 361054 )
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	0	0
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	0	0
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	175125	703004
Фінансовий результат від операційної діяльності: збиток	2195	( 0 )	( 0 )
Дохід від участі в капіталі	2200	0	6735
Інші фінансові доходи	2220	0	0

Інші доходи	2240	39379	79709
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	( 262017 )	( 186175 )
Втрати від участі в капіталі	2255	( 6350 )	( 0 )
Інші витрати	2270	( 101593 )	( 139644 )
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	0	463629
Фінансовий результат до оподаткування: збиток	2295	( 155456 )	( 0 )
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	24509	94788
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	0	558417
Чистий фінансовий результат: збиток	2355	( 130947 )	( 0 )

## II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-128078	4663723
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	7305	59480
Інший сукупний дохід	2445	-624455	-150859
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-745228	4572344
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-130991	812167
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-614237	3760177
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	-745184	4318594

## III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Матеріальні затрати	2500	47829943	27754964
Витрати на оплату праці	2505	1407916	1085306
Відрахування на соціальні заходи	2510	324803	254673
Амортизація	2515	2832584	2524625
Інші операційні витрати	2520	2928157	1712203
Разом	2550	55323403	33331771

## IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Середньорічна кількість простих акцій	2600	4187100506	4193184673
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	4187100506	4193184673
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-0.03127	0.13317
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-0.03127	0.13317
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0



## Додаток В

Додаток 1  
до Національного положення (стандарту)  
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ "АЗОВСТАЛЬ"	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	КОДИ		
			2018	12	31
Територія	ДОНЕЦЬКА	за КОАТУУ	001911158		
Організаційно-правова форма господарювання	Акціонерне товариство	за КОПФГ	1412300000		
Вид економічної діяльності	Виробництво чавуну, сталі та феросплавів	за КВЕД	230		
Середня кількість працівників	<sup>1</sup> 10 174		24.10		
Адреса, телефон	вул. ЛЕПОРСЬКОГО, буд. 1, м. МАРІУПОЛЬ, ДОНЕЦЬКА обл., 87500	468591			
Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)					
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):					
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку					
за міжнародними стандартами фінансової звітності					
V					

Баланс (Звіт про фінансовий стан)  
на 31 грудня 2018 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи	1000	27 219	41 659
первісна вартість	1001	90 359	120 797
накопичена амортизація	1002	63 140	79 138
Незавершені капітальні інвестиції	1005	2 331 670	4 944 270
Основні засоби	1010	26 746 768	25 165 443
первісна вартість	1011	29 778 307	31 138 110
знос	1012	3 031 539	5 972 667
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	281 220	648 534
інші фінансові інвестиції	1035	51	51
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	558	444
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізичні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>29 387 486</b>	<b>30 800 401</b>
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси	1100	11 161 991	11 041 670
Виробничі запаси	1101	6 697 188	5 954 217
Незавершене виробництво	1102	2 186 801	1 414 757
Готова продукція	1103	2 259 420	2 834 295
Товари	1104	18 582	838 401
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	33 209 162	44 267 356
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	487 187	824 645
з бюджетом	1135	1 590 674	2 093 790
у тому числі з податку на прибуток	1136	101 166	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	170 171	409 801
Поточні фінансові інвестиції	1160	556 106	425 874
Гроші та їх еквіваленти	1165	304 293	873 216
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	304 293	873 216
Витрати майбутніх періодів	1170	866 148	852 531
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

резервах незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	-	58 342
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>48 345 732</b>	<b>60 847 225</b>
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Баланс</b>	<b>1300</b>	<b>77 733 218</b>	<b>91 647 626</b>

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1 972 965	1 972 965
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	17 953 311	16 648 098
Додатковий капітал	1410	1 445 121	1 445 121
Емісійний дохід	1411	1 445 121	1 445 121
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	276 009	276 009
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	4 603 263	9 720 568
Неоплачений капітал	1425	( - )	( - )
Вилучений капітал	1430	( 2 )	( - )
Інші резерви	1435	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>26 250 667</b>	<b>30 062 761</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	2 699 556	2 282 424
Пенсійні зобов'язання	1505	1 875 367	2 072 239
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	9 365
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1595</b>	<b>4 574 923</b>	<b>4 364 028</b>
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	2 673
товари, роботи, послуги	1615	36 803 153	48 926 756
розрахунками з бюджетом	1620	43 128	43 141
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	14 808	19 448
розрахунками з оплати праці	1630	68 486	99 096
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	3 451 344	1 973 523
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	1 879 562	504 105
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	83 206	101 276
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	4 563 941	5 550 819
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	<b>46 907 628</b>	<b>57 220 837</b>
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття</b>	<b>1700</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду</b>	<b>1800</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Баланс</b>	<b>1900</b>	<b>77 733 218</b>	<b>91 647 626</b>

Керівник

Перерва Ангеліна Анатоліївна

Головний бухгалтер

Мірошнікова Ольга Вікторівна

<sup>1</sup> Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ "АЗОВСТАЛЬ"	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	КОДИ		
			2018	12	31
			00191158		

(найменування)

**Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)**  
за Рік 2018 р.

Форма N2 Код за ДКУД **1801003****I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ**

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	81 960 876	68 973 920
<i>Чисті зароблені страхові премії</i>	2010	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	2011	-	-
<i>премії, передані у перестраховання</i>	2012	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	2013	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	( 74 709 386 )	( 66 084 327 )
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	2070	-	-
<b>Валовий:</b>			
прибуток	2090	7 251 490	2 889 593
збиток	2095	( - )	( - )
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	2105	-	-
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	2110	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	2111	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	196 900	273 651
<i>у тому числі:</i>	2121	-	-
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2122	-	-
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	( 367 757 )	( 329 578 )
Витрати на збут	2150	( 1 761 464 )	( 1 659 165 )
Інші операційні витрати	2180	( 722 271 )	( 999 376 )
<i>у тому числі:</i>	2181	-	-
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2182	-	-
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
прибуток	2190	4 596 898	175 125
збиток	2195	( - )	( - )
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	45 251	-
Інші доходи	2240	65 423	39 379
<i>у тому числі:</i>	2241	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	( 233 564 )	( 262 017 )
Втрати від участі в капіталі	2255	( 11 095 )	( 6 350 )
Інші витрати	2270	( 90 439 )	( 101 593 )
<i>Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті</i>	2275	-	-

Продовження додатка 2

<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b>			
прибуток	2290	4 372 474	-
збиток	2295	( - )	( 155 456 )
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(801 576)	24 509
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
<b>Чистий фінансовий результат:</b>			
прибуток	2350	3 570 898	-
збиток	2355	( - )	( 130 947 )

## II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	(66 696)	(128 078)
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	378 409	7 305
Інший сукупний дохід	2445	(52 717)	(624 455)
<b>Інший сукупний дохід до оподаткування</b>	<b>2450</b>	<b>258 996</b>	<b>(745 228)</b>
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	(20 216)	(130 991)
<b>Інший сукупний дохід після оподаткування</b>	<b>2460</b>	<b>279 212</b>	<b>(614 237)</b>
<b>Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)</b>	<b>2465</b>	<b>3 850 110</b>	<b>(745 184)</b>

## III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	50 758 722	47 829 943
Витрати на оплату праці	2505	1 847 944	1 407 916
Відрахування на соціальні заходи	2510	436 519	324 803
Амортизація	2515	2 943 858	2 832 584
Інші операційні витрати	2520	2 834 618	2 928 157
<b>Разом</b>	<b>2550</b>	<b>58 821 661</b>	<b>55 323 403</b>

## IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	4203997373	4187100506
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	4203997373	4187100506
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0,84941	(0,03127)
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0,84941	(0,03127)
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Перерва Ангеліна Анатоліївна

Головний бухгалтер

Мірошнікова Ольга Вікторівна

## Додаток Д

Додаток 1  
до Національного положення (стандарту)  
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство	<b>ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ "АЗОВСТАЛЬ"</b>	Дата (рік, місяць, число)	КОДИ	
Територія	ДОНЕЦЬКА	за СДРПОУ	2020	01   01
Організаційно-правова форма господарювання	Акціонерне товариство	за КОАТУУ	00191158	
Вид економічної діяльності	Виробництво чавуну, сталі та феросплавів	за КОПФГ	1412300000	
Середня кількість працівників	10 507	за КВЕД	230	
Адреса, телефон	вулиця Лепорського, б-д. 1, м. МАРІУПОЛЬ, ДОНЕЦЬКА обл., 87505		24.10	
Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)		0629468591		
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці): за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку за міжнародними стандартами фінансової звітності			V	

Баланс (Звіт про фінансовий стан)  
на 31 грудня 2019 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи	1000	41 659	42 696
первісна вартість	1001	120 797	150 268
накопичена амортизація	1002	79 138	107 572
Незавершені капітальні інвестиції	1005	4 944 270	7 380 851
Основні засоби	1010	25 165 443	27 055 719
первісна вартість	1011	31 138 110	28 200 291
знос	1012	5 972 667	1 144 572
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	648 534	148 164
інші фінансові інвестиції	1035	51	3 866
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	444	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>30 800 401</b>	<b>34 631 296</b>
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси	1100	11 041 670	5 818 018
Виробничі запаси	1101	5 954 217	2 676 695
Незавершене виробництво	1102	1 414 757	1 478 516
Готова продукція	1103	2 834 295	1 662 771
Товари	1104	838 401	36
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховання	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	44 267 356	30 586 767
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	824 645	311 301
з бюджетом	1135	2 093 790	2 514 842
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	1 382
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	409 801	1 676 688
Поточні фінансові інвестиції	1160	425 874	425 874
Гроші та їх еквіваленти	1165	873 216	378 518
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	873 216	378 518
Витрати майбутніх періодів	1170	852 531	1 255 984
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

резервах незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	58 342	-
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>60 847 225</b>	<b>42 967 992</b>
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Баланс</b>	<b>1300</b>	<b>91 647 626</b>	<b>77 599 288</b>

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1 972 965	1 972 965
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	16 648 098	16 439 931
Додатковий капітал	1410	1 445 121	1 445 121
Емісійний дохід	1411	1 445 121	1 445 121
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	276 009	276 009
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	9 720 568	2 866 894
Неоплачений капітал	1425	( - )	( - )
Вилучений капітал	1430	( - )	( - )
Інші резерви	1435	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>30 062 761</b>	<b>23 000 920</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	2 282 424	1 625 290
Пенсійні зобов'язання	1505	2 072 239	2 553 366
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	9 365	15 372
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1595</b>	<b>4 364 028</b>	<b>4 194 028</b>
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	2 673	3 117
товари, роботи, послуги	1615	48 926 756	43 028 379
розрахунками з бюджетом	1620	43 141	46 733
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	19 448	28 685
розрахунками з оплати праці	1630	99 096	104 601
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	1 973 523	1 790 227
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	504 105	4 026 194
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	101 276	145 278
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	5 550 819	1 231 126
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	<b>57 220 837</b>	<b>50 404 340</b>
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття</b>	<b>1700</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду</b>	<b>1800</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Баланс</b>	<b>1900</b>	<b>91 647 626</b>	<b>77 599 288</b>

Керівник

Перерва Ангеліна Анатоліївна

Головний бухгалтер

Мірошнікова Ольга Вікторівна

<sup>1</sup> Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.



Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ "АЗОВСТАЛЬ" (найменування)	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	КОДИ		
			2020	01	01
			00191158		

**Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)**  
за Рік 2019 р.

Форма N2 Код за ДКУД **1801003**

**I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ**

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	57 293 136	81 960 876
<i>Чисті зароблені страхові премії</i>	2010	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	2011	-	-
<i>премії, передані у перестраховання</i>	2012	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	2013	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	( 63 938 440 )	( 74 709 386 )
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	2070	-	-
<b>Валовий:</b>			
прибуток	2090	-	7 251 490
збиток	2095	( 6 645 304 )	( - )
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	2105	-	-
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	2110	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	2111	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	8 269 191	196 900
<i>у тому числі:</i>	2121	-	-
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2122	-	-
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	( 228 745 )	( 367 757 )
Витрати на збут	2150	( 2 032 781 )	( 1 761 464 )
Інші операційні витрати	2180	( 6 063 528 )	( 722 271 )
<i>у тому числі:</i>	2181	-	-
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2182	-	-
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
прибуток	2190	-	4 596 898
збиток	2195	( 6 701 167 )	( - )
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	91 598	45 251
Інші доходи	2240	78 377	65 423
<i>у тому числі:</i>	2241	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	( 302 854 )	( 233 564 )
Втрати від участі в капіталі	2255	( 17 265 )	( 11 095 )
Інші витрати	2270	( 50 623 )	( 90 439 )
<i>Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті</i>	2275	-	-

Продовження додатка 2

<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b>			
прибуток	2290	-	4 372 474
збиток	2295	( 6 901 934 )	( - )
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	1 231 017	(801 576)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
<b>Чистий фінансовий результат:</b>			
прибуток	2350	-	3 570 898
збиток	2355	( 5 670 917 )	( - )

**II. СУКУПНИЙ ДОХІД**

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	3 526 295	(66 696)
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	(478 276)	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	378 409
Інший сукупний дохід	2445	(295 544)	(52 717)
<b>Інший сукупний дохід до оподаткування</b>	<b>2450</b>	<b>2 752 475</b>	<b>258 996</b>
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	572 501	(20 216)
<b>Інший сукупний дохід після оподаткування</b>	<b>2460</b>	<b>2 179 974</b>	<b>279 212</b>
<b>Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)</b>	<b>2465</b>	<b>(3 490 943)</b>	<b>3 850 110</b>

**III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ**

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	59 228 165	50 758 722
Витрати на оплату праці	2505	2 485 849	1 847 944
Відрахування на соціальні заходи	2510	538 493	436 519
Амортизація	2515	3 411 026	2 943 858
Інші операційні витрати	2520	9 747 525	2 834 618
<b>Разом</b>	<b>2550</b>	<b>75 411 058</b>	<b>58 821 661</b>

**IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ**

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	4204000000	4203997373
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	4204000000	4203997373
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	(1,34893)	0,84941
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	(1,34893)	0,84941
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Перерва Ангеліна Анатолівна

Головний бухгалтер

Мірошнікова Ольга Вікторівна



Додаток Є

Кодекс (принципи, правила) корпоративного управління на підприємстві не приймалися  
 Дата(рік, місяць,  
 число)

ПУБЛІЧНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО  
 Підприємство "ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ" за ЄДРПОУ

Територія Дніпропетровська за КОАТУУ

Організаційно-  
 правова форма Акціонерне товариство  
 за КОПФГ господарювання

Вид економічної  
 діяльності Виробництво чавуну, сталі, прокату за КВЕД

Середня кількість  
 працівників 9599

Одиниця виміру: тис.грн. без десяткового знака

Адреса Дніпропетровська обл., м.Кам'янське,  
 вул.Соборна, 18-Б, 51925

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами бухгалтерського обліку) за міжнародними  
 стандартами фінансової звітності

V

**Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31.12.2017 р.**

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
1	2	3	4	5
<b>I. Необоротні активи</b>				
Нематеріальні активи:	1000	870	1457	636
первісна вартість	1001	2530	3454	1561
накопичена амортизація	1002	1660	1997	925
Незавершені капітальні інвестиції	1005	1509445	1398461	1302358
Основні засоби:	1010	3813561	3695159	1653261

первісна вартість	1011	6340123	6527259	3392810
знос	1012	2526562	2832100	1739549
Інвестиційна нерухомість:	1015	0	0	0
первісна вартість	1016	0	0	0
знос	1017	0	0	0
Довгострокові біологічні активи:	1020	0	0	0
первісна вартість	1021	0	0	0

накопичена амортизація	1022	0	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0	6273
інші фінансові інвестиції	1035	0	0	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0	0
Відстрочені податкові активи	1045	80643		372376
Гудвіл	1050	0	0	0
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0	0
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>5404519</b>	<b>5095077</b>	<b>3334904</b>

## II. Оборотні активи

Запаси	1100	3177039	2724947	1072040
Виробничі запаси	1101	1035960	1175331	606844
Незавершене виробництво	1102	329004	998322	282586
Готова продукція	1103	1164241	546879	149427
Товари	1104	647834	4415	33183
Поточні біологічні активи	1110	0	0	0
Депозити перестраховання	1115	0	0	0
Векселі одержані	1120	0	0	3054
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	3400296	13182922	713543
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	188797	165013	350385
з бюджетом	1135	2107799	1779493	561748
у тому числі з податку на прибуток	1136	167063	167063	97419
з нарахованих доходів	1140	0	0	2
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0	0

Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	331132	2879241	41190
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	34681	8379	1864
Готівка	1166	24		12
Рахунки в банках	1167	34657	8379	1852
Витрати майбутніх періодів	1170	44084	20374	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0	0
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0	0
Інші оборотні активи	1190	0	0	0
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>9283828</b>	<b>20760369</b>	<b>2743826</b>
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Баланс</b>	<b>1300</b>	<b>14688347</b>	<b>25855446</b>	<b>6078730</b>

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
<b>I. Власний капітал</b>				
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1694136	1694136	1694136
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0	0
Додатковий капітал	1410	3	2	0
Емісійний дохід	1411	0	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0	0
Резервний капітал	1415	0	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	(12751255)	(26313395)	(1251110)
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(0)	(104)	(0)
Інші резерви	1435	0	0	0
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>(11057116)</b>	<b>(24619361)</b>	<b>443026</b>

<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>				
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0	0	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0	150047
Інші довгострокові зобов'язання	1515	105	105	267827
Довгострокові забезпечення	1520	298404	563389	189613
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	298404	563389	189613
Цільове фінансування	1525	0	0	210
Благодійна допомога	1526	0	0	0
Страхові резерви, у тому числі:	1530	0	0	0
резерв довгострокових зобов'язань; (на початок звітного періоду)	1531	0	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат; (на початок звітного періоду)	1532	0	0	0
резерв незароблених премій; (на початок звітного періоду)	1533	0	0	0
інші страхові резерви; (на початок звітного періоду)	1534	0	0	0
Інвестиційні контракти;	1535	0	0	0
Призовий фонд	1540	0	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0	0
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1595</b>	<b>298509</b>	<b>563494</b>	<b>607697</b>
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>				
Короткострокові кредити банків	1600	4146574	4433814	766423
Векселі видані	1605	0	0	2961
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0	215666
за товари, роботи, послуги	1615	14418503	21634774	2774463
за розрахунками з бюджетом	1620	78861	46229	11969
за у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0	0
за розрахунками зі страхування	1625	29106	24250	25369
за розрахунками з оплати праці	1630	120974	103853	24980
за одержаними авансами	1635	3342751	1266460	204227
за розрахунками з учасниками	1640	0	0	0

із внутрішніх розрахунків	1645	0	0	0
за страховою діяльністю	1650	0	0	0
Поточні забезпечення	1660	75898	122867	0
Доходи майбутніх періодів	1665	532	363	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	3233755	22278703	1001949
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	<b>25446954</b>	<b>49911313</b>	<b>5028007</b>
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття</b>	<b>1700</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду</b>	<b>1800</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Баланс</b>	<b>1900</b>	<b>14688347</b>	<b>25855446</b>	<b>6078730</b>
<b>Примітки</b>	Дивись "Примітки до фінансової звітності"			

Буренко Катерина Володимирівна

**Керівник**

**Головний бухгалтер**

Назіма Артем Сергійович

Підприємство	ПУБЛІЧНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ за ЄДРПОУ КОМБІНАТ" <hr/> (найменування)	Дата(рік, місяць, число)	КОДИ
			2017  12  31
			05393043

## Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)

за 12 місяців 2017 р.

## І. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	15437297	14146198
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховання	2012	0	0
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	( 16247711 )	( 13192677 )
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	( 0 )	( 0 )
<b>Валовий:</b> прибуток	2090		953521
збиток	2095	( 810414 )	( 0 )
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0

Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	2934647	7422794
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0
Адміністративні витрати	2130	( 217707 )	(247431 )
Витрати на збут	2150	( 709971 )	( 813843 )
Інші операційні витрати	2180	( 13740902 )	( 9713359 )
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	( 0 )	( 0 )
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	( 0 )	( 0 )
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b> прибуток	2190	0	0
збиток	2195	(12544347 )	(2398318 )
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	2252	6098
Інші доходи	2240	9856	55645
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	( 388862 )	( 371647 )
Втрати від участі в капіталі	2255	( 0 )	( 0 )
Інші витрати	2270	(219185 )	( 18784 )
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b> прибуток	2290	0	0
збиток	2295	( 13140286 )	(2727006 )
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(80643)	9941
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
<b>Чистий фінансовий результат:</b> прибуток	2350	0	0
збиток	2355	(13220929)	( 2717065 )

## II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	( 341211 )	( 36624 )
<b>Інший сукупний дохід до оподаткування</b>	<b>2450</b>	<b>( 341211 )</b>	<b>( 36624 )</b>
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455		(6592)
<b>Інший сукупний дохід після оподаткування</b>	<b>2460</b>	<b>(341211)</b>	<b>(30032)</b>
<b>Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)</b>	<b>2465</b>	<b>(13562140)</b>	<b>(2747097)</b>

### III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Матеріальні затрати	2500	16104298	13803535
Витрати на оплату праці	2505	816317	881574
Відрахування на соціальні заходи	2510	181254	194267
Амортизація	2515	319763	207647
Інші операційні витрати	2520	8003315	1900072
<b>Разом</b>	<b>2550</b>	<b>25424947</b>	<b>16987095</b>

### IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Середньорічна кількість простих акцій	2600	6776544000	6776544000
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	6776544000	6776544000
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	(1.95098)	(0.40095)
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	(1.95098)	(0.40095)
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0
<b>Примітки</b>	<b>Дивись "Примітки до фінансової звітності"</b>		



**Керівник**

Буренко Катерина Володимирівна

**Головний бухгалтер**

Назіма Артем Сергійович

## Додаток 3

<b>Підприємство</b> ПУБЛІЧНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ ЄДРПОУ КОМБІНАТ" <b>Територія</b> Дніпропетровська область, Заводський р-н <b>Організаційно-пра вова форма</b> Акціонерне товариство <b>Вид економічної діяльності</b> Виробництво чавуну, сталі та феросплавів <b>Середня кількість працівників:</b> 9147 <b>Адреса, телефон:</b> 51925 м. Кам'янське, вул.Соборна 18-Б, (0569) 51-67-21 (0569) 53-16- 36 <b>Одиниця виміру:</b> тис.грн. без десяткового знака <b>Складено</b> (зробити позначку "v" у відповідній клітинці): за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку за міжнародними стандартами фінансової звітності	за	Дата	КОДИ
			31.12.2018
			05393043
			1210436900
			230
24.10			

v

**Баланс**  
**(Звіт про фінансовий стан)** на 31.12.2018 р.  
Форма №1

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	Код за ДКУД
				1801001
1	2	3	4	5
<b>I. Необоротні активи</b>				
Нематеріальні активи	1000	1 452	3 836	636
первісна вартість	1001	3 454	6 462	1 561
накопичена амортизація	1002	( 2 002 )	( 2 626 )	( 925 )
Незавершені капітальні інвестиції	1005	1 398 461	1 964 504	1 302 358
Основні засоби	1010	3 695 159	3 640 037	1 653 261
первісна вартість	1011	6 591 155	6 785 054	3 392 810
знос	1012	( 2 895 996 )	( 3 145 017 )	( 1 739 549 )
Інвестиційна нерухомість	1015	0	0	0
первісна вартість	1016	0	0	0
знос	1017	( 0 )	( 0 )	( 0 )
Довгострокові біологічні активи	1020	0	0	0
первісна вартість	1021	0	0	0
накопичена амортизація	1022	( 0 )	( 0 )	( 0 )

Довгострокові фінансові інвестиції:				
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0	6 273
інші фінансові інвестиції	1035	0	0	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0	0
Відстрочені податкові активи	1045	0	0	372 376
Гудвіл	1050	0	0	0
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0	0
Усього за розділом I	1095	5 095 072	5 608 377	3 334 904
II. Оборотні активи				
Запаси	1100	2 724 947	3 741 310	1 072 040
Виробничі запаси	1101	1 175 331	1 746 338	606 844
Незавершене виробництво	1102	998 322	729 907	282 586
Готова продукція	1103	546 879	1 265 064	149 427
Товари	1104	4 415	1	33 183
Поточні біологічні активи	1110	0	0	0
Депозити перестрахування	1115	0	0	0
Векселі одержані	1120	0	0	3 054
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	13 182 922	18 762 225	713 543
Дебіторська заборгованість за розрахунками:				
за виданими авансами	1130	165 013	353 405	350 385
з бюджетом	1135	1 779 493	2 616 109	561 748
у тому числі з податку на прибуток	1136	167 063	167 036	97 419
з нарахованих доходів	1140	0	0	2
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	2 879 241	406 133	41 190
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	8 379	160 874	1 864
Готівка	1166	0	0	12
Рахунки в банках	1167	8 379	160 874	1 852
Витрати майбутніх періодів	1170	20 374	159 578	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0	0
у тому числі в:				
резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0	0

Інші оборотні активи	1190	0	0	0
Усього за розділом II	1195	20 760 369	26 199 634	2 743 826
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0	0
Баланс	1300	25 855 441	31 808 011	6 078 730

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на МСФЗ
1	2	3	4	5
<b>I. Власний капітал</b>				
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1 694 136	1 694 136	1 694 136
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0	0
Додатковий капітал	1410	2	1	0
Емісійний дохід	1411	0	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0	0
Резервний капітал	1415	0	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-26 313 400	-55 413 744	-1 251 110
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(104)	(104)	(0)
Інші резерви	1435	0	0	0
Усього за розділом I	1495	-24 619 366	-53 719 711	443 026
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>				
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0	0	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0	150 047
Інші довгострокові зобов'язання	1515	105	105	267 827
Довгострокові забезпечення	1520	563 389	860 128	189 613
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	563 389	860 128	189 613
Цільове фінансування	1525	0	0	210
Благодійна допомога	1526	0	0	0
Страхові резерви	1530	0	0	0
у тому числі:				
резерв довгострокових зобов'язань	1531	0	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0	0	0
резерв незароблених премій	1533	0	0	0
інші страхові резерви	1534	0	0	0
Інвестиційні контракти	1535	0	0	0

Призовий фонд	1540	0	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0	0
Усього за розділом II	1595	563 494	860 233	607 697
III. Поточні зобов'язання і забезпечення				
Короткострокові кредити банків	1600	4 433 814	4 274 946	766 423
Векселі видані	1605	0	0	2 961
Поточна кредиторська заборгованість за:				
довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0	215 666
товари, роботи, послуги	1615	21 634 774	35 239 084	2 774 463
розрахунками з бюджетом	1620	46 229	41 591	11 969
у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0	0
розрахунками зі страхування	1625	24 250	33 358	25 369
розрахунками з оплати праці	1630	103 853	163 647	24 980
одержаними авансами	1635	1 266 460	1 091 602	204 227
розрахунками з учасниками	1640	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0	0
страховою діяльністю	1650	0	0	0
Поточні забезпечення	1660	122 867	132988	0
Доходи майбутніх періодів	1665	363	0	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	22 278 703	43 690 273	1 001 949
Усього за розділом III	1695	49 911 313	84 667 489	5 028 007
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0	0
Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0	0
Баланс	1900	25 855 441	31 808 011	6 078 730

Примітки: Дивись "Примітки до фінансової звітності"

Керівник

Подкоритов Олександр Леонідович

Головний бухгалтер

Кузьменко Лілія Миколаївна

Додаток И

Підприємство

ПУБЛІЧНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО  
"ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ  
КОМБІНАТ"

за ЄДРПОУ

Дата

КОДИ
31.12.2018
05393043

**Звіт про фінансові результати**  
**(Звіт про сукупний дохід) за**  
2018 рік  
Форма №2

## I. Фінансові результати

Код за ДКУД

1801003

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	31 338 778	15 437 297
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховання	2012	( 0 )	( 0 )
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	( 31 748 171 )	( 16 247 711 )
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	( 0 )	( 0 )
<b>Валовий:</b> прибуток	2090	0	0
збиток	2095	( 409 393 )	( 810 414 )
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	704 673	2 934 647
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	0	0
Адміністративні витрати	2130	( 312 912 )	( 217 707 )
Витрати на збут	2150	( 1 405 933 )	( 709 971 )
Інші операційні витрати	2180	( 26 897 742 )	( 13 740 902 )
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	0	0

Витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	0	0
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b> прибуток	2190	0	0
збиток	2195	( 28 321 307 )	( 12 544 347 )
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	642	2 252
Інші доходи	2240	63	9 856
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	( 452 346 )	( 388 862 )
Втрати від участі в капіталі	2255	( 0 )	( 0 )
Інші витрати	2270	( 22 643 )	( 219 185 )
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b> прибуток	2290	0	0
збиток	2295	( 28 795 591 )	( 13 140 286 )
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	0	-80 643
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
<b>Чистий фінансовий результат:</b> прибуток	2350	0	0
збиток	2355	( 28 795 591 )	( 13 220 929 )

## II. Сукупний дохід

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	-304 753	-341 211
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-304 753	-341 211
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	( 0 )	( 0 )
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-304 753	-341 211
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	-29 100 344	-13 562 140

## III. Елементи операційних витрат

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	30 530 768	16 104 298

Витрати на оплату праці	2505	1 268 220	816 317
Відрахування на соціальні заходи	2510	281 931	181 254
Амортизація	2515	356 540	319 763
Інші операційні витрати	2520	17 352 323	8 003 315
Разом	2550	49 789 782	25 424 947

## IV. Розрахунок показників прибутковості акцій

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	6 776 544 000	6 774 544 000
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	6 776 544 000	6 776 544 000
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-4,249300	-1,950980
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-4,249300	-1,950980
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0,00	0,00

Примітки: Дивись "Примітки до фінансової звітності"

Керівник

Подкоритов Олександр Леонідович

Головний бухгалтер

Кузьменко Лілія Миколаївна



		Додаток І	
		Дата	КОДИ
			31.12.2019
<b>Підприємство</b>	ПУБЛІЧНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ ЄДРПОУ КОМБІНАТ"	за	05393043
<b>Територія</b>	Дніпропетровська область, Заводський р-н	за КОАТУУ	1210436900
<b>Організаційно-правова форма</b>	Акціонерне товариство	за КОПФГ господарювання	230
<b>Вид економічної діяльності</b>	Виробництво чавуну, сталі та феросплавів	за КВЕД	24.10
<b>Середня кількість працівників:</b> 8851			
<b>Адреса, телефон:</b> 51925 м. Кам'янське, вул.Соборна 18-Б, (0569) 51-67-21 (0569) 53-16-36			
<b>Одиниця виміру:</b> тис.грн. без десяткового знака			
<b>Складено</b> (зробити позначку "v" у відповідній клітинці): за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку за міжнародними стандартами фінансової звітності			
		<input type="checkbox"/>	
		<input checked="" type="checkbox"/>	v

**Баланс**  
**(Звіт про фінансовий стан)** на 31.12.2019 р.  
Форма №1

Актив	Код рядка	Код за ДКУД		1801001
		На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на МСФЗ
1	2	3	4	5
<b>I. Необоротні активи</b>				
Нематеріальні активи	1000	3 836	4 737	636
первісна вартість	1001	6 462	8 758	1 561
накопичена амортизація	1002	( 2 626 )	( 4 021 )	( 925 )
Незавершені капітальні інвестиції	1005	1 964 504	1 745 373	1 302 358
Основні засоби	1010	3 640 037	3 998 130	1 653 261
первісна вартість	1011	6 785 054	7 461 458	3 392 810
знос	1012	( 3 145 017 )	( 3 463 328 )	( 1 739 549 )
Інвестиційна нерухомість	1015	0	0	0
первісна вартість	1016	0	0	0
знос	1017	( 0 )	( 0 )	( 0 )
Довгострокові біологічні активи	1020	0	0	0
первісна вартість	1021	0	0	0
накопичена амортизація	1022	( 0 )	( 0 )	( 0 )
Довгострокові фінансові інвестиції:				

які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0	6 273
інші фінансові інвестиції	1035	0	0	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0	0
Відстрочені податкові активи	1045	0	0	372 376
Гудвіл	1050	0	0	0
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0	0
Усього за розділом I	1095	5 608 377	5 748 240	3 334 904
II. Оборотні активи				
Запаси	1100	3 741 310	2 845 943	1 072 040
Виробничі запаси	1101	1 746 338	1 268 709	606 844
Незавершене виробництво	1102	729 907	369 157	282 586
Готова продукція	1103	1 265 064	1 208 076	149 427
Товари	1104	1	1	33 183
Поточні біологічні активи	1110	0	0	0
Депозити перестраховання	1115	0	0	0
Векселі одержані	1120	0	0	3 054
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	18 762 225	11 099 579	713 543
Дебіторська заборгованість за розрахунками:				
за виданими авансами	1130	353 405	483 592	350 385
з бюджетом	1135	2 616 109	615 270	561 748
у тому числі з податку на прибуток	1136	167 063	167 063	97 419
з нарахованих доходів	1140	0	0	2
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	406 133	2 686 669	41 190
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	160 874	19 384	1 864
Готівка	1166	0	0	12
Рахунки в банках	1167	160 874	19 384	1 852
Витрати майбутніх періодів	1170	159 578	163 084	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0	0
у тому числі в:				
резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0	0
Інші оборотні активи	1190	0	1 964 898	0

Усього за розділом II	1195	26 199 634	19 878 419	2 743 826
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	491	0
Баланс	1300	31 808 011	25 627 150	6 078 730

Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду	На дату переходу на МСФЗ
1	2	3	4	5
<b>I. Власний капітал</b>				
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1 694 136	1 694 136	1 694 136
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0	0
Додатковий капітал	1410	1	1	0
Емісійний дохід	1411	0	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0	0
Резервний капітал	1415	0	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-55 413 744	-70 742 389	-1 251 110
Неоплачений капітал	1425	( 0 )	( 0 )	( 0 )
Вилучений капітал	1430	( 104 )	( 104 )	( 0 )
Інші резерви	1435	0	0	0
Усього за розділом I	1495	-53 719 711	-69 048 356	443 026
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>				
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0	0	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0	150 047
Інші довгострокові зобов'язання	1515	105	66 917	267 827
Довгострокові забезпечення	1520	860 128	1 296 665	189 613
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	860 128	1 296 665	189 613
Цільове фінансування	1525	0	0	210
Благодійна допомога	1526	0	0	0
Страхові резерви	1530	0	0	0
у тому числі:				
резерв довгострокових зобов'язань	1531	0	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0	0	0
резерв незароблених премій	1533	0	0	0
інші страхові резерви	1534	0	0	0
Інвестиційні контракти	1535	0	0	0
Призовий фонд	1540	0	0	0

Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0	0
Усього за розділом II	1595	860 233	1 363 582	607 697
III. Поточні зобов'язання і забезпечення				
Короткострокові кредити банків	1600	4 274 946	3 629 610	766 423
Векселі видані	1605	0	0	2 961
Поточна кредиторська заборгованість за:				
довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	62 248	215 666
товари, роботи, послуги	1615	35 239 084	37 351 857	2 774 463
розрахунками з бюджетом	1620	41 591	48 128	11 969
у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0	0
розрахунками зі страхування	1625	33 358	39 053	25 369
розрахунками з оплати праці	1630	163 647	190 166	24 980
одержаними авансами	1635	1 091 602	1 038 680	204 227
розрахунками з учасниками	1640	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0	0
страховою діяльністю	1650	0	0	0
Поточні забезпечення	1660	132 988	134 274	0
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	43 690 273	50 817 908	1 001 949
Усього за розділом III	1695	84 667 489	93 311 924	5 028 007
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0	0
Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0	0
Баланс	1900	31 808 011	25 627 150	6 078 730

Примітки: Дивись "Примітки до фінансової звітності"

Керівник

Подкоритов Олександр Леонідович

Головний бухгалтер

Кузьменко Лілія Миколаївна

Підприємство	ПУБЛІЧНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ ЄДРПОУ КОМБІНАТ"	Додаток І	КОДИ
		Дата	31.12.2019
		за	05393043

### Звіт про фінансові результати

(Звіт про сукупний

дохід) за 2019 рік

Форма №2

#### I. Фінансові результати

			Код за ДКУД	1801003
Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року	
1	2	3	4	
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	25 862 321	31 338 778	
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0	
Премії підписані, валова сума	2011	0	0	
Премії, передані у перестраховання	2012	( 0 )	( 0 )	
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0	
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	0	0	
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	( 29 237 099 )	( 31 748 171 )	
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	( 0 )	( 0 )	
<b>Валовий:</b> прибуток	2090	0	0	
збиток	2095	( 3 374 778 )	( 409 393 )	
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0	
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0	
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0	
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0	
Інші операційні доходи	2120	312 265	704 673	
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0	
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0	

Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	0	0
Адміністративні витрати	2130	( 345 168 )	( 312 912 )
Витрати на збут	2150	( 1 324 652 )	( 1 405 933 )
Інші операційні витрати	2180	( 9 778 655 )	( 26 897 742 )
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	0	0
Витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	0	0
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b> прибуток	2190	0	0
збиток	2195	( 14 510 988 )	( 28 321 307 )
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	2 677	642
Інші доходи	2240	61 225	63
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	( 503 700 )	( 452 346 )
Втрати від участі в капіталі	2255	( 0 )	( 0 )
Інші витрати	2270	( -716 )	( 22 643 )
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b> прибуток	2290	0	0
збиток	2295	( 14 950 070 )	( 28 795 591 )
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	0	0
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
<b>Чистий фінансовий результат:</b> прибуток	2350	0	0
збиток	2355	( 14 950 070 )	( 28 795 591 )

## II. Сукупний дохід

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	-378 575	-304 753

Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-378 575	-304 753
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	( 0 )	( 0 )
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-378 575	-304 753
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	-15 328 645	-29 100 344

### III. Елементи операційних витрат

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	26 350 794	30 530 768
Витрати на оплату праці	2505	1 571 169	1 268 220
Відрахування на соціальні заходи	2510	371 110	281 931
Амортизація	2515	534 486	356 540
Інші операційні витрати	2520	10 555 354	17 352 323
Разом	2550	39 382 913	49 789 782

### IV. Розрахунок показників прибутковості акцій

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	6 776 544 000	6 776 544 000
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	6 776 544 000	6 776 544 000
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-2,206150	-4,249300
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-2,206150	-4,249300
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0,00	0,00

Примітки: Дивись "Примітки до фінансової звітності"

Керівник Подкоритов Олександр Леонідович

Головний бухгалтер Кузьменко Лілія Миколаївна

## Додаток Й

Коди		Дата (рік, місяць, число)	01.01.2018
Підприємство	Приватне акціонерне товариство "ЗАВОД МЕТАЛЕВИХ КОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ"	за ЄДРПОУ	05402588
Територія		за КОАТУУ	2310136600
Організаційно-правова форма господарювання	Акціонерне товариство	за КОПФГ	230
Орган державного управління		за СПОДУ	
Вид економічної діяльності	Виробництво будівельних металевих конструкцій і частин конструкцій	за КВЕД	25.11
Середня кількість працівників <sup>1</sup>	302		
Одиниця виміру	тис.грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма N 2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)		
Адреса, телефон	ЗАВОДСЬКИЙ р-н, ЗАПОРІЖЖЯ, ЗАПОРІЗЬКА обл., 69008.		
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):			
за положеннями (стандартами бухгалтерського обліку)			
за міжнародними стандартами фінансової звітності			v

**Баланс на 31.12.2017 р. (Звіт про фінансовий стан)**

Форма N 1

Код за ДКУД

1801001

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи:	1000	4	3
первісна вартість	1001	133	135
накопичена амортизація	1002	129	132
Незавершені капітальні інвестиції	1005	0	0
Основні засоби:	1010	133647	129632
первісна вартість	1011	168316	168392
знос	1012	34669	38760
Інвестиційна нерухомість:	1015	0	0
первісна вартість	1016	0	0



знос	1017	0	0
Довгострокові біологічні активи:	1020	0	0
первісна вартість	1021	0	0
накопичена амортизація	1022	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0
інші фінансові інвестиції	1035	0	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0
Відстрочені податкові активи	1045	0	0
Гудвіл	1050	0	0
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0
Усього за розділом I	1095	133651	129635
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	32179	16475
Виробничі запаси	1101	21830	9231
Незавершене виробництво	1102	1762	1953
Готова продукція	1103	8576	5275
Товари	1104	11	16
Поточні біологічні активи	1110	0	0
Депозити перестраховання	1115	0	0
Векселі одержані	1120	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	9445	5208
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	11180	22035
з бюджетом	1135	12893	9388
у тому числі з податку на прибуток	1136	409	409

з нарахованих доходів	1140	0	0
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	14063	542
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	1056	4819
Готівка	1166	6	13
Рахунки в банках	1167	1050	4806
Витрати майбутніх періодів	1170	0	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0
Інші оборотні активи	1190	289	160
Усього за розділом II	1195	81105	58627
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0
Баланс	1300	214756	188262

Пасив	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	320	320
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0
Додатковий капітал	1410	0	0
Емісійний дохід	1411	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0
Резервний капітал	1415	80	80

Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-35338	-77455
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(0)	(0)
Інші резерви	1435	0	0
Усього за розділом I	1495	-34938	-77055
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	9746	14003
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	1793	1253
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0	0
Цільове фінансування	1525	0	0
Благодійна допомога	1526	0	0
Страхові резерви, у тому числі:	1530	0	0
резерв довгострокових зобов'язань; (на початок звітного періоду)	1531	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат; (на початок звітного періоду)	1532	0	0
резерв незароблених премій; (на початок звітного періоду)	1533	0	0
інші страхові резерви; (на початок звітного періоду)	1534	0	0
Інвестиційні контракти;	1535	0	0
Призовий фонд	1540	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0
Усього за розділом II	1595	11539	15256
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	0	0
Векселі видані	1605	0	0
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	138945	143424

за товари, роботи, послуги	1615	7907	8931
за розрахунками з бюджетом	1620	394	432
за у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0
за розрахунками зі страхування	1625	902	520
за розрахунками з оплати праці	1630	1435	1550
за одержаними авансами	1635	42664	33743
за розрахунками з учасниками	1640	0	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0
за страховою діяльністю	1650	0	0
Поточні забезпечення	1660	607	648
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	45301	60813
Усього за розділом III	1695	238155	250061
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0
Баланс	1900	214756	188262

Керівник

Шелуханський Віталій Федорович

(підпис)

Головний бухгалтер

Чайка Олена Олексіївна

(підпис)

## Додаток К

Коди		Дата (рік, місяць, число)	01.01.2018
Підприємство	Приватне акціонерне товариство "ЗАВОД МЕТАЛЕВИХ КОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ"	за ЄДРПОУ	05402588

## Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2017 р.

## I. Фінансові результати

Форма N 2

Код за ДКУД

1801003

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	69970	29402
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховання	2012	0	0
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	( 77656 )	( 39473 )
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	( 0 )	( 0 )
<b>Валовий:</b> прибуток	2090	0	0
збиток	2095	( 7686 )	( 10071 )
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	23217	22657
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0
Адміністративні витрати	2130	( 5879 )	( 4171 )
Витрати на збут	2150	( 3622 )	( 1443 )

Інші операційні витрати	2180	( 23898 )	( 24224 )
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	( 0 )	( 0 )
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	( 0 )	( 0 )
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b> прибуток	2190	0	0
збиток	2195	( 17868 )	( 17252 )
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	0	0
Інші доходи	2240	11169	17067
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	( 13480 )	( 13651 )
Втрати від участі в капіталі	2255	( 0 )	( 0 )
Інші витрати	2270	( 17682 )	( 37623 )
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b> прибуток	2290	0	0
збиток	2295	( 37861 )	( 51459 )
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	4256	2286
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
<b>Чистий фінансовий результат:</b> прибуток	2350	0	0
збиток	2355	( 42117 )	( 49173 )

## II. Сукупний дохід

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0

Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	0	0
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	0	0
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	0	0
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	0	0
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	-42117	-49173

III. Елементи операційних витрат

Матеріальні затрати	2500	50396	23149
Витрати на оплату праці	2505	29305	14243
Відрахування на соціальні заходи	2510	5707	2761
Амортизація	2515	4384	1280
Інші операційні витрати	2520	9374	4483
Разом	2550	99166	45916

IV. Розрахунок показників прибутковості акцій

Середньорічна кількість простих акцій	2600	32015403	32015403
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	32015403	32015403
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-1.31552	-1.53592
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-1.31552	-1.53592
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0

Керівник

Шелуханський Віталій Федорович

(підпис)

## Додаток Л

Підприємство ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "ЗАВОД  
МЕТАЛОКОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ"

Територія ЗАПОРІЗЬКА ОБЛАСТЬ

Організаційно-правова форма господарювання

Вид економічної діяльності Виробництво будівельних металевих  
конструкцій і частин конструкцій

Середня кількість працівників 278

Одиниця виміру : тис. грн. Адреса т.061-289-79-85

Дата (рік, місяць, число)

за ЄДРПОУ

за КОАТУУ

за КОПФГ

за КВЕД

Коди		
2019	01	01
05402588		
2310136600		
25.11		

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку за

міжнародними стандартами фінансової звітності

V

**Баланс ( Звіт про фінансовий стан ) на "31"  
грудня 2018 р.**

Форма № 1

Код за

1801001

ДКУД

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	3	3
первісна вартість	1001	135	132
накопичена амортизація	1002	132	129
Незавершені капітальні інвестиції	1005	--	--
Основні засоби	1010	129632	125689
первісна вартість	1011	168392	168870
знос	1012	38760	43181
Інвестиційна нерухомість	1015	--	--
Довгострокові біологічні активи	1020	--	--
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	--	--
інші фінансові інвестиції	1035	--	--
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	--	--
Відстрочені податкові активи	1045	--	--
Інші необоротні активи	1090	--	--
Усього за розділом I	1095	129635	125692



II. Оборотні активи			
Запаси	1100	16475	27358
Виробничі запаси	1101	9231	11394
Незавершене виробництво	1102	1953	8423
Готова продукція	1103	5275	7515
Товари	1104	16	26
Поточні біологічні активи	1110	--	--
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	5208	4009
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	22035	201
з бюджетом	1135	9388	8796
у тому числі з податку на прибуток	1136	409	409
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	542	484
Поточні фінансові інвестиції	1160	--	--
Гроші та їх еквіваленти	1165	4819	99
Готівка	1166	13	19
Рахунки в банках	1167	4806	80
Витрати майбутніх періодів	1170	--	--
Інші оборотні активи	1190	160	249
Усього за розділом II	1195	58627	41196
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	--	--
Баланс	1300	188262	166888

Пасив	Код рядка	На початок звітнього року	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	320	320
Капітал у дооцінках	1405	--	--
Додатковий капітал	1410	--	--
Резервний капітал	1415	80	80
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-77455	-87185
Неоплачений капітал	1425	--	--
Вилучений капітал	1430	--	--
Усього за розділом I	1495	-77055	-86785
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	14003	16962
Довгострокові кредити банків	1510	--	--
Інші довгострокові зобов'язання	1515	--	--
Довгострокові забезпечення	1520	1253	547

Цільове фінансування	1525	--	--
Усього за розділом II	1595	15256	17509
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	--	--
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	143424	141487
товари, роботи, послуги	1615	8931	4726
розрахунками з бюджетом	1620	432	480
у тому числі з податку на прибуток	1621	--	--
розрахунками зі страхування	1625	520	781
розрахунками з оплати праці	1630	1550	1517
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	33743	12160
Поточні забезпечення	1660	648	781
Доходи майбутніх періодів	1665	--	--
Інші поточні зобов'язання	1690	60813	74232
Усього за розділом III	1695	250061	236164
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	--	--
Баланс	1900	188262	166888

д/н

Генеральний директор

\_\_\_\_\_

(підпис)

Шелуханський Віталій  
Федорович

Головний бухгалтер

\_\_\_\_\_

(підпис)

Чайка Олена Олексіївна

## Додаток М

Дата (рік, місяць, число)

Підприємство ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО за ЄДРПОУ  
"ЗАВОД МЕТАЛОКОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ"

Коди		
2019	01	01
05402588		

**Звіт про фінансові результати ( Звіт про  
сукупний дохід ) за 2018 рік**

Форма № 2

Код за

1801003

ДКУД

**I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ**

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	82799	69970
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(74446)	(77656)
Валовий: прибуток	2090	8353	--
збиток	2095	(--)	(7686)
Інші операційні доходи	2120	18759	23217
Адміністративні витрати	2130	(6557)	(5879)
Витрати на збут	2150	(3705)	(3622)
Інші операційні витрати	2180	(12505)	(23898)
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	4345	--
збиток	2195	(--)	(17868)
Дохід від участі в капіталі	2200	--	--
Інші фінансові доходи	2220	--	--
Інші доходи	2240	20516	11169
Фінансові витрати	2250	(13614)	(13480)
Втрати від участі в капіталі	2255	(--)	(--)
Інші витрати	2270	(18011)	(17682)
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	--	--
збиток	2295	(6764)	(37861)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-2959	-4256
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	--	--

Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	--	--
збиток	2355	(9723)	(42117)

## II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	--	--
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	--	--
Накопичені курсові різниці	2410	--	--
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	--	--
Інший сукупний дохід	2445	--	--
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	--	--
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	--	--
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	--	--
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	-9723	-42117

## III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	50872	50396
Витрати на оплату праці	2505	21976	22747
Відрахування на соціальні заходи	2510	4277	4489
Амортизація	2515	4524	4384
Інші операційні витрати	2520	10325	9374
<b>Разом</b>	2550	91974	91390

## IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	32015403	32015403

Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	32015403	32015403
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	( -0.30370000)	( 1.31552000)
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	( -0.30370000)	( 1.31552000)
Дивіденди на одну просту акцію	2650	--	--

**Генеральний директор**

\_\_\_\_\_

(підпис)

**Шелуханський Віталій  
Федорович**

**Головний бухгалтер**

\_\_\_\_\_

(підпис)

**Чайка Олена Олексіївна**

## Додаток Н

Дата (рік, місяць, число)		Коди	
2020	01	01	
Підприємство <u>ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "ЗАВОД за ЄДРПОУ</u> <u>МЕТАЛОКОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ"</u>		05402588	
Територія <u>ЗАПОРІЗЬКА ОБЛАСТЬ</u>	за КОАТУУ	2310136600	
Організаційно-правова форма господарювання <u>АКЦІОНЕРНЕ</u> за КОПФГ <u>ТОВАРИСТВО</u>	за КВЕД	230	
Вид економічної діяльності <u>Виробництво будівельних металевих</u> <u>конструкцій і частин конструкцій</u>		25.11	
Середня кількість працівників <u>216</u> Оддиниця виміру : тис. грн.		Т.061-289-	
Адреса <u>69008 Запорізька область ЗАВОДСЬКИЙ РАЙОН м. Запоріжжя д/н,</u> <u>79-85</u>			

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку за   
міжнародними стандартами фінансової звітності

**Баланс ( Звіт про фінансовий стан ) на "31"  
грудня 2019 р.**

Форма № 1

Код за

ДКУД

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	3	2
первісна вартість	1001	132	132
накопичена амортизація	1002	129	130
Незавершені капітальні інвестиції	1005	--	--
Основні засоби	1010	125689	121664
первісна вартість	1011	168870	168187
знос	1012	43181	46523
Інвестиційна нерухомість	1015	--	--
Довгострокові біологічні активи	1020	--	--
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	--	--
інші фінансові інвестиції	1035	--	--
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	--	--
Відстрочені податкові активи	1045	--	--
Інші необоротні активи	1090	--	--
Усього за розділом I	1095	125692	121666

II. Оборотні активи			
Запаси	1100	27358	9488
Виробничі запаси	1101	11394	6337
Незавершене виробництво	1102	8423	647
Готова продукція	1103	7515	2488
Товари	1104	26	16
Поточні біологічні активи	1110	--	--
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	4009	2447
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	201	296
з бюджетом	1135	8796	8549
у тому числі з податку на прибуток	1136	409	409
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	484	64
Поточні фінансові інвестиції	1160	--	--
Гроші та їх еквіваленти	1165	99	895
Готівка	1166	19	24
Рахунки в банках	1167	80	871
Витрати майбутніх періодів	1170	--	--
Інші оборотні активи	1190	249	193
Усього за розділом II	1195	41196	21932
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	--	--
Баланс	1300	166888	143598

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	320	137424
Капітал у дооцінках	1405	--	--
Додатковий капітал	1410	--	--
Резервний капітал	1415	80	80
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-87655	-39242
Неоплачений капітал	1425	--	--
Вилучений капітал	1430	--	--
Усього за розділом I	1495	-87255	98262
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	16962	18505
Довгострокові кредити банків	1510	--	--
Інші довгострокові зобов'язання	1515	--	--
Довгострокові забезпечення	1520	547	--

Цільове фінансування	1525	--	--
Усього за розділом II	1595	17509	18505
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	--	--
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	141487	--
товари, роботи, послуги	1615	4732	3431
розрахунками з бюджетом	1620	480	405
у тому числі з податку на прибуток	1621	--	--
розрахунками зі страхування	1625	781	823
розрахунками з оплати праці	1630	1517	1252
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	12160	861
Поточні забезпечення	1660	781	586
Доходи майбутніх періодів	1665	--	--
Інші поточні зобов'язання	1690	74696	19473
Усього за розділом III	1695	236634	26831
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	--	--
Баланс	1900	166888	143598

Генеральний директор

\_\_\_\_\_

(підпис)

**Семенов Владислав  
Володимирович**

Головний бухгалтер

\_\_\_\_\_

(підпис)

**Воробйова Олена Юрївна**



## Додаток О

Дата (рік, місяць, число)

Коди		
2020	01	01
05402588		

Підприємство ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО за ЄДРПОУ  
"ЗАВОД МЕТАЛОКОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ"

**Звіт про фінансові результати ( Звіт про  
 сукупний дохід ) за 2019 рік**

Форма № 2

Код за

1801003

ДКУД

**I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ**

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	69372	82799
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(70060)	(74446)
Валовий: прибуток	2090	--	8353
збиток	2095	(688)	(--)
Інші операційні доходи	2120	11977	18759
Адміністративні витрати	2130	(6952)	(6557)
Витрати на збут	2150	(3754)	(3705)
Інші операційні витрати	2180	(13705)	(12505)
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	--	4345
збиток	2195	(13122)	(--)
Дохід від участі в капіталі	2200	--	--
Інші фінансові доходи	2220	50413	--
Інші доходи	2240	30574	20516
Фінансові витрати	2250	(6229)	(13614)
Втрати від участі в капіталі	2255	(--)	(--)
Інші витрати	2270	(11634)	(18011)
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	50002	--
збиток	2295	(--)	(6764)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-1543	-2959
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	--	--

Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	48459	--
збиток	2355	(--)	(9723)

## II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	--	--
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	--	--
Накопичені курсові різниці	2410	--	--
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	--	--
Інший сукупний дохід	2445	-46	--
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-46	--
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	--	--
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-46	--
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	48413	-9723

## III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	41390	50872
Витрати на оплату праці	2505	20692	21976
Відрахування на соціальні заходи	2510	3993	4277
Амортизація	2515	4493	4524
Інші операційні витрати	2520	12309	10325
<b>Разом</b>	2550	82877	91974

## IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	7920164919	32015403

Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	7920164919	32015403
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0.00612000	( -0.30370000)
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0.00612000	( -0.30370000)
Дивіденди на одну просту акцію	2650	--	--

**Генеральний директор**

\_\_\_\_\_

(підпис)

**Семенов Владислав  
Володимирович**

**Головний бухгалтер**

\_\_\_\_\_

(підпис)

**Воробйова Олена Юрївна**